

**PENGARUH BRAND EXPERIENCE, PRODUCT QUALITY, DAN
BRAND TRUST TERHADAP SATISFACTION
PELANGGAN SHAMPO CLEAR**



OLEH :
MESAK PEKEI
3103009283

**JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA
SURABAYA
2015**

**PENGARUH BRAND EXPERIENCE, PRODUCT QUALITY, DAN
BRAND TRUST TERHADAP SATISFACTION
PELANGGAN SHAMPO CLEAR**

SKRIPSI

Diajukan Kepada

FAKULTAS BISNIS

UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA

Untuk memenuhi sebagian persyaratan

Memperoleh gelar Sarjana Ekonomi

Bidang Studi Manajemen

OLEH :

MESAK PEKEI

3103009283

JURUSAN MANAJEMEN

FAKULTAS BISNIS

UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA

SURABAYA

2015

HALAMAN PERSETUJUAN

SKRIPSI

**PENGARUH BRAND EXPERIENCE, PRODUCT QUALITY, DAN
BRAND TRUST TERHADAP SATISFACTION
PELANGGAN SHAMPO CLEAR**

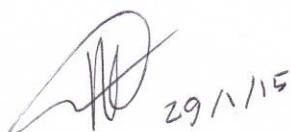
OLEH :

MESAK PEKEI

3103009283

**TELAH DISETUJUI DAN DITERIMA UNTUK DIAJUKAN KE TIM
PENGUJI**

PEMBIMBING I :

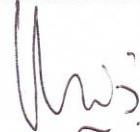


29/11/15

Dra. Ec.M. Goretti Temengkol, MM

NIK. 311.88.0140

PEMBIMBING II :



Maria M. Kristanti, SE., MM.

NIK. 311.98.0359

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh : MESAK PEKEI, NRP 3103009283 telah diuji
pada tanggal, 18 Februari 2015 dan dinyatakan lulus oleh :

Ketua Tim Penguji

JB Budi Iswanto, Ph.D

Nik : 311.09.0628

Mengetahui :



Dr. Lodovicus Lasdi, SE., MM., Ak
Nik : 321.99.0370

Ketua Jurusan

Elisabeth Supriharyanti, SE.,M.Si
NIK : 311. 99. 0369

PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH dan PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, saya sebagai mahasiswa Unika Widya Mandala Surabaya :

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Mesak Pekei

NRP : 3103009283

Judul Skripsi : PENGARUH *BRAND EXPERIENCE, PRODUCT QUALITY DAN BRAND TRUST TERHADAP SATISFACTION PELANGGAN SHAMPO CLEAR*

Menyatakan bahwa tugas akhir skripsi ini adalah ASLI karya tulis saya. Apabilah terbukti karya ini merupakan *plagiarism*, saya bersedia menerima sanksi yang akan diberikan oleh Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.

Saya menyetujui pula bahwa karya tulis ini dipublikasikan /ditampilkan di internet atau media lain (*digital library* Perpustakaan Unika Widya Mandala Surabaya) untuk kepentingan akademik sebatas sesuai dengan Undang-Undang Hak Cipta.

Demikian pernyataan keaslian dan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 05 Pebruari 2015



KATA PENGANTAR

Untuk pertama kalinya, penulis memanjatkan puji syukur kepada Tuhan YME, atas semua rakhmat dan anugerah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan hasil penelitian ini dengan baik. Maksud dan tujuan dari penyusunan penelitian ini untuk memenuhi salah satu syarat kelulusan pada Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya guna meraih gelar Sarjana Ekonomi (SE). Dalam menyusun skripsi ini penulis tidak terlepas atas bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Bapak Dr. Lodovicus Lasdi, SE., MM. selaku Dekan Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
2. Ibu Elisabeth Supriharyanti, SE.,M.Si selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya
3. Ibu Dra. Ec. Maria Goretti Temengkol, MM selaku dosen pembimbing I yang telah memberikan bimbingan selama ini hingga penelitian ini bisa diselesaikan dengan baik.
4. Ibu Maria M. Kristanti SE., MM selaku dosen pembimbing II yang telah memberikan bimbingan penelitian kepada penulis selama ini.
5. Kedua orang tua dan semua kerabat keluarga yang tercinta yang telah banyak memberikan dukungan sehingga penulis mampu menyelesaikan skripsi ini.

6. Semua civitas *academica* Universitas Katolik Widya Mandala yang telah banyak mendidik dan membimbing penulis selama ini.
7. Lembaga Pengembangan Masyarakat Amungme Kamoro (LPMAK) yang telah membiayai penulis dari awal masuk menjadi mahasiswa hingga skripsi ini selesai.
8. Semua responden penelitian ini yang telah berkenan untuk membantu mengisi kuesioner penelitian.
9. Keluarga Besar Ikatan Pelajar dan Mahasiswa Nabire, Panai, Dogiyai, Deiyai (IPMANAPADODE) Surabaya.
10. Ikatan Pelajar dan Mahasiswa Mimika (IPMAMI) Surabaya.
11. Kakak tercinta saya, sahabat tercinta, adik-adik tercinta, kelurga kecil saya, serta sanak saudara yang tidak sempat saya sebutkan.
12. Semua pihak yang tidak bisa disebutkan satu persatu, atas semua bantuan yang telah diberikan, penulis hanya bisa mengucapkan banyak terima kasih.

Dengan segala keredahan hati, penulis berharap skripsi ini dapat memberi manfaat bagi yang berkenan membacanya. Penulis telah berusaha dalam penyusunan skripsi ini, namun karena keterbatasan pengetahuan, kemampuan dan pengalaman, maka penulis menyadari bahwa penulis skripsi ini masih jauh dari sempurna. Oleh karena itu, saran dan kritik yang membangun dari berbagai pihak akan sangat membantu penulis dalam memperbaiki penulisan-penulisan berikutnya.

Surabaya, 05 Februari 2015

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH.....	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR GAMBAR.....	x
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
ABSTRAK	xiv
ABSTRACT	xv
BAB 1 PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang Masalah.....	1
1.2. Rumusan Masalah.....	4
1.3. Tujuan Penelitian.....	5
1.4. Manfaat Penelitian.....	5
1.5. Sistematika Penulisan	6
BAB 2 TINJAUAN KEPUSTAKAAN	7
2.1. Penelitian Terdahulu	7
2.2. Landasan Teori.....	10
2.2.1. <i>Brand Experience</i>	11
2.2.2. <i>Product Quality</i>	13
2.2.3. <i>Brand Trust</i>	16
2.2.4. <i>Satisfaction</i>	19

2.2.5. Hubungan Antar Variabel.....	23
2.3. Model Penelitian.....	25
2.4. Hipotesis Penelitian	25
BAB 3 METODE PENELITIAN	26
3.1. Desain Penelitian	26
3.2. Identifikasi Variabel Penelitian	26
3.3. Definisi Operasional Variabel.....	26
3.4. Jenis dan Sumber Data.....	30
3.5. Pengukuran Variabel.....	31
3.6. Alat dan Metode Pengumpulan Data	31
3.7. Populasi, Sampel, dan Teknik Pengambilan Sampel	31
3.8. Teknik Analisis Data.....	33
3.8.1. Uji Validitas	33
3.8.2. Uji Reliabilitas	33
3.8.3. Analisis Regresi Linear Berganda	34
3.8.3.1. Koefisien Determinasi	34
3.8.3.2. Prosedur Pengujian Hipotesis	35
BAB 4 ANALISIS DAN PEMBAHASAN.....	37
4.1. Karakteristik Responden	37
4.2. Statistik Deskriptif Variabel.....	39
4.3. Analisis Data.....	44
4.3.1. Uji Validitas dan Reliabilitas	44
1. Uji Validitas	44
2. Uji Reliabilitas.....	48
4.4. Analisis Regresi Berganda.....	52
4.4.1. <i>Output</i> Regresi Linier Berganda.....	52

4.4.2. Uji Kecocokan Model (Uji F).....	53
4.4.3. Uji Asumsi Multikolinieritas	55
4.4.4. Uji Asumsi Heterokedastisitas.....	55
4.4.5. Uji Hipotesis (Uji t)	55
4.5. Pembahasan	56
4.5.1. Pengaruh <i>Brand experience</i> Terhadap <i>Satisfaction</i> ..	56
4.5.2. Pengaruh <i>Product quality</i> Terhadap <i>Satisfaction</i>	57
4.5.3. Pengaruh <i>Brand trust</i> Terhadap <i>Satisfaction</i>	58
BAB 5 SIMPULAN DAN SARAN	59
5.1. Simpulan.....	59
5.2. Saran.....	60
DAFTAR KEPUSTAKAAN	
LAMPIRAN	

DAFTAR GAMBAR

Nomor :	Halaman
2.1. Model Penelitian.	25

DAFTAR TABEL

Nomor :	Halaman
1.1. <i>Top Brand Award 2008 Kategori Shampo.</i>	2
2.1. Perbandingan Penelitian Terdahulu dan Penelitian saat ini.	9
4.1. Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.	38
4.2. Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir.	39
4.3. Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	39
4.4. Karakteristik Responden Berdasarkan Lama Menggunakan Shampo Clear.....	40
4.5. Kelompok Interval Penilaian.	41
4.6. Nilai Rata-Rata dan Deviasi Standar Indikator dan Variabel <i>Brand Experience.</i>	41
4.7. Nilai Rata-Rata dan Deviasi Standar Indikator dan Variabel <i>Product Quality.</i>	43
4.8. Nilai Rata-Rata dan Deviasi Standar Indikator dan Variabel <i>Brand Trust.</i>	44
4.9. Nilai Rata-Rata dan Deviasi Standar Indikator dan Variabel <i>Satisfaction.</i>	45
4.10. Uji Validitas Variabel <i>Brand Experience.</i>	46
4.11. Uji Validitas Variabel <i>Product Quality.</i>	47
4.12. Uji Validitas Variabel <i>Brand Trust.</i>	48
4.13. Uji Validitas Variabel <i>Satisfaction.</i>	48
4.14. Uji Reliabilitas Variabel <i>Brand Experience.</i>	49
4.15. Uji Reliabilitas Variabel <i>Product Quality.</i>	51
4.16. Uji Reliabilitas Variabel <i>Brand Trust.</i>	52
4.17. Uji Reliabilitas Variabel <i>Satisfaction.</i>	53
4.18. <i>Output Statistik Regresi Linier Berganda.</i>	54

4.19.	Uji Asumsi Multikolinieritas.	55
4.20.	Uji Asumsi Heterokedastisitas.	55
4.21.	Uji Hipotesis Penelitian.	56

DAFTAR LAMPIRAN

Nomor :

1. Kuesioner Penelitian
2. Karakteristik Responden Penelitian
3. Uji Validitas
4. Uji Reliabilitas
5. Regression & Uji Multikolinieritas
6. Uji heterokedastisitas Dengan Uji Park
7. Data Kuesioner Penelitian

**PENGARUH BRAND EXPERIENCE, PRODUCT QUALITY, DAN
BRAND TRUST TERHADAP SATISFACTION
PELANGGAN SHAMPO CLEAR**

ABSTRAK

Terdapat banyak merek produk sejenis di pasar sehingga menyebabkan terjadinya persaingan. Merek yang mampu memberikan kepuasan kepada pelanggan akan mampu memenangkan persaingan. Terdapat variabel yang berpengaruh terhadap kepuasan pelanggan yaitu: *brand experience*, *product quality*, dan *brand trust*. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui pengaruh *brand experience*, *product quality*, dan *brand trust* terhadap *satisfaction* pelanggan shampo Clear.

Desain penelitian ini adalah penelitian kausal. Variabel bebas dalam penelitian ini adalah: *brand experience*, *product quality*, dan *brand trust*, sedangkan variabel terikat adalah *satisfaction*. Jumlah sampel penelitian sebanyak 100 sampel. Teknik analisis data menggunakan regresi linier berganda. Teknik pengujian hipotesis menggunakan uji F dan uji t.

Temuan dari penelitian ini menunjukkan bahwa variabel *brand experience*, *product quality*, dan *brand trust* memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap *satisfaction* pelanggan shampo Clear. Keseluruhan variabel bebas memiliki pengaruh yang positif terhadap kepuasan pelanggan. Besaran pengaruh tiga variabel bebas terhadap *satisfaction* pada Shampo clear tersebut adalah 60,4%.

Kata Kunci: *Brand Experience, Product Quality, Brand Trust, Satisfaction*

**PENGARUH BRAND EXPERIENCE, PRODUCT QUALITY, DAN
BRAND TRUST TERHADAP SATISFACTION
PELANGGAN SHAMPO CLEAR**

ABSTRACT

There is many of brand in the market, so caused the comeptition among the brands. Brand which created satisfaction for the customer is the winer of the comeptition. Thre are many of variables which caused satisfaction: *brand experience*, *product quality*, dan *brand trust*. The purpose of this research is to identify the impact of *brand experience*, *product quality*, and *brand trust* toward customer *satisfaction* for shampo Clear.

The research design using causal design. This research are: *brand experience*, *product quality*, and *brand trust*. Beside thet, the dependent variable is customer satisfaction. The number of samples are 100 samples. Data analysis technique using multiple regression and the hyphotesis testing using F test and t test.

The result showing that there are impact of *brand experience*, *product quality*, and *brand trust* toward *satisfaction* for shampo Clear. All of the independent variables have positive impact toward customer satisfaction. The *brand experience*, *product quality*, and *brand trust* have impact toward customer *satisfaction* as 60,4%.

Keywords:.. *Brand Experience, Product Quality, Brand Trust, Satisfaction*