

EVALUASI PENGENDALIAN  
INTERNAL TERHADAP SIKLUS  
PENJUALAN (STUDI PRAKTEK KERJA  
PT. CITRARAYA MANDIRI MOTOR)



OLEH:  
SILVIANI WIJAYA  
3203012014

JURUSAN AKUNTANSI  
FAKULTAS BISNIS  
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA  
SURABAYA  
2016

EVALUASI PENGENDALIAN  
INTERNAL TERHADAP SIKLUS  
PENJUALAN (STUDI PRAKTEK KERJA  
PT. CITRARAYA MANDIRI MOTOR)

SKRIPSI  
Diajukan kepada  
FALKULTAS BISNIS  
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA  
SURABAYA  
Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan  
Memperoleh Gelar Sarjana Akuntansi  
Jurusan Akuntansi

OLEH:  
SILVIANI WIJAYA  
3203012014

JURUSAN AKUNTANSI  
FALKULTAS BISNIS  
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA  
SURABAYA  
2016

## **PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH dan Persetujuan Publikasi Karya Ilmiah**

Demi perkembangan ilmu pengetahuan saya, sebagai mahasiswa Unika Katholik Widya Mandala Surabaya:

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama :Silviani Wijaya

NRP :3203012014

Judul Skripsi :Evalusi Pengendalian Internal Terhadap Siklus Penjualan (Studi Praktek Kerja PT. Citraraya Mandiri Motor)

Menyatakan bahwa tugas akhir skripsi (studi praktek kerja) ini adalah ASLI karya tulis saya. Apabila terbukti karya ini *plagiarism*, saya bersedia menerima sanksi yang akan diberikan oleh Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya. Saya menyetujui pula karya tulis ini dipublikasikan/ditampilkan di internet atau media lain(*digital library* Perpustakaan Unika Katolik Widya Mandala Surabaya) untuk kepentingan akademik sebatas sesuai dengan Undang-Undang Hak Cipta.

Demikian pernyataan keaslian dan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat sebenarnya.

Surabaya, 12 Januari 2016

Yang Menyatakan



(Silviani Wijaya)

## **HALAMAN PERSETUJUAN**

### **SKRIPSI**

### **EVALUASI PENGENDALIAN INTERNAL TERHADAP SIKLUS PENJUALAN (STUDI PRAKTEK KERJA PT. CITRARAYA MANDIRI MOTOR)**

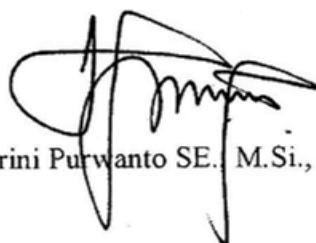
Oleh:

**SILVIANI WIJAYA**

3203012014

Telah Disetujui Dan Diterima dengan Baik  
Untuk Diajukan Kepada Tim Penguji

Dosen Pembimbing,



Adriana Marini Purwanto SE, M.Si., Ak  
Tanggal:

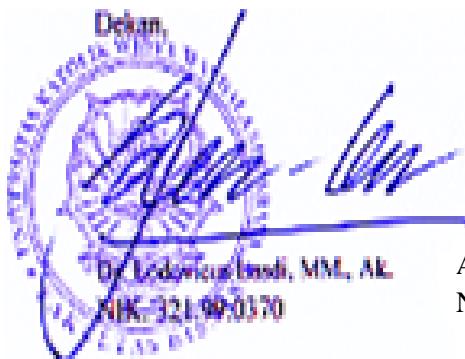
## **HALAMAN PENGESAHAN**

Skripsi yang telah ditulis oleh: Silviani Wijaya NRP 3203012014  
Telah diuji pada tanggal 30 Januari 2016 dan dinyatakan lulus oleh  
Tim Penguji

Ketua Tim Penguji,  
*Simon Haryanto*

Drs. Simon Hariyanto, M. Ak., Ak., QIA

Mengetahui:



Ariston Oki Esa, SE., MA., Ak., BAP.  
NIK. 321.03.0566

Ketua Jurusan,  
*Ariston Oki Esa*

## **KATA PENGANTAR**

Puji syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa yang selalu mencerahkan anugerah dan penyertaan-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi( studi praktek kerja) ini sebaik-baiknya. Penulisan skripsi (studi praktek kerja) ini dimaksudkan untuk memenuhi salah satu syarat menyelesaikan program Sarjana (S1) Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.

Banyaknya hambatan yang muncul selama proses penyusunan skripsi ini, penulis menyadari bahwa penulisan skripsi (studi praktek kerja) ini tidak dapat terselesaikan dengan baik tanpa adanya dukungan, bimbingan dan bantuan, serta doa dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis mengucapkan terima kasih atas bantuan dan dukungan yang begitu besar dari :

1. Dr. Lodovicus Lasdi, MM., Ak. Selaku Dekan Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya
2. Ariston Oki Esa., SE., MA., CPA., Ak., CA. Selaku Ketua Jurusan Akuntansi Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
3. Adriana Marini Purwanto SE., M.Si., Ak. Selaku Dosen pembimbing atas dukungan, motivasi, arahan, petunjuk, dan segala saran-saran yang membangun sehingga terselesaikan skripsi( studi praktek kerja) ini.

4. Para Staff PT. Citraraya Mandiri Motor bagian Accounting Finance yang memberikan saya banyak sekali pemahaman tentang siklus penjualan.
5. Para dosen yang telah memberikan bekal ilmu pengetahuan selama penulis menuntut ilmu di Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
6. Kedua orang tua, dan Cece tercinta yang selalu memberikan semangat dan doa kepada penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
7. Teman-teman penulis yang selalu mendoakan dan memotivasi penulis dari awal semester 1 hingga akhir penyelesaian skripsi.
8. Semua pihak terkait yang telah sangat membantu terselesaiannya skripsi ini yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu.
9. Akhir kata, semoga tugas akhir skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak khususnya pada dunia akuntansi dan masyarakat luas umumnya.

Surabaya, 12 Januari 2016

Penulis

## **DAFTAR ISI**

	Halaman
HALAMAN JUDUL .....	i
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH.....	ii
HALAMAN PERSETUJUAN .....	iii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iv
KATA PENGANTAR .....	v
DAFTAR ISI .....	vii
DAFTAR TABEL.....	ix
DAFTAR GAMBAR.....	x
DAFTAR LAMPIRAN .....	xi
ABSTRAK .....	xii
<b>BAB 1.PENDAHULUAN</b>	
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Ruang Lingkup Peneliti .....	5
1.3 Manfaat Penelitian .....	5
1.4 Sistematika Penulisan .....	6
<b>BAB 2. TINJAUAN PUSTAKA</b>	
2.1 Landasan Teori .....	8
2.2 Rerangka Berfikir .....	31
<b>BAB 3. METODE PENELITIAN</b>	
3.1 Desain Penelitian .....	32
3.2 Jenis Data dan Sumber Data .....	32
3.3 Alat dan Metode Pengumpulan Data .....	33

3.4 Objek Magang .....	34
3.5 Prosedur Analisis Data .....	35
<b>BAB 4. ANALISIS DAN PEMBAHASAN</b>	
4.1 Gambaran Umum Perusahaan.....	37
4.2 Deskripsi Data.....	39
4.3 Standar Operasional Prosedur .....	61
4.4 Analisis dan Pembahasan .....	67
<b>BAB 5 SIMPULAN, KETERBATASAN, DAN SARAN</b>	
5.1 Simpulan .....	77
5.2 Keterbatasan .....	78
5.3 Saran .....	79
Daftar Pustaka	
Lampiran	

## **DAFTAR TABEL**

	Halaman
Tabel 4.1 <i>Job Description</i> .....	41
Tabel 4.2 Pengujian SPK .....	55
Tabel 4.3 Pengujian PPP .....	56
Tabel 4.4 Pengujian Kwitansi Pembayaran .....	57
Tabel 4.5 Pengujian Surat Jalan .....	58
Tabel 4.6 Pengujian Tanda Bukti Pemeriksaan .....	59
Tabel 4.7 Pengujian <i>Invoice</i> .....	59
Tabel 4.8 Pengujian Faktur Pajak Penjualan .....	60

## **DAFTAR GAMBAR**

	Halaman
Gambar 2.1 Pengujian Pengendalian Penjualan .....	24
Gambar 2.2 Rerangka Berfikir .....	31
Gambar 4.1 PT. CMM .....	37
Gambar 4.2 Struktur Organisasi .....	40
Gambar 4.3 SOP Siklus Penjualan .....	62
Gambar 4.4 SOP Pengiriman Kendaraan .....	65

## **DAFTAR LAMPIRAN**

- Lampiran 1. Contoh Surat Pesanan Kendaraan (SPK)
- Lampiran 2. Contoh Persetujuan Penjualan Pengiriman (PPP)
- Lampiran 3. Contoh Kwitansi Pembayaran
- Lampiran 4. Contoh Surat Jalan dan Pass Keluar
- Lampiran 5. Contoh Tanda Bukti Pemeriksaan Waktu Penyerahan  
Kendaraan
- Lampiran 6. Contoh *Invoice*
- Lampiran 7. Contoh Faktur Pajak Penjualan
- Lampiran 8. Contoh *Purchase Order* (PO)
- Lampiran 9. *Checklist* Pengendalian Internal (COSO)
- Lembar Daftar Hadir Magang

## **ABSTRAK**

Penjualan merupakan aktivitas yang penting bagi perusahaan dagang. Aktivitas ini dilakukan perusahaan secara terus-menerus untuk keberlangsungan hidup dari perusahaan karena memperoleh laba yang optimal. Dalam aktivitas penjualan terbagi menjadi dua yaitu penjualan tunai dan penjualan kredit. tiap perusahaan memiliki prosedur dalam siklus penjualannya, oleh karena itu perusahaan harus memiliki pengendalian internal terhadap siklus penjualan. Pengendalian Finternal dapat diuji dengan lima komponen standar COSO. Lima komponen standar COSO yaitu lingkungan pengendalian, penentuan risiko, aktivitas pengendalian, informasi dan komunikasi, serta pengawasan. Penelitian ini dilakukan di PT. Citraraya Mandiri Motor yang merupakan perusahaan bisnis yang bergerak di bidang penjualan unit mobil atau *dealer* dengan tujuan mengevaluasi pengendalian internal terhadap siklus penjualan sudah berjalan baik sesuai dengan standar COSO. Hasil magang menunjukkan bahwa dalam siklus penjualan sampai pada pengiriman unit sudah berjalan baik tetapi masih diperlukan adanya perubahan dalam aktivitas pengendalian yang masih kurang berjalan sesuai prosedur seperti dalam pemisahan tugas karyawan ditemukan pada *job description* tidak sesuai dengan yang terjadi dalam praktiknya serta dalam pengarsipan dokumen masih berantakan.

Kata kunci: Siklus penjualan, pengendalian internal, standar COSO

## **ABSTRACT**

Sales is an important activity for the trademark company. This activity is done by the company on an ongoing basis for the survival of the company due to obtain the optimal profit. In the sales activity is divided into two, cash and credit. Each company has a procedure in the sales cycle, therefore, companies must have internal control of the sales cycle. Internal controls can be tested with the five components of the COSO standards. Five components of the COSO standards, namely the control environment, risk assessment, control activities, information and communication, and monitoring. This research was conducted at PT. CitraRaya Mandiri Motor which is a business enterprise engaged in the sale of cars or dealers with the aim of evaluating internal control over sales cycle has been running well in accordance with COSO standards. Results apprentice showed that the sales cycle until the delivery of the unit has been running well but still needed a change in control activities are still not running in accordance with procedures such as the separation of duties of employees found in the job description does not match what happens in practice as well as the archiving of documents is still a mess.

**Keywords:** Sales cycle, internal control, COSO standards