

*PENGARUH PRICE CONCIOUSNESS DAN SALE
PRONENESS TERHADAP REPURCHASE
INTENTION DIVISI FRESH TOWARDS
EDBP DI HYPERMART*



OLEH:
RICKY PRAYOGO
3103013156

JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA
SURABAYA
2016

**PENGARUH PRICE CONCIOUSNESS DAN SALE
PRONENESS TERHADAP REPURCHASE INTENTION
DIVISI FRESH TOWARDS EDBP DI HYPERMART**

SKRIPSI
Diajukan kepada
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA
SURABAYA
Untuk Memenuhi Sebagai Persyaratan
Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen
Jurusan Manajemen

OLEH:
RICKY PRAYOGO
3103013156

JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA
SURABAYA
2016

HALAMAN PERSETUJUAN

SKRIPSI

PENGARUH PRICE CONCIOUSNESS DAN SALE PRONENESS TERHADAP REPURCHASE INTENTION DIVISI FRESH TOWARDS EDBP DI HYPERMART

Oleh:

RICKY PRAYOGO

3103013156

Telah Disetujui dan Diterima dengan Baik

untuk Diajukan Kepada Tim Penguji

Pembimbing I,

Dr. Margaretha Ardhanari, SE., M.Si.

Tanggal: 31 Januari 2017

Pembimbing II,

Arini, SE. MM.

Tanggal: 31 Januari 2017

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh: Ricky Prayogo NRP. 3103013156

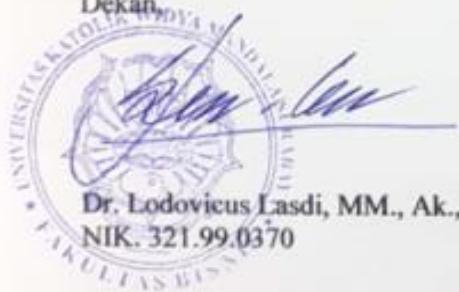
Telah diuji pada tanggal 25 Januari 2017 dan dinyatakan
lulus oleh Tim Penguji.

Ketua Tim Penguji:

Dr. Margaretha Ardhanari, SE., M.Si
NIK. 311.95.0228

Mengetahui:

Dekan,



Ketua Jurusan,

Dr. Lodovicus Lasdi, MM., Ak., CA. Elisabeth Supriharyanti, S.E., M.Si.
NIK. 321.99.0370 NIK. 311.99.0369

PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH dan PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, saya sebagai mahasiswa Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya:

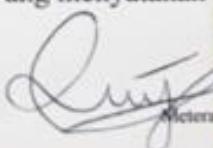
Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Ricky Prayogo
NRP : 3103013156
Judul Skripsi : Pengaruh Price Consciousness dan Sale Proneness Terhadap Repurchase Intention Divisi Fresh Towards EDBP di Hypermart

Menyatakan bahwa tugas akhir skripsi ini adalah ASLI karya tulis saya. Apabila terbukti karya ini merupakan *plagiarism*, saya bersedia menerima sanksi yang akan diberikan oleh Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya. Saya menyetujui pula bahwa karya tulis ini dipublikasikan/ditampilkan di internet atau media lain (*digital library* Perpustakaan Unika Widya Mandala Surabaya) untuk kepentingan akademik sebatas sesuai dengan Undang-Undang Hak Cipta.

Demikian pernyataan keaslian dan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 31 Januari 2017
Yang menyatakan


METERAI TEMPEL
B36EEAEF295520324
6000
UNIVERSITAS WIDYA MANDALA SURABAYA
RICKY PRAYOGO

(..... RICKY PRAYOGO

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas kasih dan penyertaanNya sehingga skripsi ini telah terselesaikan dengan baik. Skripsi ini disusun sebagai syarat yang harus dipenuhi untuk mendapatkan gelar Sarjana Manajemen pada Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya. Penyusunan skripsi ini tidak akan berhasil tanpa dukungan berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Lodovicus Lasdi, MM., Ak., CA., selaku Dekan Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
2. Ibu Elisabeth Supriharyanti, SE., M.Si., selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya dan Bapak Robertus Sigit H.L., SE., M.Sc., selaku Sekretaris Jurusan Manajemen Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
3. Ibu Dr. Margaretha Ardhanari, SE., M.Si., selaku Dosen Pembimbing I yang telah sabar membagikan ilmu pengetahuan serta membimbing dan memberi pengarahan dengan baik dari awal hingga akhir penulisan skripsi ini
4. Ibu Arini, SE. MM., selaku Dosen Pembimbing II yang telah sabar membagikan ilmu pengetahuan serta membimbing dan memberi pengarahan dengan baik dari awal hingga akhir penulisan skripsi ini

5. Bapak dan Ibu dosen Fakultas Bisnis Jurusan Manajemen, khususnya Bapak dan Ibu dosen rumpun Manajemen Ritel yang telah membimbing dan memberikan ilmu selama masa perkuliahan.
6. Orang tua, saudara, dan seluruh keluarga besar penulis yang telah memberikan dukungan dari awal hingga akhir penulisan skripsi ini.
7. Teman-teman organisasi kemahasiswaan dan rekan asisten laboratorium, serta teman-teman kuliah lainnya yang telah memberikan dukungan dan doanya.
8. Mohon maaf kepada kedua orang tua saya karena tidak dapat membantu pekerjaan rumah selama mengerjakan tugas skripsi ini
9. Semua pihak yang tidak penulis sebutkan satu per satu, terima kasih banyak atas segala doa, dukungan, dan semangat.

Penulis menyadari bahwa dalam skripsi ini masih terdapat kekurangan. Oleh karena itu, kritik dan saran yang membangun akan penulis terima. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat dan menambah wawasan bagi para pembacanya.

Surabaya, _____

Penulis

DAFTAR ISI

Halaman

| | |
|--|------|
| HALAMAN JUDUL | i |
| HALAMAN PERSETUJUAN | ii |
| HALAMAN PENGESAHAN..... | iii |
| PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH dan PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH | iv |
| KATA PENGANTAR | v |
| DAFTAR ISI | vii |
| DAFTAR TABEL | ix |
| DAFTAR GAMBAR | x |
| DAFTAR LAMPIRAN..... | xi |
| ABSTRAK | xii |
| ABSTRACT | xiii |
| BAB 1. PENDAHULUAN | 1 |
| 1.1. Latar Belakang | 1 |
| 1.2. Rumusan Masalah | 6 |
| 1.3. Tujuan Penelitian | 6 |
| 1.4. Manfaat Penelitian | 7 |
| 1.5. Sistematika Penulisan | 7 |
| BAB 2. TINJAUAN PUSTAKA | 9 |
| 2.1. Penelitian Terdahulu | 9 |
| 2.2. Landasan Teori | 11 |
| 2.3. Hubungan Antar Variabel | 13 |
| 2.4. Model Penelitian | 15 |
| 2.5. Hipotesis..... | 16 |

| | |
|--|----|
| BAB 3. METODE PENELITIAN | 17 |
| 3.1. Desain Penelitian..... | 17 |
| 3.2. Identifikasi Variabel..... | 17 |
| 3.3. Definisi Operasional Variabel | 18 |
| 3.4. Jenis dan Sumber Data | 19 |
| 3.5. Pengukuran Variabel | 20 |
| 3.6. Alat dan Metode Pengumpulan Data..... | 20 |
| 3.7. Populasi, Sampel, dan Teknik Pengambilan Sampel | 21 |
| 3.8. Uji Normalitas | 22 |
| 3.9. Uji Validitas dan Uji Reliabilitas..... | 22 |
| BAB 4. ANALISIS DAN PEMBAHASAN | 28 |
| 4.1. Karakteristik Responden | 28 |
| 4.2. Analisis Deskriptif Variabel Penelitian | 31 |
| 4.3. Uji Kecocokan Model Pengukuran | 35 |
| 4.4. Uji Kesesuaian Model | 38 |
| 4.5. <i>Structural Equation</i> | 39 |
| 4.6. Pengujian Hipotesis | 40 |
| 4.7. Pembahasan | 41 |
| BAB 5. SIMPULAN DAN SARAN | 44 |
| 5.1. Simpulan | 44 |
| 5.2. Saran | 45 |

DAFTAR KEPUSTAKAAN

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

| | Halaman |
|---|---------|
| Tabel 2.1 Perbandingan Penelitian Terdahulu Dengan Saat Ini | 10 |
| Tabel 3.1 <i>Goodness-of-Fit Indicates</i> | 26 |
| Tabel 4.1Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin..... | 28 |
| Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia..... | 29 |
| Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pengalaman Berbelanja | 29 |
| Tabel 4.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan terakhir | 30 |
| Tabel 4.5 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan..... | 30 |
| Tabel 4.6 Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan | 31 |
| Tabel 4.7 Kategori Mean Jawaban Responden | 32 |
| Tabel 4.8 Deskriptif Statistik Variabel <i>Price Consciouness</i> | 32 |
| Tabel 4.9 Deskriptif Statistik Variabel <i>Sale Proneness</i> | 33 |
| Tabel 4.10 Deskriptif Statistik Variabel <i>Repurchase Intention</i> terhadap EDBP | 34 |
| Tabel 4.11 <i>Measurement Model</i> Variabel Eksogen dan Endogen | 36 |
| Tabel 4.12 Uji Normalitas Data <i>Univariate</i> | 37 |
| Tabel 4.13 Uji Normalitas Data <i>Multivariate</i> | 38 |
| Tabel 4.14 <i>Goodness offit</i> | 38 |
| Tabel 4.15 <i>Structural Equation</i> | 39 |
| Tabel 4.16 Pengujian Hipotesis | 40 |

DAFTAR GAMBAR

Halaman

| | |
|---|----|
| Gambar 1.1 Pertumbuhan Ekonomi Indonesia 6 tahun terakhir | 3 |
| Gambar 2.1 Model Penelitian | 15 |

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Kuesioner

Lampiran 2. Data Jawaban Responden

Lampiran 3. Data Deskriptif Responden

Lampiran 4. Hasil Normalitas

Lampiran 5. Hasil Lisrel

Lampiran 6. Path Diagram

ABSTRAK

Pertumbuhan ekonomi Indonesia mengalami penurunan setiap tahunnya menyebabkan penghematan yang dilakukan konsumen dalam melakukan pembelian terhadap berbagai macam kebutuhan sehari hari termasuk produk makanan. Konsumen yang berminat untuk membeli produk makanan yang mendekati tanggal kadaluarsa / EDBP guna mendapatkan produk dengan harga yang lebih murah. Penelitian ini ingin mengetahui dan menjelaskan pengaruh *price consciousness* dan *sale proneness* terhadap *purchase intention* terhadap EDBP (*Expiration date-based priced*) pada konsumen *hypermart* divisi *fresh*. Teknik analisis data yang digunakan adalah SEM (*Structural Equation Modelling*) dan menggunakan program LISREL.

Penelitian ini mengambil 150 responden sebagai sampelnya yang pernah berbelanja produk dari divisi *fresh* yang mendekati tanggal kadaluarsa / EDBP, dan berusia 17-50 tahun. Teknik sampling yang digunakan adalah *non probability sampling*. Kesimpulannya adalah terbukti adanya pengaruh *price consciousness* dan *sale proneness* terhadap *repurchase intention* terhadap EDBP (*Expiration date-based priced*) pada konsumen *hypermart* divisi *fresh*.

Kata Kunci: *Price Consciousness, Sale Proneness, Repurchase Intention, EDBP*

ABSTRACT

The economic growth in Indonesia is experiencing a continual decrease annually which causes consumers to reduce and save the amount of daily product being purchase including perishable food products consumers who are willing to buy products that are nearly exceeding the expiry dates / EDBP, are granted with lower costs this research is make to further explaination about the factors affecting price consciousness and sale proneness on purchase intention towards EDBP (Expiration date-based priced) for consumers of Hypermart in the fresh division. The analytic data system using SEM (Structural Equation Modelling) and LISREL programme

A total of 150 consumers ranging from the age of 17 – 50 years old, are involved in this research as samples that have purchase nearly expired products from the fresh division. Sampling systems that is used is known as the non probability sampling. In conclusion it is proven that there are several effects affecting price consciousness, sale proneness on repurchase intention towards EDBP (Expiration date-based priced) to consumers of Hypermart in the fresh division.

Keywords: *Price Consciousness, Sale Proneness, Repurchase Intention, EDBP*