

PERILAKU KONSUMTIF DALAM MEMBELI  
HANDPHONE PADA REMAJA AKHIR  
DENGAN STATUS EKONOMI ATAS  
DAN STATUS EKONOMI  
MENENGAH

SKRIPSI

Diajukan kepada  
Fakultas Psikologi Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya  
Untuk memenuhi sebagian persyaratan memperoleh  
Gelar Sarjana Psikologi



OLEH :  
Darwin Bintoro  
NRP: 7103005017

Fakultas Psikologi  
Universitas Katolik Widya Mandala  
Surabaya  
2010

## **Surat Pernyataan**

Bersama ini, saya

Nama : Darwin Bintoro  
NRP : 7103005017

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa hasil skripsi yang berjudul :

**"Perilaku Konsumtif Dalam Membeli Handphone Pada Remaja Akhir Ditinjau dari Status Ekonomi Atas Dan Status Ekonomi Menengah"**

benar-benar merupakan hasil karya sendiri. Apabila di kemudian hari ditemukan bukti bahwa skripsi tersebut ternyata merupakan hasil plagiat dan/atau hasil manipulasi data, maka saya bersedia menerima sanksi berupa pembatalan kelulusan dan/atau pencabutan gelar akademik yang telah diperoleh, serta menyampaikan permohonan maaf pada pihak-pihak yang terkait.

Demikian surat pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya dan penuh kesadaran.

Surabaya, 1 November 2010

Yang membuat pernyataan,



## **HALAMAN PERSETUJUAN**

### **SKRIPSI**

**PERILAKU KONSUMTIF REMAJA AKHIR DALAM MEMBELI  
HANDPHONE DITINJAU DARI STATUS EKONOMI MENENGAH  
DAN ATAS DI KOTA SURABAYA**

Oleh :

Darwin Bintoro

NRP 7103005017

Telah dibaca, disetujui dan diterima untuk diajukan ke tim penguji skripsi

Pembimbing utama : James W. Sasongko, MA



Pembimbing pendamping : Drs. Pieter K. Malinton

## HALAMAN PENGESAHAN

Dipertahankan di depan Dewan Pengaji Skripsi  
Fakultas Psikologi Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya  
dan diterima untuk memenuhi sebagian dari persyaratan  
memperoleh gelar Sarjana Psikologi

pada tanggal 13 Desember 2010

Mengesahkan,  
Fakultas Psikologi,  
Dekan,

(Yustina Yettie Wandansari, M. Si.)

Dewan Pengaji :

1. Ketua : Domnina Rani Puna Rengganis, M.Si.

(Pen)

2. Sekretaris : Desak Nyoman Arista Retno Dewi, M.Psi.

(Desak)

3. Anggota : Yuni Apsari, M.Si.

(Yuni)

4. Anggota : James Waskito Sasongko, M.A.

(James)

## **HALAMAN PERSEMBAHAN**

Karya ini saya persembahkan kepada Tuhan Yesus Kristus yang begitu besar pengorbanan-Nya kepada saya sehingga saya diijinkan untuk menyelesaikan Karya ini. Selain itu, karya ini juga saya persembahkan kepada Alm. Papa tercinta yang telah mengajari saya suatu pola pikir yang sangat dinamis sehingga mampu berpikir secara kreatif dan *out of the box*. Pada akhirnya, karya ini saya persembahkan kepada masyarakat, khususnya remaja akhir, dengan harapan agar mampu mengontrol perilaku konsumtif mereka.

## **Lembar Pernyataan Persetujuan**

### **Publikasi Karya Ilmiah**

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, saya sebagai mahasiswa Unika Widya Mandala Surabaya :

Nama : Darwin Bintoro

NRP : 7103005017

Menyetujui skripsi/karya ilmiah saya :

Judul :

### **PERILAKU KONSUMTIF DALAM MEMBELI HANDPHONE PADA REMAJA AKHIR DITINJAU DARI STATUS EKONOMI ATAS DAN STATUS EKONOMI MENENGAH**

Untuk dipublikasikan/ditampilkan di internet atau media lain (*Digital Library* Perpustakaan Unika Widya Mandala Surabaya) untuk kepentingan akademik sebatas sesuai dengan Undang-undang Hak Cipta.

Demikian pernyataan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat dengan sebenar-benarnya.

Surabaya, 7 Januari 2011

Yang menyatakan



## **HALAMAN MOTTO**

*“Kemenangan terbesar kita adalah bukan tidak pernah gagal, tetapi bangkit kembali setiap kali kita menghadapi kegagalan” - Konfusius*

*“Tidak ada bencana yang lebih besar daripada meremehkan musuh” - Lao Zi*

*“Your attitude, not your aptitude, will determine your altitude” - Zig Ziglar*

*“Life is really simple, but we insist on making it complicated” - Confucius*

*“Don’t give up! Just be you, because life’s too short to be anybody else” - Darwin Bintoro*

## **UNGKAPAN TERIMA KASIH**

Pertama-tama penulis mengucap syukur kepada Tuhan Yesus Kristus yang telah menyertai penulis sampai dengan saat ini. Berkat anugerah-Nya yang luar biasa penulis juga dapat menyelesaikan penelitian ini.

Pada kesempatan ini penulis juga ingin mengucapkan terima kasih kepada pihak-pihak yang selama ini sudah menjadi sumber motivasi bagi penulis dalam menjalani masa studi. Ungkapan terima kasih ini penulis sampaikan kepada:

1. Ibu Yettie Wandansari, M. Si selaku Dekan Fakultas Psikologi Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
2. Bapak James Waskito Sasongko, MA selaku Pembimbing Utama yang telah banyak memberikan saran yang sangat bermanfaat dalam penyusunan skripsi ini dan juga yang telah meluangkan waktunya untuk memberikan bimbingan bagi penulis.
3. Bapak Drs. Pieter Kemal Malinton selaku Pembimbing Pendamping yang telah banyak memberikan saran terlebih khusus mengenai sistematika penulisan yang benar dalam penyusunan skripsi ini juga proses statistik. Terima kasih juga atas diskusi-diskusi luar biasa yang selama ini dilakukan bersama penulis baik sebagai Pendamping Akademik, juga pembimbing dalam skripsi.
4. Seluruh bapak dan ibu dosen baik sebagai dosen tetap maupun dosen Luar Biasa (LB) di Fakultas Psikologi Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya. Terima kasih atas ilmu-ilmu yang telah diberikan kepada penulis selama masa studi.

5. Seluruh staf Tata Usaha Fakultas Psikologi Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya yaitu Mbak Dina, Mbak Lili, Mbak Eva, Mbak Clara, Pak Heru dan Mbak Wati yang siap sedia membantu penulis dalam hal surat menyurat dan juga dalam menjawab pertanyaan penulis atau pun sekedar memberikan senyum ketika penulis sedang menunggu untuk bimbingan.
6. Seluruh keluarga penulis: Alm. papa, mama, cece, Suknga, ko Sugi, ce Widya, meme dan seluruh anggota keluarga yang tidak dapat penulis sebut satu per satu, yang selalu memberikan dukungan baik dana, fisik maupun mental. Terima kasih buat cinta kalian selama ini yang begitu besar bagi penulis.
7. Sahabat-sahabat terbaik penulis: Ivan H., Lanny Jukoq, Ervin Tanaka, Frederic Andrean, Peter San, Melani Tifen dan Shanty yang juga sering menjadi teman sekelompok penulis. Terima kasih untuk kerjasama tim-nya yang luar biasa!..
8. Seluruh teman-teman angkatan 2005-2008 yang telah menjadi teman seperjuangan selama masa studi penulis. Terima kasih untuk kakak kelas angkatan 2003-2004 yang telah menjadi asisten dosen dan juga kepada angkatan 2007-2008 yang telah bersedia menjadi klien penulis untuk matakuliah tes.
9. Bagi subjek penelitian yang berjumlah 220 orang dan tidak mungkin penulis sebutkan satu per satu, yang telah bersedia menjadi subjek penelitian. Tanpa kalian, penelitian ini tidak akan ada hasilnya.
10. Kepada Adi Wijaya, yang telah membantu penulis dalam menyebarkan kuesioner, Sianny Kosasih, yang telah membantu penulis dalam hal surat menyurat di fakultas selama penulis dalam

jam kerja. Terima kasih sebesar-besarnya kepada kalian berdua. Tanpa bantuan kalian, penulisan skripsi ini tidak akan selesai sebagaimana mestinya. *Love you friends...!!!*

11. Bagi semua orang yang tidak dapat dituliskan satu persatu namanya oleh penulis pada bagian ini. Terima kasih atas kontribusinya bagi penulis selama masa studi. *God bless you all!*

Surabaya, 1 November 2010

Penulis

## DAFTAR ISI

	Halaman
Halaman Judul .....	i
Surat Pernyataan .....	ii
Halaman Persetujuan .....	iii
Halaman Pengesahan .....	iv
Halaman Persembahan .....	v
Lembar Pernyataan Persetujuan Publikasi Karya Ilmiah .. ....	vi
Halaman Motto .....	vii
Ungkapan Terima Kasih .....	viii
Daftar Isi .....	xi
Daftar Tabel .....	xiv
Daftar Lampiran .....	xvi
Abstraksi .....	xvii
 BAB I. PENDAHULUAN .....	 1
1.1. Latar Belakang Masalah Penelitian .....	1
1.2. Batasan Masalah .....	9
1.3. Rumusan Masalah .....	10
1.4. Tujuan Penelitian .....	10
1.5. Manfaat Penelitian .....	11
1.5.1. Manfaat Teoritis .....	11
1.5.2. Manfaat Praktis .....	11
 BAB II. LANDASAN TEORI .....	 13
2.1. Perilaku Konsumtif dalam Membeli <i>Handphone</i> .....	13

2.1.1. Pengertian Perilaku Konsumtif .....	13
2.1.2. Faktor-faktor pembentukan perilaku konsumtif .....	14
2.1.3. Aspek-aspek dalam perilaku konsumtif .....	17
2.1.4. Jenis-jenis perilaku konsumtif .....	18
2.1.5. <i>Handphone</i> .....	19
2.1.6. Pengertian Perilaku Konsumtif dalam Membeli <i>Handphone</i> .....	19
2.2. Remaja .....	20
2.2.1. Pengertian remaja .....	20
2.2.2. Batasan remaja .....	21
2.2.3. Karakteristik remaja .....	21
2.2.4. Tugas-tugas perkembangan remaja .....	22
2.2.5. Ciri-ciri perkembangan remaja .....	24
2.2.6. Tipe pembeli remaja .....	26
2.3. Status Ekonomi .....	26
2.3.1. Pengertian status ekonomi .....	26
2.3.2. Klasifikasi status ekonomi .....	27
2.4. Perbedaan Perilaku Konsumtif dalam membeli <i>HP</i> pada Remaja ditinjau dari Status Ekonomi .....	30
2.5. Hipotesis .....	33
 BAB III. METODE PENELITIAN .....	34
3.1. Identifikasi Variabel Penelitian .....	34
3.2. Definisi Operasional Variabel Penelitian .....	34
3.3. Populasi dan Teknik Pengambilan Sampel .....	35
3.4. Metode Pengumpulan Data .....	36
3.5. Validitas dan Reliabilitas .....	38

3.6. Teknik Analisis Data .....	39
BAB IV. PELAKSANAAN DAN HASIL PENELITIAN ..... 40	
4.1. Orientasi Kancah Penelitian .....	40
4.2. Persiapan Pengambilan Data .....	41
4.3. Pelaksanaan Penelitian .....	42
4.4. Hasil Penelitian .....	44
4.4.1. Deskripsi Subjek Penelitian .....	44
4.4.2. Uji Validitas dan Reliabilitas Data .....	47
4.4.3. Deskripsi Perilaku Konsumtif .....	52
4.4.4. Hasil Tabulasi Silang Profil Responden dan Perilaku Konsumtif .....	54
4.4.5. Uji Normalitas Data .....	60
4.4.6. Uji t Sampel Independen .....	61
BAB V. PENUTUP ..... 64	
5.1. Bahasan .....	64
5.2. Simpulan .....	68
5.3. Saran .....	69
DAFTAR PUSTAKA ..... 71	
LAMPIRAN ..... 76	

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 3.1 <i>Blue Print</i> Skala Perilaku Konsumtif .....	37
Tabel 4.1 Deskripsi Responden Penelitian Berdasarkan Jenis Kelamin .....	44
Tabel 4.2 Deskripsi Responden Penelitian Berdasarkan Usia .....	45
Tabel 4.3 Deskripsi Responden Penelitian Berdasarkan Lokasi Tempat Tinggal .....	46
Tabel 4.4 Deskripsi Responden Penelitian Berdasarkan Pengeluaran per Bulan .....	46
Tabel 4.5 Hasil Pengujian Validitas Variabel Perilaku Konsumtif (Putaran 4) .....	50
Tabel 4.6 Hasil Pengujian Reliabilitas Variabel Perilaku Konsumtif .....	51
Tabel 4.7 Jumlah Aitem Valid Variabel Perilaku Konsumtif .....	52
Tabel 4.8 Pengkategorian Data .....	53
Tabel 4.9 Deskripsi Perilaku Konsumtif Berdasarkan Status Ekonomi .....	54
Tabel 4.10 Hasil Tabulasi Silang Jenis Kelamin dan Perilaku Konsumtif .....	55

Tabel 4.11 Hasil Tabulasi Silang Usia dan Perilaku Konsumtif .....	56
Tabel 4.12 Hasil Tabulasi Silang Lokasi Tinggal dan Perilaku Konsumtif .....	57
Tabel 4.13 Hasil Tabulasi Silang Merek HP dan Perilaku Konsumtif .....	58
Tabel 4.14 Hasil Tabulasi Silang Pengeluaran dan Perilaku Konsumtif .....	59
Tabel 4.15 Hasil Uji Normalitas .....	61
Tabel 4.16 Hasil Uji t .....	63

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1.	Kuesioner Penelitian .....	76
Lampiran 2a.	Profil Responden Penelitian .....	83
Lampiran 2b.	Data Perilaku Konsumtif (Data Awal) .....	87
Lampiran 2c.	Data Perilaku Konsumtif (dikelompokkan berdasarkan aspek) .....	95
Lampiran 2d.	Data Perilaku Konsumtif (item valid) .....	103
Lampiran 2e.	<i>Blue Print</i> Pertanyaan .....	109
Lampiran 3.	Tabel Frekuensi Data .....	110
Lampiran 4.	Deskripsi Profil Responden .....	112
Lampiran 5.	Deskripsi Perilaku Konsumtif .....	116
Lampiran 6.	Uji Validitas dan Reliabilitas Data .....	117
Lampiran 7.	Uji Normalitas Data .....	125
Lampiran 8.	Uji <i>Independent-Sample T</i> .....	126
Lampiran 9.	Hasil Analisis Tabulasi Silang .....	127

**Darwin Bintoro** (2005). "Perilaku Konsumtif Dalam Membeli *Handphone* pada Remaja Akhir ditinjau dari Status Ekonomi Atas dan Status Ekonomi Menengah". **Skripsi Sarjana Strata 1.** Fakultas Psikologi Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.

## ABSTRAKSI

Dalam era globalisasi, penggunaan *handphone* merupakan kebutuhan yang sangat penting. Teknologi *handphone* dapat mempengaruhi perilaku konsumtif banyak kalangan, terutama remaja. Perilaku konsumtif merupakan perilaku yang dapat mengakar dalam gaya hidup remaja yang harus didukung oleh kekuatan finansial yang memadai. Bagi produsen *handphone* yang menawarkan fitur – fitur canggih, target pasar remaja adalah salah satu pasar yang sangat potensial. Di kalangan remaja, rasa ingin menunjukkan bahwa mereka juga dapat mengikuti mode yang sedang beredar sangatlah besar, padahal mode itu sendiri selalu berubah sehingga para remaja tidak pernah puas dengan apa yang dimilikinya, sehingga muncullah perilaku yang konsumtif tersebut. Status sosial yang disandang juga berperan dalam menentukan perilaku konsumtif tersebut. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk menguji ada tidaknya perbedaan perilaku konsumtif dalam membeli *handphone* antara remaja akhir yang memiliki status sosial ekonomi atas dan yang memiliki status ekonomi menengah.

Subjek penelitian ( $N=200$ ) adalah mahasiswa dari Universitas Kristen Petra dan Universitas Surabaya, berusia 17-22 tahun dan bertempat tinggal di Surabaya. Pengambilan sampel dilakukan dengan cara *purposive sampling*, sedangkan pengumpulan data dilakukan dengan menggunakan skala yang dipopulerkan Likert yang telah disesuaikan, juga menggunakan angket untuk men-*screening* status ekonomi. Data yang diperoleh di analisis dengan teknik uji perbedaan atau uji t atau *t-test*.

Hasil analisis mendapatkan nilai signifikansi (*p-value*) t sebesar 0,000, dimana nilai tersebut lebih kecil dari 5%, sehingga disimpulkan terdapat perbedaan perilaku komsumtif yang signifikan antara remaja akhir dengan status ekonomi menengah dan status ekonomi atas, dimana remaja akhir dengan status ekonomi atas memiliki perilaku konsumtif yang lebih tinggi dibandingkan dengan remaja akhir dengan status ekonomi menengah.

**Kata kunci** : *status sosial, perilaku konsumtif, handphone, remaja akhir*

**Darwin Bintoro** (2005). "Consumptive Behavior in Late Adolescence to Buy Mobile Phones in Terms of Economic Status of The Upper and Middle Economic Status". **Thesis Scholar Strata 1.** Faculty Psychology of Widya Mandala Catholic University of Surabaya.

## **ABSTRACT**

In this era of globalization, the use of mobile phones is a very important requirement. Technology of mobile phones can influence consumptive behavior many circle, especially teenagers. Consumptive behavior is a behavior that can be rooted in the adolescent lifestyle that must be supported by adequate financial strength. For mobile phones manufacturers that offer advanced features, targets youth market is one market with huge potential. Among adolescents, a sense wanted to show that they too can follow the mode that is being circulated is very large, even though the mode itself is always changing, so the teens are never satisfied with that they had, so that the consumptive behavior emerges. That carried social status also plays a role in determining the consumptive behavior. The purpose of this study was to test the presence or absence of differences in consumptive behavior to buy mobile phones in terms of economic status of the upper and middle economic status.

Subjects ( $N=200$ ) were students from Petra Christian University and Surabaya University, aged 17-22 years and residing in Surabaya. Sampling was done by purposive sampling, while data collection is done by using a Likert scale popularized by and has been adjusted, also using a questionnaire for screening owned economic status. Data were analyzed with independent-samples t test.

Results of analysis of significance scores (p-value)  $t$  of 0.000, where the value is less than 5%, so concluded there were significant differences in consumptive behavior among late adolescence in terms of economic status of the upper and middle economic status, where late adolescence with upper economic status have a higher consumptive behavior than late adolescence with middle economic status.

**Keywords :** social status, consumptive behavior, mobile phones, late adolescence.