

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, CITRA MEREK DAN
KUALITAS LAYANAN TERHADAP KEPERCAYAAN
KONSUMEN DAN LOYALITAS KONSUMEN
PADA TAKSI BLUE BIRD DI SURABAYA**



OLEH :
DELVIN REKWAN LIONARDI, KWAN
3103012058

FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA
SURABAYA
2016

**PENGARUH KUALITAS PRODUK, CITRA MEREK DAN
KUALITAS LAYANAN TERHADAP KEPERCAYAAN
KONSUMEN DAN LOYALITAS KONSUMEN
PADA TAKSI BLUE BIRD DI SURABAYA**

SKRIPSI

Diajukan kepada

FAKULTAS BISNIS

UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA

Untuk Memenuhi Persyaratan

Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi

Jurusan Manajemen

OLEH:

DELVIN REKWAN LIONARDI, KWAN

3103012058

JURUSAN MANAJEMEN

FAKULTAS BISNIS

UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA

SURABAYA

2016

HALAMAN PERSETUJUAN

SKRIPSI

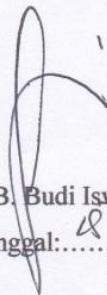
**PENGARUH KUALITAS PRODUK, CITRA MEREK DAN
KUALITAS LAYANAN TERHADAP KEPERCAYAAN
KONSUMEN DAN LOYALITAS KONSUMEN
PADA TAKSI BLUE BIRD DI SURABAYA**

OLEH:

**DELVIN REKWAN LIONARDI, KWAN
3103012058**

Telah Disetujui dan Diterima untuk Diajukan Kepada Tim Penguji

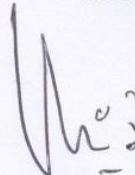
Pembimbing I,



Y.B. Budi Iswanto, Ph.D

Tanggal: 18/01/2016

Pembimbing II,



Maria Mia Kristanti, SE, MM.

Tanggal: 15/01/2016

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh Delvin Rekwan Lionardi, KWAN NRP.3103012058 telah diuji pada tanggal 29 Januari 2016 dan dinyatakan lulus oleh Tim Penguji.

Ketua Tim Penguji

Dr. Christina Esti Susanti, S.E., M.M., CPMAP
NIK.311.89.0163

Mengetahui:

Dekan,

Ketua Jurusan



Dr. Lodovicus Lasdi, S.E., M.M
NIK.321.99.0370

Elisabeth Supriharyanti, S.E., M.Si
NIK.311.99.036

**PERNYATAAN KEASLIAN DAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH**

Saya yang bertandatangan di bawah ini:

Nama : DELVIN REKWAN LIONARDI, KWAN

NRP : 3103012058

Judul : **PENGARUH KUALITAS PRODUK, CITRA MEREK DAN KUALITAS LAYANAN TERHADAP KEPERCAYAAN KONSUMEN DAN LOYALITAS KONSUMEN PADA TAKSI BLUE BIRD DI SURABAYA**

Menyatakan bahwa tugas akhir skripsi ini adalah ASLI karya tulis saya. Apabila karya ini merupakan plagiarisme, saya bersedia menerima sanksi yang akan diberikan oleh Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.

Saya menyetujui bahwa karya tulis ini dipublikasikan atau ditampilkan di internet atau media lain (*Digital Library* Perpustakaan Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya) untuk kepentingan akademik sesuai dengan Hak Cipta. Demikian pernyataan keaslian dan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 29 Januari 2016
Yang menyatakan,



(DELVIN REKWAN LIONARDI, KWAN)

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur kepada Tuhan yang Maha Esa atas segala bantuan, kasih, dan bimbingan selama tugas akhir skripsi ini. Laporan Tugas Akhir Skripsi ini disusun sebagai syarat kelulusan yang harus dipenuhi untuk mendapatkan gelar Sarjana Ekonomi pada Fakultas Bisnis Jurusan Manajemen Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya. Penyusunan Laporan Tugas Akhir Skripsi ini tidak akan berhasil dengan baik tanpa bantuan, bimbingan, dan dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan terima kasih kepada:

1. Orang tua saya Bapak KWAN THAK KIEM dan Ibu LIONG GIN FONG yang telah memberi doa dan dukungan baik secara moral maupun materi selama penulis menempuh perkuliahan ini. Serta kakak kandung saya, Calvin Rekwan Lionardi yang memberikan dukungan selama menempuh perkuliahan.
2. Teman-teman Hollydae : Eunike, Lika, Kevin Sofian, Sin Fendry, Hendra Moniaga, Nathanael Febrianto, Lenny, Yanichi, Aditya.
3. Teman-teman hangout dan Purek Crew : Slydini (Buto), Sherly Monica, Bella A, Andre Lim, Liana, Steve, Stevanus , dan Rendy.
4. Teman seperjuangan saya Calvin Rekwan Lionardi, Samuel Christian Soendjojo, Stephanus Adinata (Gaje), Welly Hartono, Adrian (papa) yang telah bersama-sama berjuang mati-matian untuk menyelesaikan Skripsi.
5. Bapak Y.B. Budi Iswanto,PH.D., selaku dosen pembimbing I, dan Ibu Maria Mia Kristanti, SE, MM., selaku dosen pembimbing II yang telah meluangkan waktu, tenaga, dan pikiran serta memberikan banyak saran

dan nasehat untuk membimbing penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.

6. Bapak Dr. Lodovicus Lasdi, M.M., selaku Dekan Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
7. Ibu Elisabeth Supriharyanti, S.E M.Si., selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
8. Semua sahabat di kampus, terima kasih atas setiap kontribusi yang kalian berikan. Baik berupa motivasi, kritik, dan dukungan yang membantu penulis dalam menyelesaikan karya ini.

Penulis menyadari bahwa dalam tugas akhir ini masih terdapat banyak kekurangan, maka dari itu kritik maupun saran yang membangun sangat diharapkan demi perbaikan skripsi ini. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat dan menambah wawasan bagi pembacanya.

Surabaya, 15 Januari 2016

Peneliti,

(DELVIN REKWAN LIONARDI, KWAN)

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
PERNYATAAN KEASLIAN DAN PERSETUJUAN	
PUBLIKASI KARYA ILMIAH	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiii
ABSTRAK	xiv
ABSTRACT	xx
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Rumusan Masalah	6
1.3. Tujuan Penelitian.....	7
1.4. Manfaat Penelitian.....	7
1.5. Sistematika Penulisan.....	8
BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA	
2.1. Penelitian Terdahulu.....	10
2.2. Landasan Teori	11
2.2.1. Kualitas Produk	11
2.2.2.Citra Merek	13

2.2.3. Kualitas Layanan.....	14
2.2.4. Kepercayaan Konsumen.....	16
2.2.5. Loyalitas Konsumen	18
2.3. Hubungan antar Variabel.....	21
2.3.1. Pengaruh Kualitas Produk terhadap Kepercayaan Konsumen.....	21
2.3.2. Pengaruh Citra Merek terhadap Kepercayaan Konsumen.....	21
2.3.3. Pengaruh Kualitas Layanan terhadap Kepercayaan Konsumen.....	22
2.3.4. Pengaruh Kepercayaan Konsumen terhadap Loyalitas Konsumen.....	22
2.4. Model Penelitian.....	23
2.5. Hipotesis.....	23
BAB 3 METODE PENELITIAN.....	24
3.1. Desain Penelitian	24
3.2. Identifikasi Variabel.....	24
3.3. Definisi Operasional Variabel	25
3.3.1. Kualitas Produk	25
3.3.2. Citra Merek	26
3.3.3. Kualitas Layanan.....	27
3.3.4. Kepercayaan Konsumen.....	27
3.3.5. Loyalitas Konsumen	28
3.4. Jenis Data dan Sumber Data	29
3.5. Skala Pengukuran Data.....	30
3.6. Alat dan Metode Pengumpulan Data	30
3.6.1. Alat Pengumpulan Data.....	30

3.6.2. Metode Pengumpulan Data	30
3.7. Populasi, Sampel, dan Teknik Pengambilan Sampel	31
3.7.1. Populasi	31
3.7.2. Sampel.....	31
3.8. Teknik Analisis Data....	32
3.8.1. Uji Validitas	32
3.8.2. Uji Reliabilitas.....	32
3.8.3. Uji Kecocokan Model	33
3.8.4. Uji Kecocokan Model Struktural.....	34
3.3.5. Uji Normalitas	34
BAB 4 ANALISIS DAN PEMBAHASAN	35
4.1. Karakteristik Responden.....	35
4.2. Analisis Statistik Deskripsi Variabel Penelitian	35
1. Statistik Deskripsi Variabel Kualitas Produk	36
2. Statistik Deskripsi Variabel Citra Merek	37
3. Statistik Deskripsi Variabel Kualitas Layanan	38
4. Statistik Deskripsi Variabel Kepercayaan Konsumen ..	39
5. Statistik Deskripsi Variabel Loyalitas Konsumen.....	40
4.3. Uji Kecocokan Model Pengukuran	41
4.3.1. Uji Validitas dan Reliabilitas	42
4.3.2.Uji Normalitas Data	44
4.4. <i>Structural Model</i>	46
4.4.1. Uji Kesesuaian Model (<i>Goodness of Fit</i>)	49
4.5. Pengujian Hipotesis	50
4.6. Pembahasan	52
4.6.1. Pengaruh Kualitas Produk terhadap Kepercayaan Konsumen pada Taksi Blue Bird di Surabaya	52

4.6.2. Pengaruh Citra Merek terhadap Kepercayaan Konsumen pada Taksi Blue Bird di Surabaya	53
4.6.3. Pengaruh Kualitas Layanan terhadap Kepercayaan Konsumen pada Taksi Blue Bird di Surabaya	54
4.6.4. Pengaruh Kepercayaan Konsumen terhadap Loyalitas Konsumen pada Taksi Blue Bird di Surabaya	54
BAB 5 SIMPULAN DAN SARAN	56
5.1 Simpulan	56
5.2 Saran	57

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Halaman

Tabel 2.1.	Persamaan dan Perbedaan Penelitian Sekarang dan Penelitian Terdahulu	10
Tabel 3.1.	Uji Kecocokan Model Penelitian	33
Tabel 4.1.	Jenis Kelamin Responden	35
Tabel 4.2.	Kategori Mean Jawaban Responden	36
Tabel 4.3.	Statistik Deskripsi variabel Kualitas Produk	36
Tabel 4.4.	Statistik Deskripsi variabel Citra Merek	37
Tabel 4.5.	Statistik Deskripsi variabel Kualitas Layanan	38
Tabel 4.6.	Statistik Deskripsi variabel Kepercayaan Konsumen	39
Tabel 4.7.	Statistik Deskripsi variabel Loyalitas Konsumen	40
Tabel 4.8.	<i>Measurement Model</i> Variabel Eksogen dan Endogen	42
Tabel 4.9.	Uji Normalitas Data Univariate	45
Tabel 4.10.	Uji Normalitas Data Multivariate	46
Tabel 4.11.	<i>Structural Equation</i>	47
Tabel 4.12.	Pengukuran Model	50
Tabel 4.13.	Pengujian Hipotesis	51

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 2.1.	Kerangka Konseptual Penelitian	23
Gambar 4.1.	Estimasi Model SEM (<i>Estimate</i>)	46
Gambar 4.2.	Estimasi Model SEM (<i>Standardized Solution</i>).....	48
Gambar 4.3.	Estimasi Model SEM (<i>T-value</i>)	51

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1: Kuesioner Penelitian.

Lampiran 2: Data Penelitian.

Lampiran 3: Analisis Deskriptif Variabel Penelitian dan Identitas
Responden.

Lampiran 4: Output Lisrel.

**Pengaruh Kualitas Produk, Citra Merek dan Kualitas Layanan terhadap
Kepercayaan Konsumen dan Loyalitas Konsumen pada Taksi
Blue Bird di Surabaya**

ABSTRAK

Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui apakah terdapat hubungan antara Kualitas Produk, Citra Merek, dan Kualitas Layanan Terhadap Kepercayaan Konsumen dan Loyalitas Konsumen pada Taksi Blue Bird di Surabaya. Data diperoleh dari 150 responden yang berusia minimal 20 tahun dan pernah menggunakan jasa transportasi taksi Blue Bird minimal 5 kali dalam 1 tahun terakhir. Teknik analisis yang digunakan pada penelitian ini adalah *Structural Equation Model* (SEM).

Hasil penelitian menunjukkan bahwa Kualitas Produk, Citra Merek, dan Kualitas Layanan berpengaruh positif dan signifikan terhadap Kepercayaan Konsumen, kemudian Kepercayaan Konsumen berpengaruh positif dan signifikan terhadap Loyalitas Konsumen.

Kata Kunci: Kualitas Produk, Citra Merek, Kualitas Layanan
Kepercayaan Konsumen, dan Loyalitas Konsumen.

The Effect of Product Quality, Brand Image and Service Quality of Customer Trust and Customer Loyalty to Taxi Blue Bird in Surabaya

ABSTRACT

The purpose of this study is to determine the effect of product Quality, Brand Image, and Services Quality to the Consumer Trust and Consumer Loyalty on Blue Bird Taxi in Surabaya. Data is acquired from 150 respondents aged at least 20 years and used a Blue Bird taxi as transportation services at least 5 times in the last 1 year. This research uses Structural Equation Model (SEM) .

The results showed that the product quality, brand image, and Quality of Service have positively and significant impact on Consumer Trust, then Consumer Trust have positive and significant impact on Consumer Loyalty.

Keyword: Product Quality, Brand Image, Quality Service Customer Trust and Customer Loyalty.