

**SKRIPSI**

**ANALISIS FAKTOR YANG MEMPENGARUHI**

**KEPUTUSAN PEMBELIAN DI RESTORAN**

**CEPAT SAJI A DAN B**



**Oleh:**

**BELLA WINDI KARMINA**

**5303015039**

**JURUSAN TEKNIK INDUSTRI**

**FAKULTAS TEKNIK**

**UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA**

**SURABAYA**

**2019**

## LEMBAR PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan skripsi dengan judul “**ANALISIS FAKTOR YANG MEMPENGARUHI KEPUTUSAN PEMBELIAN DI RESTORAN CEPAT SAJI A DAN B**” ini benar-benar merupakan hasil karya saya sendiri dan bukan merupakan hasil karya orang lain, baik sebagian maupun seluruhnya kecuali dinyatakan dalam teks. Seandainya diketahui bahwa laporan skripsi ini ternyata merupakan hasil karya orang lain, maka saya menerima konsekuensi bahwa laporan skripsi ini tidak dapat saya gunakan sebagai syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Teknik.

1

Surabaya, 4 Juli 2019



NRP. 5303015039

## LEMBAR PENGESAHAN

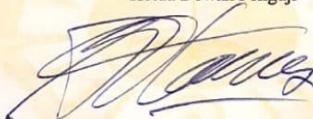
Skripsi dengan judul "**ANALISIS FAKTOR YANG MEMPENGARUHI KEPUTUSAN PEMBELIAN DI RESTORAN CEPAT SAJI A DAN B'**"  
yang disusun oleh mahasiswa:

Nama : Bella Windi Karmina  
NRP : 5303015039  
Tanggal Ujian : 4 Juli 2019

Dinyatakan telah memenuhi sebagian persyaratan kurikulum Jurusan Teknik Industri guna memperoleh gelar Sarjana Teknik bidang Teknik Industri.

Surabaya, 4 Juli 2019

Ketua Dewan Penguji



Martinus Edy Sianto, S.T., M.T., IPM.

NIK. 531.98.0305



Dekan Fakultas Teknik

Ir. Suryadi Ismadji, M.T., Ph.D., IPM. Ig. Joko Muliyanto, STP., M.T., IPM.

NIK. 521.93.0198



NIK. 531.98.0325

## **LEMBAR PENGESAHAN**

Skripsi dengan judul "**ANALISIS FAKTOR YANG MEMPENGARUHI  
KEPUTUSAN PEMBELIAN DI RESTORAN CEPAT SAJI A DAN B'**"  
yang disusun oleh mahasiswa:

Nama : Bella Windi Karmina

NRP : 5303015039

Tanggal Ujian : 4 Juli 2019

Dinyatakan telah memenuhi sebagai persyaratan kurikulum Jurusan Teknik  
Industri guna memperoleh gelar Sarjana Teknik bidang Teknik Industri.

Surabaya, 4 Juli 2019

Dosen Pembimbing I

Dosen Pembimbing II



Julius Mulyono, S.T., M.T., IPM.

NIK. 531.97.0299

Ir. Hadi Santosa, M.M., IPM.

NIK. 531.98.0343

## LEMBAR PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, saya sebagai mahasiswa  
Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya :

Nama : Bella Windi Karmina

NRP : 5303015039

Menyetujui skripsi/karya ilmiah saya dengan judul "**ANALISIS FAKTOR YANG MEMPENGARUHI KEPUTUSAN PEMBELIAN DI RESTORAN CEPAT SAJI A DAN B**" untuk dipublikasikan/ditampilkan di internet atau media lain (*Digital Library* Perpustakaan Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya) untuk kepentingan akademik sebatas sesuai dengan Undang-Undang Hak Cipta.

Demikian pernyataan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 4 Juli 2019



NRP. 5303015039

## PERNYATAAN SKRIPSI

Yang bertandatangan di bawah ini:

Nama lengkap : Bella Windi Karmina  
Nomor Pokok : 5303015039  
Jurusan : Teknik Industri  
Alamat tetap/asal : Pabean Asri F-17, Sedati, Sidoarjo  
No. Telepon : 081232320427  
Email : bellawindi@gmail.com  
Judul Skripsi : Analisis Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian di Restoran Cepat Saji A dan B  
Tanggal ujian (lulus) : 4 Juli 2019  
Nama Pembimbing I : Julius Mulyono, S.T., M.T., IPM.  
Nama Pembimbing II : Ir. Hadi Santosa, M.M., IPM.

Menyatakan bahwa:

1. Skripsi saya adalah hasil karya saya sendiri dan bukan merupakan hasil suatu plagiat. Apabila suatu saat dalam skripsi saya tersebut ditemukan hasil plagiat, maka saya bersedia menerima sanksi akademis terhadap karier saya, seperti pembatalan gelar dari fakultas, dll.
2. Skripsi saya boleh digandakan dalam bentuk apapun oleh pihak Fakultas Teknik Unika Widya Mandala Surabaya sesuai kebutuhan, demi untuk pengembangan ilmu pengetahuan selama penulisan pengarang tetap dicantumkan.
3. Saya telah mengumpulkan laporan skripsi saya tersebut (pada jurusan & fakultas) dalam bentuk buku maupun data elektronik/CD dengan judul yang sama. Apabila terjadi kekhilafan dalam buku maupun data elektronik/CD tersebut, saya bersedia memperbaikinya sampai dengan tuntas.

Demikian surat pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya, tanpa ada tekanan dari pihak manapun.

Mengetahui/Menyetujui  
Pembimbing I

Julius Mulyono, S.T., M.T., IPM.  
NIK. 531.97.0299

Surabaya, 4 Juli 2019  
Yang membuat pernyataan

Bella Windi Karmina  
NRP. 5303015039

## **KATA PENGANTAR**

Puji dan syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas berkat dan rahmatNya, penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “Analisis Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian di Restoran Cepat Saji A dan B”.

Penulis mengucapkan terimakasih kepada berbagai pihak yang telah membantu dalam membimbing dan memberi bantuan sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini. Melalui kesempatan ini penulis mengucapkan terimakasih kepada:

1. Tuhan Yesus yang senantiasa membimbing dan memberikan berkat atas kelancaran penyelesaian skripsi.
2. Bapak Ir. Suryadi Ismadji, M.T., Ph. D., IPM. selaku Dekan Fakultas Teknik Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya yang memberikan kesempatan untuk melaksanakan skripsi.
3. Bapak Ig. Joko Mulyono, STP., M.T., IPM. selaku Ketua Jurusan Teknik Industri yang memberikan ijin untuk melaksanakan skripsi.
4. Bapak Julius Mulyono, S.T., M.T., IPM. selaku Dosen Pembimbing I yang telah meluangkan waktu untuk mengarahkan dan membantu dalam menyelesaikan skripsi.
5. Bapak Ir. Hadi Santosa, M.M., IPM. selaku Dosen Pembimbing II yang telah meluangkan waktu untuk mengarahkan dan membantu dalam menyelesaikan skripsi.
6. Segenap Bapak/Ibu Dosen Jurusan Teknik Industri dan Staff Tata Usaha yang telah memberi informasi dan dukungan.
7. Orang tua dan saudara yang telah memberikan doa dan dukungan.

8. Dwi Arswendi, Theresa Paskalia Aritonang, Felix Alexander dan Christoforus Angelus Wijaya yang telah memberikan semangat, bantuan serta dukungan moril.
9. Seluruh teman-teman (Teknik Industri angkatan 2015-2018) yang bersedia memberikan informasi selama proses pembuatan skripsi.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Penulis memohon maaf apabila terjadi kesalahan dalam penulisan skripsi ini. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat dan memberi wawasan bagi para pembaca.

Surabaya, 4 Juli 2019

Penulis

## **DAFTAR ISI**

HALAMAN JUDUL .....	i
LEMBAR PERNYATAAN .....	ii
LEMBAR PENGESAHAN .....	iii
LEMBAR PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH .....	v
PERNYATAAN SKRIPSI .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI .....	ix
DAFTAR TABEL .....	xii
DAFTAR GAMBAR .....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xiv
ABSTRAK .....	xv
<b>BAB I. PENDAHULUAN</b>	
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	2
1.3 Tujuan Penelitian .....	3
1.4 Batasan Masalah .....	3
1.5 Sistematika Penulisan .....	3
<b>BAB II. LANDASAN TEORI</b>	
2.1 Penelitian Terdahulu .....	5
2.2 Pemasaran .....	5
2.2.1 Definisi Pemasaran .....	5
2.2.2 Orientasi Pemasaran .....	6
2.3 Bauran Pemasaran ( <i>Marketing Mix</i> ) .....	7
2.4 Kualitas Pelayanan ( <i>Service Quality</i> ) .....	8
2.5 Perilaku Konsumen .....	9
2.6 Keputusan Pembelian .....	9

2.6.1 Proses Keputusan Pembelian .....	10
2.6.2 Peran dalam Pembelian .....	12
2.7 Populasi dan Sampel.....	12
2.8 Teknik Sampling.....	13
2.9 Uji Validitas.....	14
2.10 Uji Reliabilitas .....	15
2.11 Analisis Faktor.....	15
2.12 Analisis Cluster.....	18
<b>BAB III. METODOLOGI PENELITIAN</b>	
1.1 Studi Pustaka.....	24
1.2 Penentuan Populasi, Sampel, dan Teknik Sampling .....	24
1.3 Penyusunan Pra-Kuesioner .....	24
1.4 Penyebaran Pra-Kuesioner .....	25
1.5 Uji Validitas dan Reliabilitas .....	25
1.6 Penyebaran Kuesioner.....	26
1.7 Uji Validitas dan Reliabilitas .....	26
1.8 Pengolahan Data.....	27
1.9 Analisa Data .....	27
1.10 Kesimpulan dan Saran.....	28
<b>BAB IV. PENGUMPULAN DAN PENGOLAHAN DATA</b>	
4.1 Pengumpulan Data.....	29
4.2 Uji Validitas dan Reliabilitas .....	30
4.2.1 Uji Validitas dan Reliabilitas Pra-kuesioner .....	30
4.2.2 Uji Validitas dan Reliabilitas Kuesioner .....	30
4.3 Profil Responden .....	31
4.3.1 Jenis Kelamin .....	31
4.3.2 Usia .....	32

4.3.3 Daerah Tempat Tinggal.....	32
4.3.4 Jenis Pekerjaan .....	33
4.3.5 Tingkat Pendapatan .....	34
4.3.6 Frekuensi Berkunjung ke Restoran <i>Fried Chicken</i> .....	34
4.3.7 Kegiatan Saat Berkunjung.....	35
4.3.8 Rata-Rata Pengeluaran Setiap Kunjungan .....	36
4.3.9 Restoran yang Lebih Sering Dikunjungi .....	37
<b>4.4 Skala Ranking .....</b>	<b>37</b>
4.4.1 Skala Ranking Restoran Cepat Saji A .....	38
4.4.2 Skala Ranking Restoran Cepat Saji B .....	40
<b>BAB V. ANALISA DATA</b>	
<b>5.1 Analisis Faktor.....</b>	<b>42</b>
5.1.1 Analisis Faktor Restoran Cepat Saji A.....	42
5.1.1.1 Uji Kelayakan Variabel .....	42
5.1.1.2 <i>Factoring</i> (Pembentukan Faktor).....	43
5.1.1.3 Rotasi Faktor.....	43
5.1.2 Analisis Faktor Restoran Cepat Saji B .....	45
5.1.2.1 Uji Kelayakan Variabel .....	45
5.1.2.2 <i>Factoring</i> (Pembentukan Faktor).....	46
5.1.2.3 Rotasi Faktor.....	46
5.2 Analisis Cluster.....	48
5.2.1 Analisis Crosstab.....	50
5.3 Analisa Skala Ranking.....	52
<b>BAB VI. KESIMPULAN DAN SARAN</b>	
6.1 Kesimpulan .....	54
6.2 Saran .....	55
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>56</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 3.1 Identifikasi Faktor pada Pra-Kuesioner .....	25
Tabel 4.1 Frekuensi Hasil Skala Ranking Restoran Cepat Saji A .....	38
Tabel 4.2 Ranking Masing-Masing Alasan .....	39
Tabel 4.3 Frekuensi Hasil Skala Ranking Restoran Cepat Saji B.....	40
Tabel 4.4 Ranking Masing-Masing Alasan .....	41
Tabel 5.1 Hasil Analisis Faktor .....	43
Tabel 5.2 Hasil Analisis Faktor .....	46
Tabel 5.3 Rekapan Data Tabel <i>Cluster Membership</i> .....	49
Tabel 5.4 <i>Chi-Square Test</i> .....	50

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1 Model Proses Pembelian Konsumen.....	10
Gambar 3.1 <i>Flowchart</i> Metodologi Penelitian .....	22
Gambar 4.1 <i>Pie Chart</i> Jenis Kelamin .....	31
Gambar 4.2 <i>Pie Chart</i> Usia.....	32
Gambar 4.3 <i>Pie Chart</i> Daerah Tempat Tinggal.....	32
Gambar 4.4 <i>Pie Chart</i> Jenis Pekerjaan .....	33
Gambar 4.5 <i>Pie Chart</i> Tingkat Pendapatan .....	34
Gambar 4.6 <i>Pie Chart</i> Frekuensi Berkunjung ke Restoran <i>Fried Chicken</i> .....	34
Gambar 4.7 <i>Pie Chart</i> Kegiatan Saat Berkunjung .....	35
Gambar 4.8 <i>Pie Chart</i> Rata-Rata Pengeluaran Per Kunjungan .....	36
Gambar 4.9 <i>Pie Chart</i> Restoran yang Lebih Sering Dikunjungi .....	37

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Tabel r <i>Product Moment</i> .....	57
Lampiran 2. Uji Validitas Pra-kuesioner .....	58
Lampiran 3. Uji Reliabilitas Pra-kuesioner.....	64
Lampiran 4. Uji Validitas Kuesioner .....	66
Lampiran 5. Uji Reliabilitas Kuesioner .....	72
Lampiran 6. Hasil Skala Ranking Bagian Restoran Cepat Saji A .....	74
Lampiran 7. Hasil Skala Ranking Bagian Restoran Cepat Saji B.....	75
Lampiran 8. Analisis Faktor Restoran Cepat Saji A .....	76
Lampiran 9. Analisis Faktor Restoran Cepat Saji B .....	78
Lampiran 10. Analisis Cluster .....	80
Lampiran 11. Analisis Crosstab.....	89
Lampiran 12. Kuesioner .....	95

## ABSTRAK

Restoran cepat saji yang populer di Indonesia adalah restoran cepat saji A dan B. Terjadi penurunan maupun peningkatan *Top Brand Index* pada tahun 2016 hingga 2018, sehingga perlu dilakukan penelitian mengenai faktor-faktor yang mempengaruhi keputusan pembelian terhadap kedua perusahaan. Penelitian ini memfokuskan pada faktor produk, harga, lokasi, promosi dan kualitas pelayanan yang mempengaruhi keputusan pembelian di restoran cepat saji A dan B Kota Surabaya. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui faktor yang paling mempengaruhi di antara kelima faktor tersebut terhadap keputusan pembelian di restoran cepat saji A dan B Kota Surabaya. Hasil penelitian dari analisis faktor menunjukkan bahwa faktor yang paling mempengaruhi keputusan pembelian di restoran cepat saji A Kota Surabaya adalah faktor promosi, sedangkan faktor yang paling mempengaruhi keputusan pembelian di restoran cepat saji B Kota Surabaya adalah faktor kualitas pelayanan. Berdasarkan analisis *cluster*, terbentuk 3 *cluster* responden yaitu *cluster* konsumen kelas bawah, *cluster* konsumen kelas menengah dan *cluster* konsumen kelas atas. Berdasarkan skala ranking, alasan utama konsumen melakukan pembelian di kedua restoran adalah lokasi mudah diakses, sedangkan alasan yang membedakan konsumen melakukan pembelian di kedua restoran adalah tempat nyaman, menu bervariasi, pelayanan ramah, harga terjangkau dan promosi produk/harga.

**Kata Kunci:** Keputusan Pembelian, Faktor, Cluster, Restoran, Empat P, Pelayanan