

## **LAPORAN KERJA PRAKTIK**

**STRATEGI & BENTUK *BRAND ACTIVATION* PT. SUSANTI MEGAH PADA  
DIVISI MARKETING COMMUNICATION & PUBLIC RELATIONS DENGAN  
*BRAND GARAM CAP KAPAL***



Oleh :  
**YORIN SMITH**  
NRP: 1423018018

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI**  
**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI**  
**UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA**  
**SURABAYA**  
**2021**

**STRATEGI & BENTUK *BRAND ACTIVATION* PT. SUSANTI MEGAH  
PADA DIVISI *MARKETING COMMUNICATION & PUBLIC RELATIONS*  
DENGAN *BRAND GARAM CAP KAPAL***

**Diajukan untuk memenuhi sebagai persyaratan dalam memperoleh gelar Sarjana  
Ilmu Komunikasi Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya**



Oleh :  
**YORIN SMITH**  
NRP: 1423018068

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA  
SURABAYA  
2021**

## SURAT PERNYATAAN ORIGINALITAS

Dengan ini, Saya :

Nama : Yorin Smith

NRP : 1423018068

Menyatakan bahwa apa yang saya tulis dalam Kerja Praktik berjudul

**STRATEGI & BENTUK *BRAND ACTIVATION* PT. SUSANTI MEGAH  
PADA DIVISI *MARKETING COMMUNICATION & PUBLIC RELATIONS*  
DENGAN *BRAND GARAM CAP KAPAL***

Adalah benar adanya dan merupakan hasil karya saya sendiri. Segala kutipan karya pihak lain telah saya tulis dengan menyebutkan sumbernya. Apabila dikemudian hari ditemukan plagiasi maka saya rela gelar kesarjanaan saya dicabut.

Surabaya, 20 Desember 2021

Penulis



Yorin Smith

NRP.1423018068

## **HALAMAN PERSETUJUAN**

**STRATEGI & BENTUK *BRAND ACTIVATION* PT. SUSANTI MEGAH PADA  
DIVISI MARKETING COMMUNICATION & PUBLIC RELATIONS DENGAN  
*BRAND GARAM CAP KAPAL***

**OLEH:**

**YORIN SMITH**

**NRP: 1423018068**

**TELAH DISETUJUI DAN DITERIMA DENGAN BAIK OLEH:**

**DOSEN PEMBIMBING,**

**YULI NUGRAHENI S. SOS., M.Si**

**NIDN: 0630077303**

**TANGGAL: 05 Januari 2022**

**DEKAN FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI,**



**Brigitta Rayia Sandy Fista, S.I.Kom., M.Med.Kom**

**NIDN: 0715108903**

## **HALAMAN PENGESAHAN**

LAPORAN TUGAS AKHIR KERJA PRAKTIK YANG DITULIS OLEH:  
**YORIN SMITH NRP: 1423018032**

TELAH DIUJI PADA TANGGAL SELASA, 14 DESEMBER 2021 DAN  
DINYATAKAN LULUS OLEH TIM PENGUJI

KETUA TIM PENGUJI



MARIA YULIASTUTI, S.Sos., M.Med.Kom

NIDN.0707078607

MENGETAHUI;

DEKAN,



Brigitta Revia Sandy Fista, S.SOS., M.I.KOM

NIDN. 0715108903

**SURAT PERNYATAAN**  
**PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH**

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, saya sebagai mahasiswa Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya

Nama : Yornn Smith  
NRP : 1423018068  
Jurusan : Ilmu Komunikasi  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Fakultas : Ilmu Komunikasi  
Tahun Lulus : 2021

Dengan ini **SETUJU/TIDAK-SETUJU** Skripsi/ Karya Ilmiah saya, dengan judul  
**STRATEGI & BENTUK BRAND ACTIVATION PT. SUSANTI MEGAH  
PADA DIVISI MARKETING COMMUNICATION & PUBLIC RELATIONS  
DENGAN BRAND GARAM CAP KAPAL**

Untuk dipublikasikan / ditampilkan di internet atau media lainnya (Digital Library) Perpustakaan Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya untuk kepentingan akademik sebatas sesuai dengan undang – undang Hak Cipta yang berlaku.

Demikian surat pernyataan **SETUJU/TIDAK-SETUJU** publikasi Karya Ilmiah ini saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 20 Desember 2021

Yang membuat pernyataan  
  
Yornn Smith

NRP 1423018068

## KATA PERSEMBAHAN

Seiring dengan perjalanan kerja praktik yang penulis lakukan, banyak sekali pengalaman yang telah didapat dan rasakan selama menjalankan tugas sebagai seorang *marketing communication & PR*. Tentunya, bukan hanya sekedar menjalankan kerja praktik, selalu yang penulis tekankan adalah bagaimana cara untuk dapat menyelesaikan tugas tersebut dengan maksimal, banyak sekali rasa bahagia, sedih, tawa dan canda serta kebersamaan yang turut hadir selama menjalankan kerja praktik. Bagi penulis pengalaman ini bukan hanya semata untuk melengkapi syarat kelulusan melainkan bagian dari sisi kehidupan yang harus dijalankan agar kelak mampu memberikan gambaran dan dorongan yang bermanfaat bagi masa depan. Kerja praktik membuat saya dapat memahami secara langsung bagaimana strategi *marketing communication & PR* dibidang pekerjaan secara profesional, saya berharap apa yang penulis tuliskan pada laporan ini dapat memberikan sedikit banyak manfaat terutama pada bidang pekerjaan korporasi dalam divisi *marketing communication & PR*.

Surabaya, 27 November 2021

Yorin Smith

## **KATA PENGANTAR**

Puji dan syukur kepada Tuhan yang Maha Esa oleh karena berkat dan Anugerah-Nya telah memberikan kesempatan bagi penulis untuk dapat menyelesaikan tugas akhir yaitu laporan kerja praktik, yang dimana laporan kerja praktik ini merupakan syarat wajib bagi mahasiswa untuk mendapatkan gelar Sarjana Ilmu Komunikasi di Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.

Lancarnya kegiatan kerja praktik yang penulis jalankan, tentunya tak lepas dari dukungan dari pihak-pihak yang luar biasa yang membantu saya dalam menyelesaikan tugas akhir ini, secara khusus saya sebagai penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Kepada orang tua Sandra Smith & saudara kandung penulis Nando Aries Pratama, yang tak henti-hentinya memberikan dukungan penuh, memberikan topangan dan semangat kepada penulis selama kerja praktik ini berlangsung sampai dengan terselesaiannya laporan kerja praktik ini.
2. Kepada Ibu Yuli Nugraheni S. Sos., M.Si sebagai dosen pembimbing penulis dalam penulisan laporan kerja praktik, beliau yang dengan sangat sabar dan selalu bersedia memberikan waktu kepada penulis untuk bimbingan sehingga laporan kerja praktik ini dapat terselesaikan dengan baik.

3. Kepada seluruh dosen dan *staff* fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya yang terlibat dalam penyelesaian laporan kerja praktik.
4. Kepada Bapak Robby Santoso selaku *Vice President of Sales & Marketing* PT. Susanti Megah Surabaya. Terima kasih telah memberikan kesempatan bagi penulis untuk menjalankan tugas akhir kerja praktik di PT. Susanti Megah dan banyak memberikan pengalaman dan pelajaran bekerja secara profesional.
5. Kepada Bapak Daud Pratama *National Marketing & Public Relations* PT. Susanti Megah Surabaya. Terima kasih atas pengalaman dan kepercayaan yang sudah diberikan kepada penulis untuk bergabung bersama pada *marketing communication & PR* divisi di PT. Susanti Megah, selain itu banyak mengajarkan saya secara langsung mengenai industri FMCG (*Fast Moving Costumer Goods*) dan terkait juga dengan pekerjaan pada peran dan fungsi *marketing communication*.
6. Kepada seluruh pimpinan dan *staff* PT. Susanti Megah Surabaya.
7. Kepada rekan kerja (*team*) penulis selama melaksanakan kerja praktik di PT. Susanti Megah kepada Lely Marla, Nadya, Melvien, dan juga Amel yang telah memberikan saya banyak pengalaman bekerja bersama dalam *team management*.

Penulis juga menyadari tidak menutup kemungkinan adanya kekurangan dalam penulisan ini. Untuk itu penulis meyampaikan permintaan maaf dan juga terbuka terhadap kritik dan saran yang membangun dari semua pihak.

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	ii
HALAMAN SURAT PERNYATAAN ORIGINALITAS .....	iii
HALAMAN PERSETUJUAN .....	iv
HALAMAN PENGESAHAN .....	v
HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH.....	vi
KATA PERSEMBAHAN .....	vii
KATA PENGANTAR .....	viii
DAFTAR ISI .....	x
DAFTAR BAGAN .....	xiii
DAFTAR GAMBAR .....	xiv
DAFTAR TABEL .....	xv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xvi
ABSTRAK .....	xvii
ABSTRAC .....	xviii
BAB I PENDAHULUAN .....	1
I.1 Latar Belakang .....	1
I.2 Pokok Bahasan.....	5
I.3 Tujuan Kerja Praktik .....	5
I.4 Manfaat Kerja Praktik .....	5
I.4.1 Manfaat Kerja Praktik Bagi Mahasiswa.....	5
I.4.2 Manfaat Kerja Praktik Bagi Fakultas Ilmu Komunikasi .....	6
I.4.3 Manfaat Kerja Praktik Bagi Perusahaan.....	6
I.5 Tinjauan Pustaka.....	6
I.5.1 <i>Marketing Communication</i> .....	6
I.5.2 <i>Brand Activation</i> Sebagai Strategi <i>Marketing Communication</i> .....	8

I.5.3 Strategi-Strategi <i>Brand Activation</i> .....	10
I.5.4 Bentuk-Bentuk <i>Brand Activation</i> .....	12
I.6 Ruang Lingkup .....	13
BAB II HASIL DAN PEMBAHASAN KERJA PRAKTIK .....	14
II.1 Gambaran Umum Perusahaan Tempat Kerja Praktik .....	14
II.1.1 Profil dan PT. Susanti Megah.....	14
II.1.2 Visi dan Misi Perusahaan .....	15
II.1.3 Logo Perusahaan .....	16
II.1.4 Identitas Perusahaan.....	16
II.1.5 Susunan Organisasi .....	16
II.2 Waktu dan Pelaksanaan Kerja Praktik .....	18
II.3 Hasil dan Temuan .....	31
II.3.1 Kegiatan yang Rutin Dilakukan.....	31
II.3.1.1 <i>Event</i> atau Kegiatan .....	31
II.3.1.2 Publikasi atau Publisitas .....	33
II.3.2 Pembuatan Konten TikTok.....	36
II.3.3 Pembuatan Artikel Website Garam Cap Kapal .....	39
II.3.4 <i>Press Release</i> .....	40
BAB III HASIL DAN PEMBAHASAN .....	41
III.1 Strategi-Strategi <i>Brand Activation</i> Garam Cap Kapal.....	41
III.1.1 <i>Publicity</i> atau Publisitas .....	42
III.1.2 <i>Event</i> atau Kegiatan .....	43
III.1.3 <i>Community Involement</i> .....	44
III.2 Bentuk-Bentuk <i>Brand Activation</i> Garam Cap Kapal .....	45
III.2.1 <i>Direct Marketing Activation</i> .....	46
III.2.2 <i>Social Media Activation</i> .....	47
III.2.3 <i>Marketing Event Activation</i> .....	49

III.3 <i>Brand Activation</i> Sebagai Strategi <i>Marketing Communication</i> .....	51
BAB IV PENUTUP .....	52
IV.1 Kesimpulan .....	52
IV.2 Saran .....	52

## **DAFTAR BAGAN**

Bagan III.1 <i>Press Release</i> .....	39
--	----

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar II.1 Logo Perusahaan PT. Susanti Megah.....	16
Gambar II.2 Susunan Organisasi PT. Susanti Megah.....	17
Gambar II.3 <i>Live Streaming Cooking Demo</i> Garam Cap Kapal .....	32
Gambar II.4 Artikel Garam Cap Kapal .....	40
Gambar III.1 Artikel Garam Cap Kapal.....	42
Gambar III.2 <i>Live Cooking Demo Special Q&amp;A</i> Garam Cap Kapal .....	44
Gambar III.3 Kumpu Kawan Kapal.....	46
Gambar III.4 Undian 42 Pemenang <i>Giveaway Paket Cooking</i> .....	47
Gambar III.5 <i>Postingan Instagram</i> Garam Cap Kapal.....	49
Gambar III.6 Lomba Mewarnai Garam Cap Kapal .....	50

## **DAFTAR TABEL**

Tabel II.1 Laporan Harian Pelaksanaan Kerja Praktik .....	19
Tabel II.2 Hasil dari Berbagai Bentuk Publikasi .....	33
Tabel II.3 Hasil Kerja Praktik .....	36

## DAFTAR LAMPIRAN

### **LAMPIRAN 1: EVENT**

Gambar <i>Live Cooking Demo</i> Garam Cap Kapal .....	54
Gambar <i>Give Away</i> Garam Cap Kapal .....	54
Gambar <i>Sharing Season with Dokter Gigi</i> .....	55
Gambar Lomba Mewarnai Garam Cap Kapal x Helmig's.....	56

### **LAMPIRAN 2: CONTENT COPYWRITER**

Gambar <i>Corporate Social Responsibility (CSR)</i> Garam Cap Kapal .....	57
Gambar Semangat Kerja Kawan .....	58
Gambar Gunakan Garam Cap Kapal Asli .....	58
Gambar <i>Live Cooking Demo</i> .....	58
Gambar Bumbu Dapur Ampuh .....	59
Gambar <i>Live Cooking Demo</i> .....	59
Gambar Garam Pengawet Alami .....	59
Gambar Kumur Air Garam .....	60
Gambar Garam Cap Kapal Membuat Masakan Lezat .....	60
Gambar Ucapan Selamat Hari Raya Idul Adha.....	60
Gambar Ucapan Selamat Hari Anak Nasional .....	61
Gambar Kapal Berkata.....	61
Gambar Ucapan Tahun Baru Islam .....	61
Gambar Ucapan Hut Kemerdekaan Indonesia .....	61

### **LAMPIRAN 3: CONTENT CREATOR**

Gambar Foto Produk Kepik Merah .....	62
--------------------------------------	----

### **LAMPIRAN 4: FORM PENILAIAN**

Gambar <i>Form</i> Penilaian .....	63
------------------------------------	----

## **ABSTRAK**

Perusahaan yang bergerak pada bidang FMCG (*Fast Moving Cunsumer Goods*), memiliki peranan penting dalam memberikan pengalaman yang terbaik pada produknya kepada konsumen, hal ini membuat kegiatan *marketing communication* menjadi kunci dalam kegiatan pemasaran bagi perusahaan. Tidak hanya sebagai alat untuk memasarkan produk dan media publikasi, *marketing communication* juga beperan untuk menciptakan produk menjadi *Top Of Mind* dibenak konsumen, untuk memjudkan tujuan tersebut PT. Susanti Megah dengan *brand*-nya Garam Cap Kapal melancarkan dan menjalankan berbagai bentuk kegiatan *brand activation* dengan berbagai strategi dan bentuk aktivasi *brand* yang melibatkan devisi *marcom & PR*. PT. Susanti Megah menjalankan berbagai strategi *brand activation* diantaranya adalah, *publicity atau publisitas, event atau kegiatan, dan community involment*. Untuk bentuk-bentuk *brand activation* yang digunakan adalah *Direct Marketing Activation, Social Media Activatin, dan Event Marketing Activation*. Tidak hanya sebagai alat untuk memasarkan produk dan media publikasi, segala bentuk dan kegiatan *marketing* Garam Cap Kapal yang meliputi, publisitas, media massa dan media sosial, *event marketing*, pembuatan konten dan *copywriter* untuk media sosial, juga beperan untuk menciptakan produk menjadi *Top Of Mind* dibenak konsumen. Setiap strategi dan bentuk dari *brand activation* yang dilakukan bertujuan untuk membantu perkembangan perusahaan PT. Susanti Megah. Pengalaman yang penulis dapatkan melalui magang di perusahaan ini dapat memberikan wawasan dalam bidang profesional dalam berkarir di bidang *marketing communication*.

Kata Kunci: *Marketing Communication, Brand Activation*, Garam Cap Kapal, PT. Susanti Megah Surabaya.

## **ABSTRACT**

*Companies engaged in FMCG (Fast Moving Consumer Goods) have an important role in providing the best experience for their products to consumers, this makes marketing communication activities a key in marketing activities for the company. Not only as a tool to market products and media for publication, marketing communication also plays a role in creating products to become Top Of Mind in the minds of consumers, to realize this goal PT. Susanti Megah with her brand Garam Cap Kapal launched and carried out various forms of brand activation activities with various strategies and forms of brand activation involving the marcom & PR division. PT. Susanti Megah carries out various brand activation strategies including, publicity or publicity, events or activities, and community involvement. The forms of brand activation used are Direct Marketing Activation, Social Media Activatin, and Event Marketing Activation. Not only as a tool to market products and media publications, all forms and marketing activities of Garam Cap Kapal which include, publicity, mass media and social media, event marketing, content creation and copywriters for social media, also play a role in creating products to become Top Of Mind in the minds of consumers. Every strategy and form of brand activation carried out aims to help the development of the company PT. Susanti Megah. The experience that the author gains through an internship at this company can provide insight into the professional field in a career in marketing communication.*

*Keywords: Marketing Communication, Brand Activation, Garam Cap Kapal, PT. Susanti Megah Surabaya.*