

BAB 5

SIMPULAN, KETERBATASAN, DAN SARAN

5.1 Simpulan

Berdasarkan hasil analisis dan pembahasan pada siklus penjualan CV.Hery Jaya Teknik, terdapat beberapa kelemahan sebagai berikut:

1. Permasalahan pertama pada CV/ Hery Jaya Teknik adalah Teknisi sering salah membuat bagian dalam mesin yang akan dibuat karena bagian admin dan kepala teknik memberikan memo pesan tidak berangkap dan tidak berformat yang berisi pesanan pelanggan saja tanpa rincian bahan baku. Hal ini menyebabkan sering salah catat barang pesanan pelanggan pada nota penjualan dan surat jalan karena memo pesan yang sering hilang.
2. Permasalahan kedua pada CV. Hery Jaya teknik adalah tidak adanya dokumen Surat Permintaan barang untuk meminta bahan baku ke bagian Gudang. Sehingga bagian Gudang sering salah dalam menyiapkan bahan baku yang dibutuhkan.
3. Permasalahan ketiga pada CV. Hery Jaya Teknik adalah tidak adanya sistem pengingat jatuh tempo piutang pelanggan sehingga sering terjadi keterlambatan pembayaran piutang pelanggan yang menyebabkan piutang tak tertagih.
4. Permasalahan keempat pada CV.hery Jaya Teknik adalah tidak adanya batas kredit pelanggan. Hal ini menimbulkan piutang tak tertagih yang dapat merugikan perusahaan.

Berdasarkan hasil analisis dan pembahasan pada siklus penjualan CV. Hery Jaya Teknik, dapat disimpulkan bahwa kebutuhan sistem yang dibutuhkan dalam siklus penjualan pada perusahaan adalah:

1. Perusahaan perlu *database* untuk menyimpan *file* yang nantinya akan menjadi penghubung antara dokumen dalam *file* transaksi.
2. CV. Hery Jaya Teknik memerlukan sistem penjualan yang membantu proses penjualan perusahaan dari pelanggan memesan barang hingga melakukan pengihan piutang ke pelanggan.

3. Adanya notifikasi pengingat jatuh tempo dapat mempermudah bagian admin dalam mengecek piutang pelanggan yang akan jatuh tempo dan dapat menagih kepada pelanggan dengan tepat waktu.
4. Output yang dihasilkan berupa laporan penjualan, daftar piutang pelanggan, dan laporan penerimaan kas.
5. Sistem perhitungan piutang pelanggan secara otomatis agar informasi dapat memberikan informasi secara tepat dan akurat.

5.2 Keterbatasan

Dalam melakukan penelitian dan perancangan siklus penjualan pada CV. Hery Jaya Teknik terdapat beberapa keterbatasan, yaitu:

1. Perancangan sistem penjualan CV. Hery Jaya Teknik tidak dilanjutkan pada tahap running program, perancangan sistem hanya sampai pada tahap desain *interface*.
2. Penelitian ini tidak membahas siklus penjualan tunai perusahaan.
3. Jumlah batas kredit tiap pelanggan tidak dibahas, karena merupakan kebijakan perusahaan.

5.3 Saran

Berdasarkan hasil analisis yang telah dilakukan terkait masalah-masalah yang ada pada CV. Hery Jaya teknik, maka peneliti akan memberikan saran sebagai berikut:

1. Perusahaan seharusnya melakukan perbaikan dokumen-dokumen yang diperlukan perusahaan dalam siklus penjualan. Seperti Memo pesanan, surat permintaan barang, dan perbaikan nota penjualan dengan menambahkan No. SJ.
2. Perusahaan seharusnya menerapkan sistem penjualan secara terkomputerisasi dimulai dengan menerima pesanan pelanggan hingga proses penagihan piutang pelanggan.
3. Perusahaan sebaiknya menyediakan database penjualan yang disimpan dalam komputer dengan menggunakan password untuk mengakses terakit sistem

penjualan, dengan menggunakan password mencegah pihak-pihak tidak berkepentingan yang dapat mengakses data tersebut.

4. Untuk menerapkan sistem komputerisasi pada perusahaan diharapkan melakukan uji coba pada para pengguna yang memahami aplikasi dan yang akan menggunakan sistem penjualan. Setelah melakukan uji coba pada pengguna perusahaan harus melakukan sosialisasi dan pelatihan terhadap para pengguna terkait.

DAFTAR PUSTAKA

- Bodnar, G. H., & Hopwood, W. S. (2000a). *Sistem Informasi Akuntansi*. [Terjemahan]. Jakarta: Salemba Empat.
- Hall, J. A. (2006). *Sistem Informasi Akuntansi*. [Terjemahan] (edisi ke-4) Jakarta: Salemba Empat.
- Jogiyanto. (2005). *Analisis & Sistem Informasi: Pendekatan Terstruktur Teori dan Praktek Aplikasi Bisnis*. Yogyakarta: Andi.
- Krismiaji. (2015). *Sistem Informasi Akuntansi*. Edisi Ketiga, Yogyakarta: UPP STIM YKPN.
- Mulyadi. (2016). *Sistem Informasi*. Jakarta: Salemba Empat.
- Rama, D. V., & Jones, F. L. (2011a). *Sistem Informasi Akuntansi Buku 1*. [Terjemahan] Jakarta: Salemba Empat.
- Rama, D. V., & Jones, F. L. (2011b). *Sistem Informasi Akuntansi Buku 2*. [Terjemahan] Jakarta: Salemba Empat.
- Raymond McLeod, J. (2001). *Sistem Informasi Manajemen*. Jakarta: PT. Tema Baru.
- Romney, M. B., & Steinbart, P. J. (2014). *Sistem Informasi Akuntansi*. Jakarta: Salemba Empat.
- Rustijadji, Rani .B.L. (2019). Analisis dan Perancangan Sistem Siklus Pendapatan pada Perusahaan Dagang PT. Antari Jaya Mandiri. (Skripsi, Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya, Indonesia). didapat dari <http://repository.wima.ac.id/17460/>
- Widjajanto, D. N. (2001). *Sistem Informasi Akuntansi*. Jakarta: Erlangga.
- Wijaya, Fanny. (2019). Analisis dan Perancangan Sistem Informasi Akuntansi Terkomputerisasi pada Sistem Penjualan Karya Sentosa. (Skripsi, Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya, Indonesia). didapat dari <http://repository.wima.ac.id/17481/>