

**PENGARUH FAKTOR *INTERACTIVITY*, *TRANSACTION*,
DAN *FULFILLMENT* TERHADAP *OVERALL SATISFACTION*
PADA LAYANAN *ONLINE SHOPPING***



OLEH :

**MARIA ANGELA R
3103006107**

**JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA
SURABAYA**

2011

**PENGARUH FAKTOR *INTERACTIVITY*, *TRANSACTION*, DAN
FULFILLMENT TERHADAP *OVERALL SATISFACTION* PADA
LAYANAN *ONLINE SHOPPING***

SKRIPSI

Diajukan kepada
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA
untuk memenuhi Sebagian Persyaratan
Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi
Jurusan Manajemen

OLEH:

**MARIA ANGELA R
3103006107**

**JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA
SURABAYA**

2011

HALAMAN PERSETUJUAN

SKRIPSI

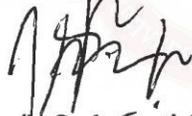
**PENGARUH FAKTOR *INTERACTIVITY*, *TRANSACTION*, DAN
FULFILLMENT TERHADAP *OVERALL SATISFACTION* PADA
LAYANAN *ONLINE SHOPPING***

Oleh:

**MARIA ANGELA R
3103006107**

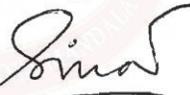
Telah Disetujui dan Diterima untuk Diajukan
Pada Ujian Akhir Semester

Pembimbing I,



Veronika Rachdawati, SE., M.Si
Tanggal: 8 Agt 2011

Pembimbing II



Siprianus S Sina, DRS.EC.,MM
Tanggal:

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh: *Maria Angela R. NRP 3103006107*
Telah diuji pada tanggal 19 Agustus 2011 dan dinyatakan lulus oleh

Ketua Tim Penguji:



DRS. EC. C. MARTONO, M.Si, CFP
NIK: 311.89.0168

Mengetahui:

Dekan,

Ketua Jurusan,



Dr. Ch. Whidya Utami, MM
NIK: 311.92.0185



Drs. Ec. Yulius Koesworo, MM
NIK: 311.89.0152

**PERNYATAAN KEASLIAN DAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : MARIA ANGELA R

NRP : 3103006107

Judul : Pengaruh Faktor *Interactivity, Transaction, Dan Fulfillment*
Terhadap *Overall Satisfaction* Pada Layanan *Online Shopping*

Menyatakan bahwa tugas akhir ini adalah ASLI karya tulis saya.
Apabila terbukti karya ini merupakan plagiarisme, saya bersedia menerima sanksi yang akan diberikan oleh Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.

Saya menyetujui pula bahwa karya tulis ini dipublikasikan/ditampilkan di internet atau media lain (Digital Library Perpustakaan Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya) untuk kepentingan akademik sesuai dengan Hak Cipta.

Demikian pernyataan keaslian dan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 06 September 2011

Yang menyatakan



(Maria Angela R)

KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas berkat dan rahmat-Nya yang berlimpah sehingga skripsi yang berjudul **Pengaruh Faktor Interactivity, Transaction, dan Fulfillment terhadap Overall Satisfaction pada Layanan Online Shopping** dapat terselesaikan dengan baik. Adapun skripsi ini digunakan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar sarjana Ekonomi di Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.

Keberhasilan dalam pengerjaan skripsi ini tidaklah lepas dari bantuan dan dukungan dari semua pihak. Oleh karena itu penulis ingin menyampaikan ucapan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada yang terhormat :

1. Ibu Dr Christina Widya Utami, MM selaku Dekan Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
2. Drs. Ec. Yulius Koesworo, MM selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
3. Veronika Rachmawati, SE., M.Si selaku pembimbing I dan Siprianus S Sina, DRS.EC.,MM selaku pembimbing II yang telah memberikan waktu serta curahan pemikiran untuk membantu, membimbing, serta memberikan nasihat dan masukan yang sangat bermanfaat dalam penyusunan skripsi ini.
4. Bapak/Ibu dosen, rekan-rekan mahasiswa/i, serta tata usaha Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya yang selama ini telah banyak membantu penulis dalam pengerjaan skripsi selama ini.
5. Yang tersayang kedua orang tua, terima kasih atas semua doa, motivasi, inspirasi, serta dukungan baik moral maupun material.

Kedua saudara terkasih, Albert dan Alex, terima kasih atas segala perhatian dan kasih yang tercurah kepada penulis selama penyelesaian naskah ini.

6. Teman-teman seperjuangan Feli, Monika, Helen, Fendy KS, Hendy Cuhao, Agung serta sahabat-sahabat khususnya ce Lisa dan Nela yang tak pernah lelah memberikan dukungan, motivasi, dan bantuan berharga bagi penulis.
7. Para responden yang telah berpartisipasi dalam penelitian ini dan meluangkan waktunya untuk mengisi kuesioner.
8. Semua pihak terkait yang telah membantu terselesaikannya skripsi ini yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu.

Semoga skripsi ini dapat bermanfaat untuk penelitian selanjutnya. Akhir kata, karena disadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna, maka sangat diharapkan kritik dan saran yang membangun untuk penyempurnaan skripsi ini.

Surabaya, Agustus 2011

DAFTAR ISI

	Halaman
KATA PENGANTAR	i
DAFTAR ISI	iii
DAFTAR TABEL	vi
DAFTAR GAMBAR.....	vii
DAFTAR LAMPIRAN	viii
ABSTRAK.....	ix
ABSTRACT.....	x
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang Masalah	1
1.2. Rumusan Masalah	5
1.3. Tujuan Penelitian	6
1.4. Manfaat Penelitian	6
1.5. Sistematika Penulisan	6
BAB 2 TINJAUAN KEPUSTAKAAN	8
2.1. Penelitian Terdahulu.....	8
2.2. Landasan Teori	9
2.2.1. <i>Shopping Online</i>	9
2.2.2. <i>Interactivity</i>	12
2.2.3. <i>Transaction</i>	15
2.2.4. <i>Fulfillment</i>	18
2.2.5. <i>Overall satisfaction</i>	21
2.2.6. Hubungan Antar Variabel	24
2.2.7. Persepsi Resiko	26
2.3. Kerangka Pemikiran	29
2.4. Hipotesis Penelitian	29

BAB 3 METODE PENELITIAN	30
3.1. Desain Penelitian	30
3.2. Identifikasi Variabel Penelitian	30
3.3. Definisi Operasional Variabel	30
3.4. Jenis dan Sumber Data	34
3.5. Pengukuran Data	35
3.6. Alat dan Metode Pengumpulan Data	35
3.7. Populasi, Sampel Penelitian dan Teknik Pengambilan Sampel	35
3.7.1. Populasi Penelitian	35
3.7.2. Sampel Penelitian	36
3.7.3. Teknik Pengambilan Sampel	36
3.8. Teknik Analisis Data	36
3.8.1. Uji Validitas	36
3.8.2. Uji Reliabilitas	37
3.8.3. Analisis Regresi Linier Berganda	37
BAB 4 ANALISIS DAN PEMBAHASAN	40
4.1. Deskripsi Data Penelitian	40
4.1.1. Profil Responden Penelitian	40
4.1.2. Statistik Deskriptif	44
4.2. Pengujian Instrumen Penelitian	50
4.2.1. Validitas Kuesioner	50
4.2.2. Reliabilitas Jawaban Responden	53
4.3. Analisis Data Penelitian	54
4.3.1. <i>Output</i> Regresi Linier Berganda	54
4.3.2. Pengujian Model Fit	55

4.3.3. Uji Hipotesis Riset	56
4.4. Pembahasan	57
4.4.1. Pengaruh <i>Interactivity</i> Terhadap <i>Overall satisfaction</i>	57
4.4.2. Pengaruh <i>Transaction</i> Terhadap <i>Overall satisfaction</i>	58
4.4.3. Pengaruh <i>Fulfillment</i> Terhadap <i>Overall satisfaction</i>	59
BAB 5 SIMPULAN DAN SARAN.....	61
5.1. Simpulan.....	61
5.2. Saran.....	61
5.3. Keterbatasan Penelitian	63
DAFTAR KEPUSTAKAAN	
LAMPIRAN	



DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 2.1. Perbandingan Penelitian Terdahulu dan Penelitian Saat Ini	9
Tabel 4.1. Profile Responden Berdasarkan Jenis kelamin	41
Tabel 4.2. Profile Responden Berdasarkan Usia.....	41
Tabel 4.3. Profile Responden Berdasarkan Pekerjaan	42
Tabel 4.4. Profile Responden Berdasarkan Situs yang Dikunjungi	43
Tabel 4.5. Kelompok Interval Penilaian	44
Tabel 4.6. Statistik Deskriptif Variabel <i>Interactivity</i>	45
Tabel 4.7. Distribusi Frekuensi Jawaban Responden Untuk <i>interactivity</i>	46
Tabel 4.8. Statistik Deskriptif Variabel <i>fulfillment</i>	47
Tabel 4.9. Statistik Deskriptif Variabel Overall Stisfaction	48
Tabel 4.10. Uji Validitas Variabel <i>Interactivity</i>	50
Tabel 4.11. Uji Validitas Variabel <i>transaction</i>	51
Tabel 4.12. Uji Validitas Variabel <i>fulfillment</i>	52
Tabel 4.13. Uji Validitas Variabel <i>overall satisfaction</i>	52
Tabel 4.14. Uji Reliabilitas Jawaban Responden	54
Tabel 4.15. <i>Output</i> Statistik Regresi Linear Berganda	55
Tabel 4.16. Uji Hipotesis Riset.....	57

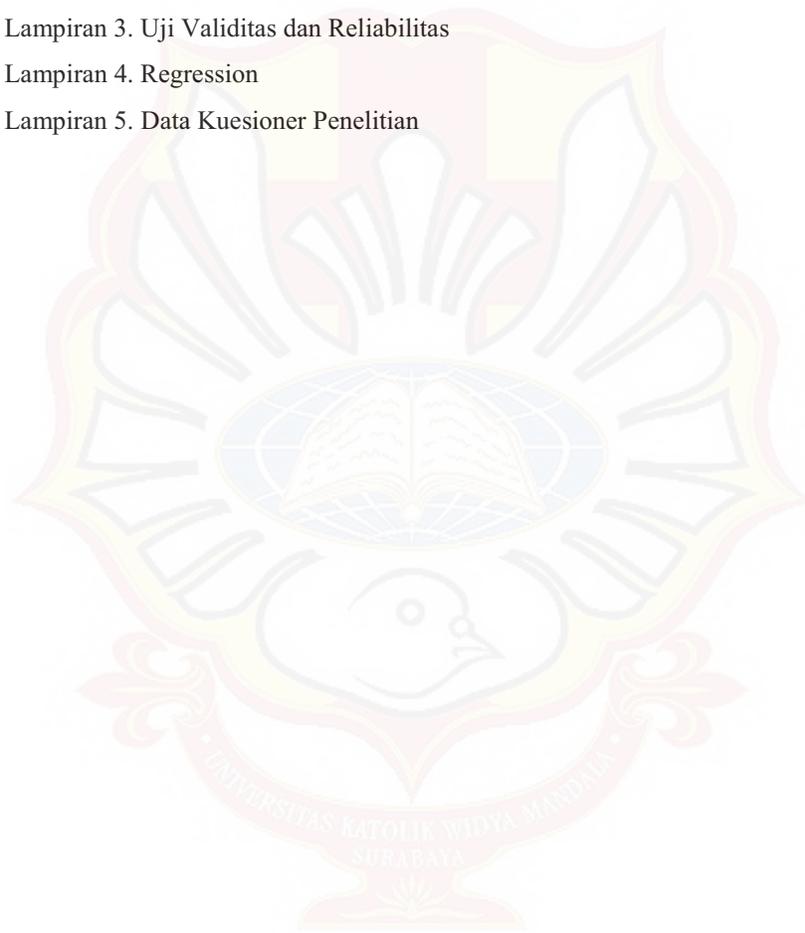
DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 1.1. Proporsi Penggunaan Internet di Asia.....	2
Gambar 1.2. Penetrasi Penggunaan Internet di Asia.....	3
Gambar 2.1. Kerangka Pemikiran.....	25



DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1. Kuisisioner Penelitian
- Lampiran 2. Profil Responden
- Lampiran 3. Uji Validitas dan Reliabilitas
- Lampiran 4. Regression
- Lampiran 5. Data Kuesioner Penelitian



ABSTRAK

PENGARUH FAKTOR *INTERACTIVITY*, *TRANSACTION*, DAN *FULFILLMENT* TERHADAP *OVERALL SATISFACTION* PADA LAYANAN *ONLINE SHOPPING*

Tujuan penelitian yang ingin dicapai adalah: menguji dan menganalisa pengaruh *interactivity* terhadap *overall satisfaction* pada layanan *online*, menguji dan menganalisa pengaruh *transaction* terhadap *overall satisfaction* pada layanan *online*, menguji dan menganalisa pengaruh *fulfillment* terhadap *overall satisfaction* pada layanan *online*. Manfaat penelitian yang didapatkan adalah memberikan masukan dalam usaha untuk meningkat kepuasan pelanggan, memberikan tambahan pengetahuan kepada penulis mengenai *overall satisfaction* dari penggunaan situs *online*, dan sebagai referensi untuk penelitian selanjutnya.

Variabel penelitian ini meliputi variabel bebas dan variabel terikat. Variabel yang diposisikan sebagai variabel bebas adalah: *interactivity*, *transaction*, dan *fulfillment*. Sedangkan variabel terikat adalah *overall satisfaction*. Teknik analisa data yang digunakan adalah regresi linier berganda.

Temuan dalam penelitian ini bahwa *interactivity*, *transaction*, dan *fulfillment* secara signifikan mempengaruhi *overall satisfaction* pada layanan *online shopping* sehingga tinggi rendahnya *interactivity*, *transaction*, dan *fulfillment* menentukan tinggi rendahnya *overall satisfaction*. Sifat pengaruh ini adalah positif artinya bahwa ketika *interaction*, *transaction*, dan *fulfillment* naik maka *overall satisfaction* juga akan naik dan demikian pula sebaliknya.

Kata kunci: *Interactivity*, *Transaction*, *Fulfillment*, *Overall satisfaction*

ABSTRACT

INFLUENCE FACTORS OF *INTERACTIVITY*, *TRANSACTION*, AND *FULLFILLMENT* OF THE *OVERALL* *SATISFACTION* AGAINST ON *ONLINE SHOPPING SERVICES*

Research objectives to be achieved are: test and analyze the influence of interactivity on the overall satisfaction in online services, test and analyze the influence of transaction on the overall satisfaction in online services, test and analyze the influence of fulfillment on the overall satisfaction in online service. The benefits obtained research is to provide input in an effort to increase customer satisfaction, provide additional knowledge to the author about the overall satisfaction of using online sites, and as a reference for further research.

The variables of the study include the independent variables and the dependent variable. Variables that are positioned as independent variables: interactivity, transaction, and fulfillment. While the dependent variable is overall satisfaction. Data analysis technique used is multiple linear regression.

The findings in this study that interactivity, transaction, and fulfillment is significantly affecting overall satisfaction in the online shopping services, so that the level of interactivity, transaction, and fulfillment determine the level of overall satisfaction. The nature of this influence is positive it means that when a interactivity, transaction, and fulfillment rise, overall satisfaction also rises and vice versa.

Key words: *interactivity, Transaction, fulfillment, Overall satisfaction*