

**PENGARUH KESADARAN MEREK, ASOSIASI MEREK
DAN KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN KARTU PERDANA INTERNET IM3
OOREDOO PADA SYFA CELL MADIUN**



OLEH :
BERNADETA NINGSIH
51416013

**PSDKU MANAJEMEN
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA
KAMPUS KOTA MADIUN
2020**

PENGARUH KESADARAN MEREK, ASOSIASI MEREK DAN KUALITAS
PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KARTU PERDANA
INTERNET IM3 OOREDOO PADA SYFA CELL MADIUN

SKRIPSI
Diajukan kepada
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA
KAMPUS MADIUN
Untuk Memenuhi Sebagai Persyaratan
Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen
Jurusran Manajemen

Oleh:
BernadetaNingsih
51416013

PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA
KAMPUS KOTA MADIUN
2020

HALAMAN PERSETUJUAN
SKRIPSI

**PENGARUH KESADARAN MEREK, ASOSIASI MEREK DAN
KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
KARTU PERDANA INTERNET IM3 OOREDOO PADA SYFA CELL
MADIUN**

Oleh :
Bernadeta Ningsih
51416013

Telah disetujui dan diuji oleh tim penguji

Pembimbing



Ardianus Laurens P.,S.E,M.sc
NIDN. 0721048301

Tanggal: 3 Desember 2020

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh : Bernadeta Ningsih/ NIM 51416013

Telah diuji pada tanggal 3 Desember 2020 dan dinyatakan lulus oleh tim penguji.

Ketua Tim Penguji :

Veronika Agustini Srimulyani, S.E., M.Si.
NIDN. 0717128001

Mengetahui,

Dekan,



Dr. Lodovicus Lasdi, MM., Ak., CA., CPA
NIDN. 0713097203

Ketua Jurusan,



Vivi Arriyani, S.E., M.Sc
NIDN. 0717128001

PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH DAN PERSETUJUAN
PUBLIKASI KARYA ILMIAH

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, saya sebagai mahasiswa Unika Widya Mandala Surabaya kampus Madiun:

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Bernadeta Ningsih

Nim : 51416013

Judul Skripsi : Pengaruh Kesadaran Merek, Asosiasi Merek dan kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian Kartu Perdana Internet IM3 Ooredoo pada Syfa Cell Madiun.

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah ASLI karya tulis saya. Apabila terbukti karya ini merupakan *plagiarism*, saya bersedia menerima sanksi yang akan diberikan oleh Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya Kampus Madiun. Saya menyetujui pula bahwa karya tulis ini dipublikasikan/ditampilkan di internet atau media lain (*digital library*) Perpustakaan Widya Mandala Surabaya untuk kepentingan akademik sebatas sesuai dengan undang-udang Hak Cipta.

Demikian pernyataan keaslian dan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat dengan sebenarnya.

Madiun, 3 Desember 2020
Yang menyatakan



(BernadetaNingsih)

KATA PENGANTAR

Puji Syukur penulispanjatkankepada Tuhan Yang Maha Esa, karena atas berkat dan rahmat-Nya, penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “”Pengaruh Kesadaran Merek, Asosiasi Merek dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Kartu Perdana internet IM3 Ooredoo Pada Syifa Cell Madiun” sebagai syarat untuk menyelesaikan Program Sarjana (S1) pada Program Studi Manajemen Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya (Kampus Kota Madiun).

Dalam penyusunan skripsi ini penulis menyadari bahwa penulisan ini tidak dapat terselesaikan tanpa doa serta dukungan dari berbagai pihak baik moril maupun materil. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini terutama kepada :

1. Tuhan Yesus Kristus karena atas berkat dan rejekinya saya bisa menempuh pendidikan perguruan tinggi dan dilancarkan segala urusan.
2. Ardianus Laurens P.,S.E,M.scselaku dosen pembimbing yang telah sabar, teliti, dan ikhlas meluangkan waktu, tenaga, dan pikiran untuk memberikan bimbingan, semangat, motivasi, dan saran – saran yang sangat berharga kepada penulis selama menyusun skripsi.
3. Ibu Vivi Ariyani, S.E.,M.Sc selaku ketua Program Studi Manajemen Universitas Katolik Widya Mandala Madiun.
4. Seluruh Bapak/Ibu dosen Program Studi Manajemen Fakultas Bisnis yang telah memberikan ilmu pengetahuan dan pengalaman selama masa perkuliahan.
5. Kepada Ibu Kristina selaku staf Progam Studi Manajemen dan seluruh pegawai perpustakaan yang telah banyak memberikan bantuan selama masa studi.
6. Kedua orang tua atas doa dan support yang memotivasi saya untuk selalu berjuang serta bersemangat untuk menyelesaikan penyusunan skripsi.

7. Adikuyang selalu memberikan semangat, dukungan dan doa dalam menyusun skripsi.
8. Seluruh keluarga besar penulis yang selalu memberikan doa, dukungan, dan motivasi kepada penulis dalam proses penggerjaan skripsi.
9. Seluruh teman-teman seangkatan, teman-teman KKN serta teman kelas Manajamen A angkatan 2016 dan yang telah mengisi hari-hari selama perkuliahan.
10. Teman seperjuangan Agnes Lusiana, Krisfina Clara, Ell Riski P, temankontrakanhusingpalila 01 Devi kristian, Nina, Cici dan keduasepupu Sindy dan Latih serta anak-anak PKBBM yang selalumengjadi tempat berbagi cerita dan memberikan *support* selama penulisan penelitian ini.
11. Pak Christian selaku pemilik usaha Syfa Cell yang telah memberikan ijin untuk mempersilahkan peneliti untuk melakukan penelitian. Dan seluruh responden yang ada pada obyek penelitian skripsi ini yang telah bersedia meluangkan waktu untuk mengisi kuesioner guna membantu proses penyelesaian skripsi.
12. Semua pihak yang tidak dapat disebutkan satu per satu yang telah memberikan doa, motivasi, serta bantuan sehingga skripsi ini mampu selesai.

Penulis menyadari masih terdapat banyak kekurangan dalam penyusunan bahwa skripsi ini, baik dari segi bahasa maupun isi. Oleh karena itu untuk penelitian yang akan datang dengan tema serupa agar dapat lebih menyempurnakan daripada hasil laporan kripsi ini. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi para pembaca dan semua pihak khususnya dalam bidang manajemen pemasaran.

Madiun, 3 Desember 2020



Bernadeta Ningsih

DAFTAR ISI

	HALAMAN
HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
KEASLIAN KARYA ILMIAH	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL.....	ix
DAFTAR GAMBAR	x
DAFTAR LAMPIRAN.....	xi
ABSTRAK	xii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Perumusan Masalah.....	6
1.3 Tujuan.....	6
1.4 Mamfaat Penelitian.....	7
1.5 Sistematika Penulisan.....	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	9
2.1 Landasan Teori.....	9
2.1.1 Pemasaran	9
2.1.2 Manajemen Pemasaran	9
2.1.3 Bauran Pemasaran	10
2.1.4 Merek	15
2.1.5 Ekuitas Merek	16
2.1.6 Kualitas Produk	21
2.1.7 Keputusan Pembelian	23
2.2 Hubungan Antar Variabel	25
2.3 Penelitian Terdahulu	28
2.4 Hipotesis.....	30
2.5 Kerangka Konseptual	30
BAB III METODE PENELITIAN.....	31
3.1 Desain Penelitian.....	31
3.2 Identifikasi,Definisi Operasional, Dan Pengukuran Variabel.....	31
3.3 Jenis Dan Sumber Data	33
3.4 Metode Pengumpulan Data	34
3.5 Populasi, Sampel, Dan Teknik Pengambilan Sampel	35
3.6 Analisa Data	36
BAB IV ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN.....	41
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	41
4.2 Data Responden	43
4.3 Hasil Penelitian	43
4.4 Uji Kualitas Data.....	47
a. Uji Validitas	47

b. Uji Reabilitas.....	48
4.5 Uji Asumsi Klasik.....	49
a. Uji Normalitas	49
b. Multikoleniaritas	50
c. Uji Heterokedasitas	50
4.6 Uji Regresi Linear Berganda.....	51
4.7 Pengujian Hipotesis.....	52
a. Uji Koefisien Determinasi (R ²)	52
b. Uji t	52
4.8 Pembahasan.....	54
BAB V SIMPULAN,KETERBATASAN DAN SARAN	58
5.1 Simpulan	58
5.2 Keterbatasan.....	59
5.3 Saran.....	59

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

1.1 Peningkatan Penjualan Tiga Operator Indonesia	5
2.1 Penelitian Terdahulu	30
3.1 Skor Nilai Kuisisioner	34
4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	42
4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	42
4.3Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	42
4.4 Rentang Skala.....	43
4.5 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Kesadaran Merek.....	44
4.6 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Asosiasi Merek	44
4.7 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Kualitas Produk	45
4.8 Hasil Analisis Deskriptif Variabel Keputusan Pembelian	46
4.9 Hasil Uji Validitas.....	47
4.10 Hasil Uji Reliabilitas	48
4.11 Hasil Uji Multikoloniaritas	50
4.12 Hasil Uji Regresi Linear Berganda	51

DAFTAR GAMBAR

2.1 Kerangka Konseptual Penelitian.....	30
4.1 Grafik Normal p-plot.....	49
4.2 Grafik Scatterplot	50
4.3 Kurva Penerimaan atau Penolakan X1	53
4.4 Kurva Penerimaan atau Penolakan X2.....	54
4.5 Kurva Penerimaan atau Penolakan X3.....	54

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran I : Kuisisioner
- Lampiran 2 : Distribusi Kauesioner
- Lampiran 3 : Karakteristik responden
- Lampiran 4 : Jawaban responden
- Lampiran 5 : Analisis Statistik Deskriptif
- Lampiran 6 : Uji Validitas Dan Reliabilitas
- Lampiran 7 : Uji Asumsi Klasik, Analisis Linear bergada, dan Uji Hipotesis, t Tabel dan R tabel.

PENGARUH KESADARAN MEREK, ASOSIASI MEREK DAN KUALITAS
PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KARTU PERDANA
INTERNET IM3 OOREDOO PADA SYFA CELL MADIUN

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menguji signifikansi pengaruh positif kesadaran merek, asosiasi merek dan kualitas produk terhadap keputusan pembelian kartu perdana internet IM3 Ooredoo pada Syfa Cell Madiun. Sampel yang digunakan dalam penelitian ini sebanyak 100 responden dengan teknik purposive sampling. Teknis analisis data menggunakan regresi linier berganda. Hasil penelitian menunjukkan bahwa variabel kesadaran merek, asosiasi merek dan kualitas produk berpengaruh signifikan dan positif terhadap keputusan pembelian. Nilai koefisiendeterminasi

sebesar(79,7%)artinyavariabelmampumenetukanvariasikeputusanpembeliansebesar 79,7%. Dalam penelitian ini variabel yang dominan berpengaruh terhadapkeputusan pembelian adalahkesadaranmerek.

Kata Kunci :Kesadaran Merek, Asosiasi Merek Dan Kualitas Produk, Keputusan Pembelian

THE INFLUENCE OF BRAND AWARENESS, BRAND ASSOCIATION AND
PRODUCT QUALITY ON PURCHASE DECISION FOR IM3 OOREDOO
INTERNET PRIME CARD ON SYFA CELL MADIUN

ABSTRACT

This study aims to examine the significance of the positive influence of brand awareness, brand association and product quality on the decision to purchase IM3 Ooredoo internet starter packs at Madiun Syfa Cell. The sample used in the study was 100 respondents with purposive sampling technique. Technical analysis of data using multiple linear regression. The results showed that the variables of brand awareness, brand association and product quality had a significant and positive effect on purchasing decisions. The coefficient of determination (79.7%) is a variable that is able to determine variations in purchasing decisions by 79.7%. The research variable that dominantly influences purchasing decisions is brand awareness.

Keywords: Brand Awareness, Brand Association and Product Quality, Purchasing Decision.