

**PENGARUH E-WOM SOURCES, NEUTRAL/THIRD PARTY SOURCE  
DAN CONGRUITY LAND BASED STORES TERHADAP PURCHASE  
INENTION MELALUI ATTITUDE DI ALFACART.COM**

**Skripsi S-1**



**OLEH :**

**Ody Senjaya**

**3103015170**

**JURUSAN MANAJEMEN  
FAKULTAS BISNIS  
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA  
SURABAYA  
2019**

**PENGARUH *EWOM SOURCES*, *NEUTRAL/ THIRD  
PARTY SOURCES* DAN *CONGRUITY LAND BASED  
STORES* TERHADAP *PURCHASE INTENTION*  
MELALUI *ATTITUDE KONSUMEN ALFACART.COM***

SKRIPSI

Diajukan kepada

FAKULTAS BISNIS

UNIVERSITAS KAKTOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA

Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan

Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen

OLEH :

ODY SENJAYA

30103015170

JURUSAN MANAJEMEN  
FAKULTAS BISNIS  
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA  
SURABAYA  
2019

Konsentrasi/Bidang/Minat:  
ManajemenRitel

## HALAMAN PERSETUJUAN

### SKRIPSI

#### PENGARUH E-WOM SOURCES, NEUTRAL/THIRD PARTY SOURCE DAN CONGRUITY LAND BASED STORES TERHADAP PURCHASE INETENTION MELALUI ATTITUDE DI ALFACART.COM

Oleh :  
Ody Senjaya  
3103015170

Telah Disetujui dan Diterima dengan Baik  
Untuk Diajukan Kepada Tim Pengaji

Pembimbing I,



Drs. Ec. Yulius Koesworo, MM.

NIK: 311.11.0678

Tanggal :

Pembimbing II,



C. Marlina Junaedi, SE., M.Si.

NIK: 311.98.0358

Tanggal: 24 XII 2019 .

## HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh Ody Senjaya dengan NRP 3103015170 Telah diuji  
pada Tanggal 1 July 2019 dan dinyatakan lulus oleh Tim Penguji

Ketua Tim Penguji



Drs. Ec. Yulius Koesworo, MM.

NIK. 311.89.0152

Mengetahui,



Dr. Lodovicus Lasdi, MM., Ak., CA, CPAI  
NIK. 321.99.0370

Ketua Jurusan,



Robertus Sigit H. L., SE., M.Sc  
NIK. 311.11.0678

## **PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH DAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH**

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, saya sebagai mahasiswa Unika Widya Mandala Surabaya:

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Ody Senjaya

NRP : 3103015170

Judul Skripsi : PENGARUH E-WOM SOURCES, NEUTRAL/THIRD PARTY SOURCE DAN CONGRUITY LAND BASED STORES TERHADAP PURCHASE INETENTION MELALUI ATTITUDE DI ALFACART.COM

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah ASLI karya tulis saya. Apabila terbukti karya ini merupakan *plagiarism*, saya bersedia menerima sanksi yang akan diberikan oleh Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya. Saya menyetujui pula bahwa karya tulis ini dipublikasikan/ditampilkan di internet atau media lain (*digital library* Perpustakaan Unika Widya Mandala Surabaya) untuk kepentingan akademik sebatas sesuai dengan Undang-undang Hak Cipta.

Demikian pernyataan keaslian dan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 25 JUNI 2019



(Ody Senjaya)

## **KATA PENGANTAR**

Puji syukur kepada Tuhan Yesus, karena rahmat dan penyertaan-Nya, penulis dapat menyelesaikan penulisan tugas akhir ini dengan baik dan tepatwaktu. Penulisan tugas akhir berjudul “Pengaruh *Ewom Source, Neutral/tirdparty source, dan Congruity land based store terhadap Purchase Intentions melalui Attitude pada konsumen Alfacart.com*. Tugas akhir bertujuan untuk memenuhi persyaratan penyelesaian program pendidikan S-1 Jurusan Manajemen Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.

Dalam penyelesaian tugas akhir ini, telah banyak pihak yang membantu penulis baik secara langsung maupun tak langsung. Oleh karena itu, dengan segala kerendahan hati penulis ingin menyampaikan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Lodovicus Lasdi, MM.,Ak.,CA selaku Dekan Fakultas Bisnis Universitas Katoik Widya Mandala Surabaya.
2. Bapak Robertus Sigit,SE. M.Sc. selaku Ketua Jurusan Manajemen Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
3. Drs. Ec.Yulius Koesworo, MM. selaku Dosen Pembimbing I yang telah meluangkan banyak waktu, tenaga dan pikiran dalam memberikan bimbingan dan saran-saran yang berguna sehingga skripsi ini dapat diselesaikan.
4. Ibu Marliana Junaedi, SE., M.Si. selaku Dosen Pembimbing II yang telah meluangkan banyak waktu, tenaga dan pikiran dalam memberikan bimbingan dan saran-saran yang berguna sehingga skripsi ini dapat diselesaikan.
5. Segenap Dosen Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya yang telah banyak memberikan ilmu pengetahuan selama masastudi.
6. Bapak, Ibu, Kakak, Adik dan segenap keluarga yang telah memberikan doa, semangat dan dukungan demi terselesaiannya tugas akhir ini tepat waktu.
7. Tim Asdos Lab Riset Statistik yang banyak memberikan bantuan sehingga skripsi ini dapat diselesaikan.

8. Teman-teman seperjuangan kuliah, yang selalu mendukung dan menyemangati.
9. Pihak-pihak yang berkepentingan yang tidak dapat disebutkan namanya satu per satu, terimakasih atas doa dan dukungannya.

Penulis menyadari bahwa tugas akhir ini masih jauh dari sempurna, oleh karena itu, kritik maupun saran yang membangun sangat diharapkan demi perbaikan skripsi ini. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat dan berguna bagi pihak yang memerlukannya.

Surabaya, Juni 2019

Penulis

## DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH.....	iv
KATA PENGANTAR .....	v
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL.....	ix
DAFTAR GAMBAR .....	x
DAFTAR LAMPIRAN .....	xi
ABSTRAK.....	xii
ABSTRACT .....	xiii
BAB 1. PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	7
1.3 Tujuan Penelitian .....	7
1.4 Manfaat Penelitian .....	7
1.4.1 Manfaat Teoritis .....	7
1.4.2 Manfaat Praktis.....	8
1.5 Sistematika Penulisan.....	8
BAB 2. TINJAUAN PUSTAKA .....	10
2.1 Landasan Teori.....	10
2.1.1 <i>Grand Theory</i> .....	10
2.1.2 <i>E-Wom Sources</i> .....	10
2.1.3 <i>Neutral/ Third party Sources</i> .....	11
2.1.4 <i>Congruity land based stores</i> .....	12
2.1.5 <i>Attitude</i> .....	13
2.1.6 <i>Purchase Intention</i> .....	14
2.2 Penelitian Terdahulu .....	15
2.3 PengembanganHipotesis .....	17
2.3.1 Pengaruh <i>E-wom Sources</i> terhadap <i>Attitude</i> .....	17
2.3.2 Pengaruh <i>Neutral/ Third Party Sources</i> terhadap <i>Attitude</i> .....	18
2.3.3 Pengaruh <i>Congruity land based stores</i> terhadap <i>Attitude</i> .....	18
2.3.4 Pengaruh <i>Attitude</i> terhadap <i>Purchase Intention</i> .....	19
2.4 Model Penelitian .....	20
2.5 Hipotesis.....	20
BAB 3. METODE PENELITIAN.....	21
3.1 Desain Penelitian.....	21
3.2 Identifikasi,,Definisi Operasional, dan PengukuranVariabel.....	21
3.2.1 Identifikasi .....	21

3.2.2 Definisi Operasional .....	22
3.2.3 Pengukuran Variabel.....	24
3.3 Jenis dan Sumber Data.....	25
3.4 Metode Pengumpulan Data .....	25
3.5 Populasi, Sampel, dan Teknik Penyampelan .....	25
3.5.1 Populasi.....	25
3.5.2 Sampel.....	26
3.5.3 Teknik Penyampelan.....	26
3.6 Analisis Data .....	27
3.6.1 Model Pengukuran ( <i>Outer Model</i> ).....	27
3.6.2 Model Struktural ( <i>Inner Model</i> ).....	28
3.6.3 Uji Hipotesis.....	28
<b>BAB 4. ANALISIS DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>30</b>
4.1 Gambaran Umum .....	30
4.1.1 Karakteristik Responden .....	30
4.2 Deskripsi Data.....	34
4.2.1 Deskripsi Hasil Jawaban Responden .....	35
4.2.2 Variabel <i>Electronic Word Of Mouth Sources</i> (X1).....	35
4.2.3 Variabel <i>Neutral/ Third Party Sources</i> (X2).....	36
4.2.4 Variabel <i>Congruity Land Based Stores</i> (X3) .....	37
4.2.5 Variabel <i>Attitude</i> (Y1).....	38
4.2.6 Variabel <i>Purchase Inetention</i> (Y2) .....	38
4.3 Hasil Analisis Data.....	39
4.3.1 Evaluasi <i>Outer Model</i> .....	39
4.3.2 Uji <i>Convergen Validity</i> .....	40
4.3.3 Uji Validitas <i>Discriminant Validity</i> .....	42
4.3.4 Uji Validitas <i>Average Variance Extracted (AVE)</i> .....	43
4.3.5 <i>Composite Reliability</i> dan <i>Cronbach Alfa</i> .....	44
4.3.6 Evaluasi <i>Inner Model</i> .....	45
4.3.6.1 Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	45
4.3.6.2 Predictive Relevance ( $Q^2$ ) .....	46
4.3.6.3 Pengujian Hipotesis.....	47
4.4 Pembahasan.....	50
4.4.1 Pengaruh <i>E-Wom sources</i> terhadap <i>Attitude</i> .....	51
4.4.2 Pengaruh <i>Neutral Third Party</i> terhadap <i>Attitude</i> .....	51
4.4.3 Pengaruh <i>Congruity land based store</i> terhadap <i>Attitude</i> .....	52
4.4.4 Pengaruh <i>Attitude</i> terhadap <i>Purchase Intention</i> .....	52
<b>BAB 5. SIMPULAN, KETERBATASAN DAN SARAN .....</b>	<b>54</b>
5.1 Simpulan .....	54
5.2 Keterbatasan.....	55
5.3 Saran.....	55
5.3.1 Saran Akademis .....	55
5.3.2 Saran Praktis .....	55
<b>DAFTAR PUSTAKA</b>	
<b>LAMPIRAN</b>	

## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Perubahan Pola Perilaku Belanja Bergeser ke Online .....	5
Tabel 1.2 Top 10 Pengunjung Toko Online Indonesia .....	6
Tabel 2.1 Perbandingan Penelitian Terdahulu dan Penelitian Sekarang.....	16
Tabel 4.1 Hasil Karakteristik Responden Mengenai Domisili.....	30
Tabel 4.2 Hasil Karakteristik Responden Mengenai Pengalaman belanja.....	31
Tabel 4.3 Hasil Karakteristik Responden Pengalaman Belanja Online .....	31
Tabel 4.4 Hasil Karakteristik Responden Mengenai Pengetahuan Alfacart .....	32
Tabel 4.5 Hasil Karakteristik Responden Mengenai Jenis Kelamin.....	32
Tabel 4.6 Hasil Karakteristik Responden Mengenai Usia .....	33
Tabel 4.7 Hasil Karakteristik Responden Mengenai Pendidikan.....	33
Tabel 4.8 Hasil Karakteristik Responden Mengenai Pekerjaan .....	34
Tabel 4.9 Interval Rata-Rata Variabel.....	35
Tabel 4.10 Deskripsi Jawaban Responden Penelitian.....	35
Tabel 4.11 Deskripsi Jawaban Responden Penelitian.....	36
Tabel 4.12 Deskripsi Jawaban Responden Penelitian.....	37
Tabel 4.13 Deskripsi Jawaban Responden Penelitian.....	38
Tabel 4.14 Deskripsi Jawaban Responden Penelitian.....	39
Tabel 4.15 Hasil Pengujian Validitas Konvergen .....	41
Tabel 4.16 Hasil Pengujian Validitas Diskriminan .....	42
Tabel 4.17 Hasil Pengujian Validitas Konstruk AVE.....	43
Tabel 4.18 Hasil Pengujian Reabilitas Konstruk .....	44
Tabel 4.19 Hasil Pengujian Koefisien Determinasi R <sup>2</sup> .....	45
Tabel 4.20 Hasil Pengujian Predictive Relevance Q <sup>2</sup> .....	46
Tabel 4.21 Hasil Pengujian Hipotesis Secara Langsung .....	47
Tabel 4.22 Hasil Pengujian Hipotesis Secara TidakLangsung .....	49

## **DAFTAR GAMBAR**

	Halaman
Gambar 2.4 Kerangka Penelitian .....	20
Gambar 4.1 Konstruk PLS Algoritma.....	40
Gambar 4.2 Konstruk <i>Bootstrapping</i> .....	47

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Kuesioner

Lampiran 2. Karakteristik Responden

Lampiran 3. Persepsi Responden terhadap *Ewom Sources*

Lampiran 4. Persepsi Responden terhadap *Neutral/Third party sources*

Lampiran 5. Persepsi Responden terhadap *Congruity land based stores*

Lampiran 6 .Persepsi Responden terhadap *Attitude*

Lampiran 7 Persepsi Responden terhadap *Purchase Intention*

Lampiran 8 Hasil Analisis SEM-PLS

## **Abstrak**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh *Ewom sources*, *Neutral/Third party sources*, dan *Congruity land based store* terhadap *Purchase Intention* melalui *Attitude* di Alfacart.com. penelitian ini di karenakan berkembangnya teknologi saat ini yang membuat para pemilik perusahaan khususnya yang masih konvensional agar cepat menyesuaikan dengan perubahan pola perilaku belanja konsumen, dengan mendiversifikasi usahanya dengan membuka toko online, dengan adanya toko online tersebut diharapkan memberi kemudahan bagi konsumen agar konsumen lebih tertarik dalam melakukan niat beli, sebuah toko online juga harus memiliki dimensi kesamaan dengan toko offline sehingga antara toko online dan offline masih terintegrasi dengan sama.

Penelitian ini dilakukan menggunakan kuisioner disebarluaskan kepada 120 responden menggunakan teknik analisis lisreal dengan aplikasi *SmartPls*, dari hasil penelitian ini menunjukkan adanya pengaruh positif dan signifikan antara *Ewom sources*, *Neutral/Third party sources*, dan *Congruity land based store* terhadap *Purchase Intention* melalui *Attitude* di Alfacart.com

**Kata kunci :** *E-wom sources*, *Neutral/ Thirdparty sources*, *Congruity land based store*, *Attitude*, *Purchase Intention*.

**THE IMPACT OF EWOM SOURCES,  
NEUTRAL/THIRD PARTY SOURCES AND  
CONGRUITY LAND BASED STORES ON PURCHASE  
INTENTION THROUGH CONSUMEN  
ALFACART.COM**

**Abstract**

This study aims to determine the effect of Ewom sources, Neutral / Third party sources, and Congruity land based store on Purchase Intention through Attitude on Alfacart.com. This research is due to the development of current technology that makes business owners especially those who are still conventional to quickly adjust to changes in consumer shopping behavior patterns, by diversifying their businesses by opening online stores, with the existence of online stores that are expected to make consumers more interested in do purchase intentions, an online store must also have similarities with offline stores so that online and offline stores are still integrated with the same.

This research was conducted using questionnaires distributed to 120 respondents using realistic analysis techniques with the SmartPls application, from the results of this study showing a positive and significant influence between Ewom sources, Neutral / Third party sources, and Congruity land based stores on Purchase Intention through Attitude on Alfacart. com

**Key Sources : *E-wom sources, Neutral/ Thirdparty sources, Congruity land based store, Attitude, Purchase Intention.***