

**PENGUKURAN EFEKTIVITAS PROMOSI
MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM
DENGAN PENDEKATAN AIDA**

(Studi Kasus Pada *Followers* Akun Instagram @kopikakak_id)



OLEH :
CYNTHIA MARGARETA
51418116

PSDKU MANAJEMEN
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA
KAMPUS KOTA MADIUN
2021

**PENGUKURAN EFEKTIVITAS PROMOSI
MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM
DENGAN PENDEKATAN AIDA**

(Studi Kasus Pada *Followers* Akun Instagram @kopikakak_id)



OLEH :
CYNTHIA MARGARETA
51418116

**PSDKU MANAJEMEN
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA
KAMPUS KOTA MADIUN
2021**

**PENGUKURAN EFEKTIVITAS PROMOSI
MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM
DENGAN PENDEKATAN AIDA**

(Studi Kasus pada *followers* akun instagram @kopikakak_id)

SKRIPSI

Diajukan kepada

FAKULTAS BISNIS

**UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA
KAMPUS KOTA MADIUN**

Untuk memenuhi Sebagian Persyaratan

Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen

Jurusan Manajemen

OLEH:

Cynthia Margareta

51418116

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
(KAMPUS KOTA MADIUN)
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA
2021**

HALAMAN PERSETUJUAN

SKRIPSI

**PENGUKURAN EFEKTIVITAS PROMOSI MELALUI MEDIA SOSIAL
INSTAGRAM DENGAN PENDEKATAN AIDA**

(Studi Kasus Pada *Followers* Akun Instagram @kopikakak_id)

OLEH :

CYNTHIA MARGARETA

51418116

Telah disetujui dan diterima dengan baik
untuk diajukan kepada tim penguji

Pembimbing,



Dra. Dyah Kurniawati, M.Si.
NIDN : 0713126601

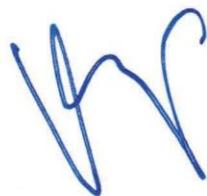
Tanggal : 13 September 2021

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh : Cynthia Margareta 51418116

Telah diuji pada tanggal 13 Desember 2021 dan dinyatakan lulus oleh tim penguji.

Ketua Tim Penguji

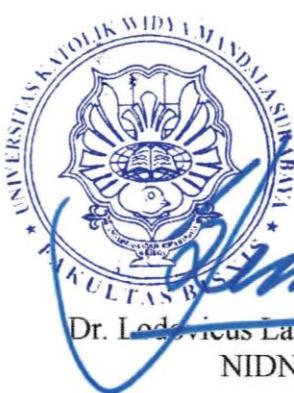


Vivi Ariyani S.E., M.Sc

NIDN. 0717128001

Mengetahui,

Dekan,



Dr. Leo - Lasri, MM., AK., CA., CPA
NIDN. 0713097203



Dra. Dyah Kurniawati, M.Si
NIDN. 0713126601

PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH DAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, saya sebagai mahasiswa Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya Kampus Kota Madiun :

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

] Nama : Cynthia Margareta

] NIM : 51418116

Judul Skripsi : Pengukuran Efektivitas Promosi Melalui Media Sosial Instagram
Dengan Pendekatan AIDA (Studi Kasus Pada *Followers* Akun Instagram @kopikakak_id).

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah ASLI karya tulis saya. Apabila terbukti karya ini merupakan *plagiarism*, saya bersedia menerima sanksi yang akan diberikan oleh Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya. Saya menyetujui bahwa karya tulis ini dipublikasi/ditampilkan di internet atau media lain (*digital library* perpustakaan Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya) untuk kepentingan akademik sebatas sesuai Undang-undang Hak Cipta.

Demikian pernyataan keaslian dan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat dengan sebenarnya.

Madiun, 13 September 2021

Yang Menyatakan



Cynthia Margareta

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur penulis panjatkan atas kehadiran Tuhan yang Maha Esa yang telah melimpahkan segala rahmat dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan penelitian skripsi dengan judul **Pengukuran Efektivitas Promosi Melalui Media Sosial Instagram Dengan Pendekatan AIDA (Studi Kasus Pada *Followers* Akun Instagram @kopikakak_id)**. Skripsi ini disusun dan diajukan sebagai syarat guna memperoleh gelar Sarjana Manajemen Program Studi Manajemen Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya Kampus Kota Madiun.

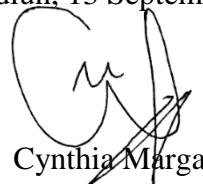
Terselesaikannya penulisan skripsi ini tentunya tidak terlepas dari dorongan, dukungan, bimbingan dan bantuan dari berbagai pihak yang berperan secara langsung dan tidak langsung dalam penggerjaan skripsi. Untuk itu pada kesempatan ini, penulis menyampaikan rasa hormat dan ucapan terimakasih kepada:

1. Tuhan Yesus Kristus yang selalu memberikan pertolongan, hikmat, kecerdasan dan kemudahan dalam menyusun skripsi.
2. Kedua orang tua tercinta, Bapak Bambang Wibowo dan Ibu Lusiana yang selalu memberikan dukungan, doa, semangat dan kasih sayang sehingga penulis mampu menyelesaikan skripsi.
3. Kepada Ibu Dra.Dyah Kurniawati,M.Si, selaku dosen pembimbing skripsi dan ketua program studi manajemen yang selalu sabar dan senantiasa membimbing, mendidik, memberikan motivasi kepada penulis dari awal hingga selesaiya skripsi ini.
4. Kepada Bapak Ardianus Laurens Paulus, S.E., M.Sc. Sebagai Wali Studi yang telah memberikan arahan, mendidik, dan memberikan semangat dari awal perkuliahan hingga selesaiya skripsi.
5. Seluruh dosen Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya Kampus Kota Madiun yang telah mendidik dan memberikan bekal ilmu pengetahuan yang bermanfaat bagi penulis.

6. Kepada Manager dan Karyawan @kopikakak_id yang telah bekerjasama dengan baik selama penelitian ini berlangsung.
7. Seluruh responden yang telah bersedia untuk mengisi kuesioner guna mendapatkan data untuk peneliti menyusun tugas akhir ini.
8. Kepada seluruh teman-teman seperjuangan dari Universitas Ma Chung yaitu Desi Paramita, Yurike Meirina, Obaja Elka, Stefanus Christian, Eveline Natalia, Vivi Setiawan, Tenti Anendya, Gemma Hayu, Ferysa Nadya, Niko Setiawan, yang telah bersedia memberikan dukungan moral, waktu dan memberikan refrensi kepada penulis selama menyusun skripsi ini.
9. Kepada kedua sahabat tercinta Maria Ginzania dan Stella Monggilala yang selalu memberikan dukungan, semangat dan motivasi terbesar dari awal kuliah hingga selesaiannya skripsi.
10. Kepada teman-teman saya tercinta, Steffany Puspa, Wahyu Suci R, Dyah Putri, Amelia Agustin, Nafila dan Rinawati yang selalu memberikan dukungan dari awal kuliah hingga selesaiannya skripsi.
11. Serta semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang telah memberikan dukungan doa, motivasi, dukungan dan bantuan sehingga terselesaikannya skripsi ini.

Penulis menyadari laporan penelitian ini masih memiliki kekurangan dan kelemahan karena keterbatasan pengetahuan dan pengalaman. Penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun demi kesempurnaan dan perbaikan penulisan. Peneliti berharap nantinya laporan penelitian skripsi ini dapat bermanfaat dan berguna bagi semua pihak yang membutuhkan.

Madiun, 13 September 2021



Cynthia Margareta

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN JUDUL	ii
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
HALAMAN PENGESAHAN	iv
PERNYATAAN KEASLIAN	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
ABSTRAKSI	xiii
ABSTRACT	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Tujuan Penelitian	5
1.4 Ruang Lingkup Penelitian	5
1.5 Manfaat Penelitian	5
1.6 Sistematika Penulisan	6
BAB II TINJUAN PUSTAKA	8
2.1 Landasan Teori	8
2.1.1 Pemasaran	8
2.1.2 Bauran Pemasaran	8
2.1.3 Pemasaran Digital	13
2.1.4 Media Sosial	13
2.1.5 Instagram	15
2.1.6 Efektivitas Promosi	17
2.1.7 Konsep AIDA	17
2.2 Penelitian Terdahulu	20
2.3 Kerangka Konseptual	22
BAB III METODE PENELITIAN	23
3.1 Desain Penelitian	23
3.2 Konsep dan Definisi Operasional	23
3.3 Jenis dan Sumber Data	25
3.4 Teknik Pengumpulan Data	25
3.5 Populasi, Sampel, dan Teknik Sampling	26
3.6 Analisa Data	27
BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN	30
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	30
4.2 Karakteristik Responden	30
4.3 Hasil Analisis Data	33
4.4 Pembahasan	38

BAB V SIMPULAN, KETERBATASAN PENELITIAN	44
5.1 Simpulan	44
5.2 Keterbatasan	45
5.3 Saran	45
DAFTAR PUSTAKA	47

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1	Jumlah Pengikut Instagram <i>Coffee Shop</i> di Madiun	4
Tabel 2.2	Penelitian Terdahulu Dengan Penelitian Sekarang	21
Tabel 4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	31
Tabel 4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	31
Tabel 4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	32
Tabel 4.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Domisili	33
Tabel 4.5	Hasil Uji Validitas	34
Tabel 4.6	Hasil Uji Reliabilitas	34
Tabel 4.7	Dasar Interpretasi Skor Rata-Rata	36
Tabel 4.8	Hasil Uji Statistik Deskriptif	36
Tabel 4.9	Skor Rata-Rata AIDA	42

DAFTAR GAMBAR

Tabel 2.1 Kerangka Konseptual.....	22
------------------------------------	----

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1. Kuisioner Penelitian
- Lampiran 2. Karakteristik Responden
- Lampiran 3. Data Tabulasi Responden
- Lampiran 4. Uji Validitas, Uji Reliabilitas, Uji Analisis Deskriptif
- Lampiran 5. Bukti Pendistribusian Kuesioner
- Lampiran 6. Bukti Promosi Kopi Kakak

ABSTRAKSI

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui efektivitas promosi melalui media sosial instagram dengan pendekatan AIDA pada *followers* instagram @kopikakak_id. Penelitian ini merupakan penelitian deskriptif kuantitatif dengan sumber data primer yang diperoleh melalui kuesioner online. Obyek pada penelitian ini adalah *folowers* Kopi Kakak. Teknik pengambilan sampel menggunakan *purposive sampling*, dengan jumlah 96 orang. Teknik analisis yang digunakan adalah uji validitas, uji reliabilitas dan analisis statistik deskriptif dengan bantuan *SPSS version 22 for windows*. Berdasarkan hasil analisis dengan konsep AIDA (*Attention,Interest,Desire,Action*) pada promosi Kopi Kakak pada media sosial instagram termasuk dalam rentang skala “Efektif” dalam menarik responden untuk mengunjungi dan membeli produk yang ditawarkan oleh Kopi Kakak.

Kata Kunci : Promosi, Media Sosial Instagram, AIDA

MEASUREMENT OF PROMOTION EFFECTIVENESS THROUGH
INSTAGRAM SOCIAL MEDIA WITH THE AIDA APPROACH
(Case Study on Instagram Account Followers @kopikakak_id)

ABSTRACT

This study aims to determine the effectiveness of promotion through Instagram social media with the AIDA approach on Instagram followers @kopikakak_id. This research is a quantitative descriptive study with primary data sources obtained through online questionnaires. The object of this research is the followers of Kopi Kakak, with a sampling technique that is purposive sampling, with a population of active followers on the Instagram account @kopikakak_id with a sample of 96 people. The analysis technique used is validity test, reliability test and descriptive statistical analysis with the help of SPSS version 22 for windows. Based on the results of the analysis with the AIDA concept (Attention, Interest, Desire, Action) on the promotion of Kopi Kakak on Instagram social media, it is included in the "Effective" scale range in attracting respondents to visit and buy products offered by Kopi Kakak.

Keywords: ***Promotion, Instagram Social Media, AIDA***