

BAB 5

SIMPULAN, KETERBATASAN DAN SARAN

5.1 Simpulan

Berdasarkan hasil evaluasi yang dilakukan pada CV. Cipta Putri Mandiri mengenai evaluasi prosedur dan dokumen pada siklus pendapatan, penulis dapat mengambil kesimpulan bahwa aktivitas pengendalian pada siklus pendapatan masih terdapat kelemahan. Kurangnya aktivitas pengendalian diantaranya:

1. Belum adanya pemisahan tugas yang memadai. Perangkapan tugas terjadi pada bagian keuangan dan bagian penjualan perusahaan yang dipegang oleh satu orang. Hal ini dapat menimbulkan risiko terjadinya kecurangan yang dapat dilakukan oleh karyawan tersebut. Oleh karena itu apabila perusahaan tidak dapat menambah jumlah karyawan baru, maka disarankan agar pemilik perusahaan dapat datang ke perusahaan setiap hari untuk mengawasi kinerja karyawan perusahaan agar dapat mencegah terjadinya kecurangan.
2. Pengarsipan data yang tidak baik. Selain itu, pengarsipan data belum tertata dengan baik, sehingga dapat menimbulkan risiko kehilangan bukti arsip. Sehingga disarankan agar bagian keuangan melakukan pengarsipan

secara rutin berdasarkan nomor urut yang tertera di dokumen.

3. Dokumen perusahaan kurang memadai. Perusahaan belum memiliki form pesanan penjualan. Tidak adanya form pesanan penjualan dapat menimbulkan risiko terjadinya kesalahan pengiriman dikarenakan pesanan pelanggan tidak dicatat di form pesanan penjualan. Oleh karena itu peneliti menyarankan agar perusahaan memiliki form pesanan penjualan sehingga risiko terjadinya kesalahan pengiriman dapat diminimalisir.

5.2 Keterbatasan

Keterbatasan dalam penelitian ini adalah peneliti dalam memperoleh informasi mengenai penjualan perusahaan berdasarkan dari pengamatan dan wawancara banyak langsung dilakukan dengan direktur dan bagian keuangan. Dokumen yang berkaitan dengan siklus penjualan tidak semuanya didapat karena bersifat tertutup dan dibatasi oleh perusahaan.

5.3 Saran

Dengan adanya permasalahan serta temuan yang ada, peneliti memberikan saran bahwa :

1. Pengawasan perlu ditambah dikarena tidak mungkin lagi menambah orang untuk pemisahan tugas antara bagian penjualan/bagian keuangan/kasir. Pengawasan harus ditambah dengan cara pemilik perusahaan harus datang setiap hari.
2. Dengan adanya dokumen-dokumen yang disarankan di siklus pendapatan, peneliti berharap dari setiap dokumen yang disarankan seperti dokumen pesanan penjualan dapat digunakan oleh perusahaan untuk mempermudah proses penjualan yang ada.

DAFTAR PUSTAKA

- Abdullah, Thamrin, dan Francis Tantri, 2012. Manajemen Pemasaran, Depok: PT Raja Grafindo Persada
- Diana, A., dan L. Setiawati., 2011. *Sistem Informasi Akuntansi, Perancangan, Prosedur dan Penerapan*. Edisi 1. Yogyakarta: Andi Yogyakarta
- Hall, J.A., 2007, *Sistem Informasi Akuntansi*, Terjemahan oleh Dewi Fitriyasari dan Deny Arnos Kwary, 2007, Edisi Keempat, Buku 1, Jakarta: Salemba Empat.
- Harahap, Sofyan Safri. 2011. *Teori Akuntansi*. Edisi Revisi. Cetakan Kelima. PT Raja Grafindo Persada. Jakarta.
- Krismiaji, 2015, *Sistem Informasi Akuntansi*, Yogyakarta: Unit Penerbit dan Percetakan.
- Kuwari, Marcelinus Edwin., 2017, Analisis Dan Perancangan Prosedur Operasional Standar Siklus Penjualan Pada Perusahaan Suku Cadang Dan Ban (Studi Kasus Pada Cv. Mega Makmur Abadi), (<http://repository.wima.ac.id/9973/>, diunduh 10 Feb 2017).
- Mulyadi. 2016. *Sistem Akuntansi*. Jakarta: Salemba Empat.
- Rama, D.V. dan F.L. Jones, 2006, *Sistem Informasi Akuntansi* Terjemahan oleh M. Slamet Wibowo, 2008, Buku 1, Jakarta: Salemba Empat.
- Romney, M. B., dan P. J. Steinbart, 2015, Sistem Informasi Akuntansi (*Accounting Information Systems*)

Terjemahan Kikin S. Nur S. dan Novita P., 2016, Edisi 13, Jakarta: Salemba Empat.

Rudianto. 2009. *Pengantar Akuntansi*. Jakarta: Erlangga.

Swastha,Basu. 2014. *Manajemen Penjualan: Pelaksanaan Penjualan*, BPFY Yogyakarta.

Santoso, Citra Dewi., 2014, Evaluasi Sistem Dan Perancangan Prosedur Operasi Standar (POS) Atas Persediaan Dan Penjualan Pada PT. Sumber Rasa Di Surabaya, (<http://repository.wima.ac.id/4666/>, diunduh 19 Jan 2016).