

SKRIPSI

FELIE KRISTIANI

ANALISIS LOYALITAS DAN KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN TERHADAP AIR MINUM DALAM KEMASAN MEREK AQUA DI KOTAMADYA SURABAYA

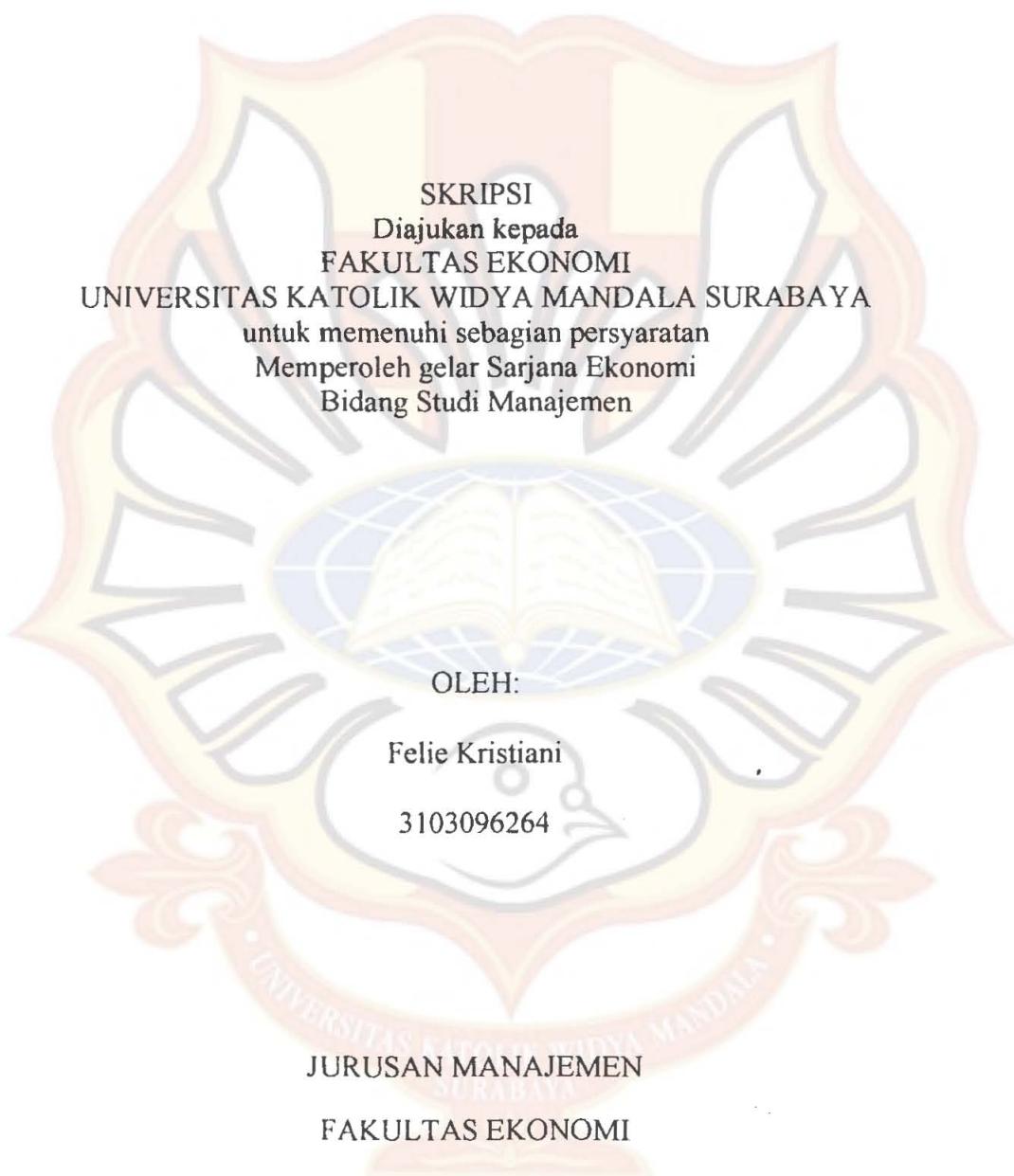


No. INDUK	2369 /01
TGL TERIMA	12 MARET '01
B.F.T	
RADI H	
No. BUKU	
P.K.F	

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA
S U R A B A Y A**

2000

ANALISIS LOYALITAS DAN KEPUTUSAN PEMBELIAN
KONSUMEN TERHADAP AIR MINUM DALAM KEMASAN
MEREK AQUA DI KOTAMADYA SURABAYA



UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA

SURABAYA

JULI 2000

LEMBAR PERSETUJUAN

Naskah skripsi berjudul Analisis Loyalitas dan Keputusan Pembelian Konsumen Terhadap Air Minum Dalam Kemasan Merek Aqua Di Kotamadya Surabaya yang ditulis oleh Felie Kristiani telah disetujui dan diterima untuk diajukan ke Tim Pengudi.

Pembimbing I:



(Drs. Ec. Trisno Musanto)

Pembimbing II:



(Dra. Ec. Lidya Ari, MM)

LEMBAR PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh: Felie Kristiani
Telah disetujui pada tanggal: 7 Agustus 2000
Ketua Tim Pengaji:

NRP: 3103096264
Dan dinyatakan LULUS oleh

Drs. Ec. Tri Harjono

Mengetahui:

Dekan

Ketua Jurusan

Drs. Ec. Rido Tanago, M.B.A

Dra. Ec. Christina W. Utami, M.M

KATA PENGANTAR

Dengan memanjatkan doa dan puji syukur kehadirat Tuhan Yang Maha Kuasa, yang telah melimpahkan rahmat-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul "Analisis Loyalitas dan Keputusan Pembelian Konsumen Terhadap Air Minum Dalam Kemasan Merek Aqua Di Kotamadya Surabaya", sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar kesarjanaan pada Fakultas Ekonomi Universitas Widya Mandala Surabaya.

Dalam proses penyusunan skripsi ini, bantuan dari berbagai pihak telah banyak diterima, baik dosen, maupun rekan-rekan yang telah meluangkan waktu, tenaga dan pikiran. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Drs. Ec. Trisno Musanto, selaku dosen pembimbing I yang telah membimbing, mengarahkan dan memberi masukan-masukan yang berarti dalam penulisan skripsi ini.
2. Ibu Dra. Ec. Lidya ari, MM selaku dosen pembimbing II yang secara khusus telah banyak meluangkan waktunya untuk membimbing, mengarahkan dan memberi masukan serta memberi dorongan yang sangat berarti kepada penulis dalam proses penyusunan skripsi.
3. Para karyawan bagian perpustakaan dan bagian pengajaran yang telah membantu dan melayani selama penulis belajar dibangku kuliah.
4. Teman-teman dan pihak lain yang telah membantu penulis dalam penyusunan skripsi ini.

Semoga bantuan dan dorongan yang telah diberikan kepada penulis mendapat balasan serta rahmat dari Tuhan Yang Maha Esa.

Dengan mengingat keterbatasan dan kemampuan penulis, maka penulis menyadari masih ada kekurangan yang dapat dijumpai dalam skripsi ini. Oleh karena itu penulis dengan kerendahan hati sangat mengharapkan saran-saran demi kebaikan skripsi ini.

Dan akhirnya penulis mengucapkan terima kasih dan semoga skripsi ini berguna sebagai bahan masukan bagi Civitas Akademika Unika Widya Mandala dan bermanfaat sebagai bahan pertimbangan bagi pihak pengusaha dan pembaca.

Surabaya, Juli 2000

Penulis

ABSTRAKSI

Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui tingkat loyalitas konsumen terhadap produk minuman kemasan merek Aqua dan apakah variabel marketing mix yang meliputi harga, produk, saluran distribusi dan promosi mempunyai pengaruh yang signifikan secara simultan dan parsial dalam pengambilan keputusan pembelian konsumen dalam membeli produk minuman kemasan merek Aqua di kotamadya Surabaya. Data yang digunakan dalam penelitian ini adalah data kuantitatif dan kualitatif dengan menggunakan skala Likert yang diperoleh secara langsung dari konsumen melalui penyebaran kuesioner. Sampel yang digunakan dalam penelitian ini sebanyak 98 responden. Penelitian dilakukan dengan cara survey dan studi kepustakaan. Analisis statistik yang digunakan adalah regresi linier berganda, korelasi berganda dan korelasi parsial, sedangkan pengujian hipotesis yang digunakan adalah uji F dan uji t.

Hasil analisis menunjukkan bahwa tingkat loyalitas konsumen terhadap produk Aqua berada pada tingkat split loyal dan secara serempak variabel marketing mix yang meliputi harga, produk, saluran distribusi dan promosi mempunyai pengaruh yang signifikan dan mempunyai hubungan yang positif terhadap keputusan pembelian konsumen dalam membeli produk minuman kemasan merek Aqua di kotamadya Surabaya. Secara parsial variabel marketing mix yang meliputi harga, produk, saluran distribusi dan promosi mempunyai pengaruh yang signifikan dan mempunyai hubungan yang positif terhadap keputusan pembelian konsumen dalam membeli produk minuman kemasan merek Aqua di kotamadya Surabaya, namun variabel harga dan produk kurang berpengaruh dan mempunyai hubungan yang negatif terhadap keputusan pembelian konsumen dalam membeli produk minuman kemasan merek Aqua di kotamadya Surabaya. Secara keseluruhan variabel bebas memberikan pengaruh sebesar 78,9% dari keseluruhan perubahan yang terjadi, dengan demikian ada kekuatan lain di luar variabel bebas yang turut memberikan kontribusi sebesar 20,2% atas perubahan yang terjadi pada variabel terikat.

Kata kunci: loyalitas, keputusan pembelian dan marketing mix

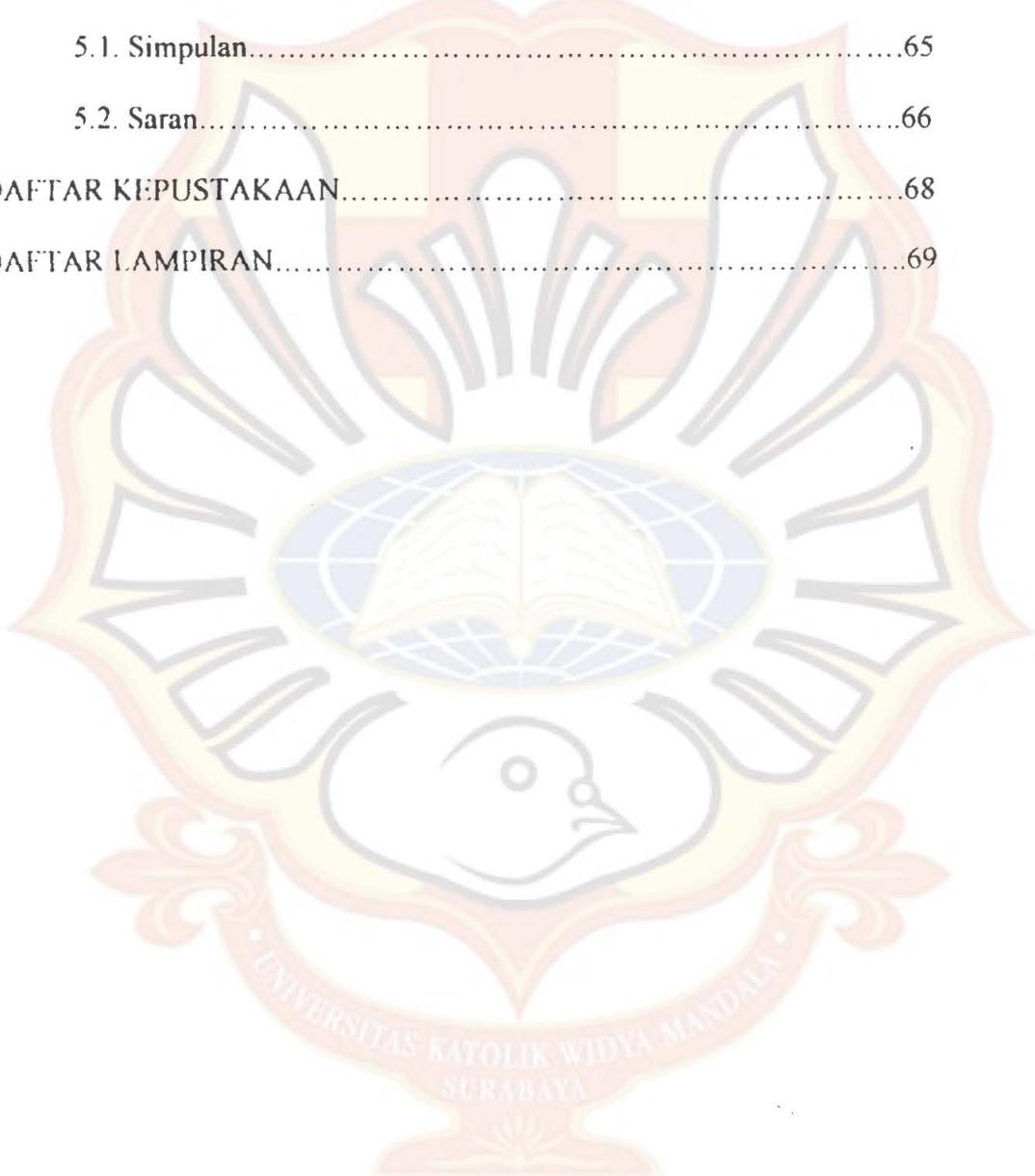


DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR.....	i
ABSTRAKSI.....	iii
DAFTAR ISI.....	iv
DAFTAR TABEL.....	vii
DAFTAR GAMBAR.....	viii
DAFTAR LAMPIRAN.....	ix
BAB1: PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang Permasalahan.....	1
1.2. Perumusan Masalah.....	4
1.3. Tujuan Penelitian.....	4
1.4. Manfaat Penelitian.....	5
1.5. Sistematika Penulisan.....	5
BAB 2: TINJAUAN PUSTAKA.....	8
2.1. Penelitian Terdahulu.....	8
2.2. Landasan Teori.....	9
2.2.1. Strategi Pemasaran.....	9
2.2.2. Produk.....	12
2.2.3. Perilaku Konsumen.....	16
2.2.3.1. Pengertian Perilaku Konsumen.....	16
2.2.3.2. Faktor-faktor Yang Mempengaruhi Perilaku Konsumen.....	17

2.2.4. Loyalitas...✓.....	23
2.2.5. Proses Keputusan Pembelian.....	27
2.3. Hipotesis.....	30
BAB 3: METODE PENELITIAN.....	31
3.1. Desain Penelitian.....	31
3.2. Identifikasi Variabel.....	31
3.3. Definisi Operasional.....	32
3.4. Jenis dan Sumber Data.....	33
3.5. Pengukuran Data.....	34
3.6. Alat dan Metode Pengumpulan Data	34
3.7. Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel.....	34
3.8. Teknik pengambilan Data.....	36
3.9. Teknik Analisis Data.....	36
3.10. Prosedur Pengujian Hipotesis.....	37
BAB 4: ANALISIS DAN PEMBAHASAN.....	41
4.1. Gambaran Umum Objek Penelitian.....	41
4.1.1. Sejarah Perusahaan.....	41
4.1.2. Variasi Produk.....	42
4.1.3. Lokasi Perusahaan.....	43
4.1.4. Struktur Organisasi Perusahaan.....	43
4.1.5. Proses Pemasaran.....	47
4.2. Deskripsi Data.....	49

4.3. Analisis Data dan Pembahasan.....	53
4.3.1. Analisis Data.....	53
4.3.2. Pembahasan.....	62
BAB 5: SIMPULAN DAN SARAN.....	65
5.1. Simpulan.....	65
5.2. Saran.....	66
DAFTAR KEPUSTAKAAN.....	68
DAFTAR LAMPIRAN.....	69



DAFTAR TABEL

Nomor	Halaman
1.1. Kinerja Keuangan PT. Aqua Golden Mississippi.....	3
4.1. Karakter Responden Dari Hasil Pengembalian Kuesioner.....	50
4.2. Pengolahan Data Mengenai Pernyataan Tingkat Loyalitas Konsumen Dalam Membeli Produk Minuman Kemasan Merek Aqua.....	51
4.3. Pengolahan Data Mengenai Pernyataan Tentang Keputusan Pembelian Konsumen Dalam Membeli Produk Minuman Kemasan Merek Aqua.....	52

DAFTAR GAMBAR

Nomor		Halaman
1.1.	Struktur Organisasi Perusahaan PT. Wirabuana Intrent.....	3
4.1.	Model Hubungan Variabel Marketing Mix Terhadap Keputusan Pembelian.....	57
4.2.	Model Hubungan Variabel Harga Terhadap Keputusan Pembelian.....	59
4.3.	Model Hubungan Variabel Produk Terhadap Keputusan Pembelian.....	60
4.4.	Model Hubungan Variabel Saluran Distribusi Terhadap Keputusan Pembelian.....	61
4.5.	Model Hubungan Variabel Promosi Terhadap Keputusan Pembelian.....	62

DAFTAR LAMPIRAN

Nomor	Halaman
1. Kuesioner Penelitian Loyalitas dan Keputusan Pembelian Konsumen Dalam Membeli Produk Minuman Kemasan Merek Aqua di Kotamadya Surabaya.....	69
2. Jawaban Responden.....	72
3. Pengolahan Data Melalui SPSS for Windows Release 7.5.....	75
4. Tabel F untuk $\alpha = 5\%$	76
5. Tabel t untuk $\alpha = 5\%$	77