

**SKRIPSI**

**THE ANALYSIS OF FASHION ORIENTATION INFLUENCE ON  
COMPULSIVE BUYING BEHAVIOR PURCHASE WITH THE USE  
OF CREDIT CARDS ON CHARLES & KEITH SHOES STORE**

**SURABAYA**



**OLEH:**

**LIVIA LUSRI**

**3103006301**

**JURUSAN MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA  
SURABAYA  
2010**

**THE ANALYSIS OF FASHION ORIENTATION INFLUENCE ON  
COMPULSIVE BUYING BEHAVIOR PURCHASE WITH THE USE  
OF CREDIT CARDS ON CHARLES & KEITH SHOES STORE  
SURABAYA**

**SKRIPSI**

Ini diajukan kepada

**FAKULTAS EKONOMI**

**UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA**

untuk memenuhi sebagian persyaratan  
memperoleh gelar Sarjana Ekonomi

Jurusan Manajemen

**OLEH:**

**LIVIA LUSRI**

**3103006301**

**JURUSAN MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA  
SURABAYA  
2010**

**HALAMAN PERSETUJUAN**

**SKRIPSI**

**ANALISIS PENGARUH *FASHION ORIENTATION* TERHADAP  
PEMBELIAN KOMPULSIF MELALUI PENGGUNAAN KARTU  
KREDIT PADA TOKO SEPATU CHARLES & KEITH SURABAYA**

OLEH:

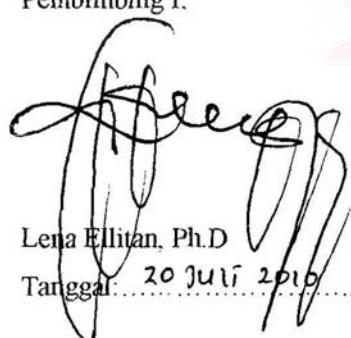
LIVIA LUSRI

3103006301

Telah Disetujui dan Diterima Untuk Diajukan

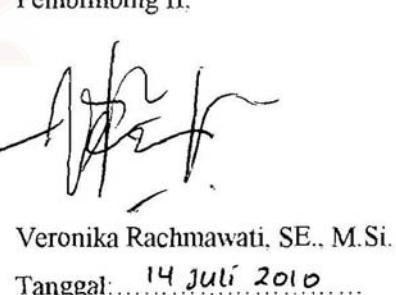
Kepada Tim Pengaji

Pembimbing I.



Lena Ellitan, Ph.D  
Tanggal: 20 Juli 2010

Pembimbing II.



Veronika Rachmawati, SE., M.Si.  
Tanggal: 14 Juli 2010

## LEMBAR PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh: **LIVIA LUSRI NRP: 3103006301**

Telah diuji pada tanggal 7 AGUSTUS 2010 Dan dinyatakan LULUS oleh:

Ketua Tim Penguji

Drs. Ec M. Saitozi, MM

Mengetahui,

Dekan,

Ketua Jurusan,

Dr. Christina Widya Utami, MM

Drs. Ec. Julius Koesworo, MM

**PERYATAAN KEASLIAN DAN PERSETUJUAN PUBLIKASI  
KARYA ILMIAH**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini

Nama : Livia Lusri

NRP : 3103006301

Judul Tugas Akhir : ANALISIS PENGARUH *FASHION ORIENTATION*  
TERHADAP PEMBELIAN KOMPULSIF MELALUI  
PENGGUNAAN KARTU KREDIT PADA TOKO  
SEPATU CHARLES & KEITH SURABAYA

Menyatakan bahwa tugas akhir ini adalah ASLI karya tulis saya. Apabila terbukti karya tulis ini merupakan plagiarisme, saya bersedia menerima sanksi yang diberikan Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.

Saya menyetujui pula bahwa karya tulis ini di publikasikan/ditampilkan di internet atau media lain (*Digital Library* Unika Widya Mandala Surabaya) untuk kepentingan akademik sebatas sesuai dengan Hak Cipta.

Dalam pernyataan keaslian dan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, Juli 2010

Yang menyatakan

METERAI TEMPEL  
PANCARIBERAGAM  
20  
B93D9AAF233409931  
ENAM RIBU RUPIAH  
6000 DJP  
LIVIA LUSRI.

## **KATA PENGANTAR**

Puji syukur kami panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas karunia-Nya, sehingga penyusunan skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik. Maksud dan tujuan skripsi ini adalah untuk memenuhi persyaratan memperoleh gelar Sarjana Ekonomi Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.

Dalam penyelesaian penulisan skripsi ini, penulis telah berusaha dengan sebaik mungkin. Penulis juga menyadari akan terbatasnya waktu, kemampuan, serta pengalaman yang dimiliki. Oleh karena itu, penulis bersedia menerima kritik dan saran yang sangat bermanfaat dalam penyempurnaan skripsi ini.

Pada kesempatan ini penulis hendak menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

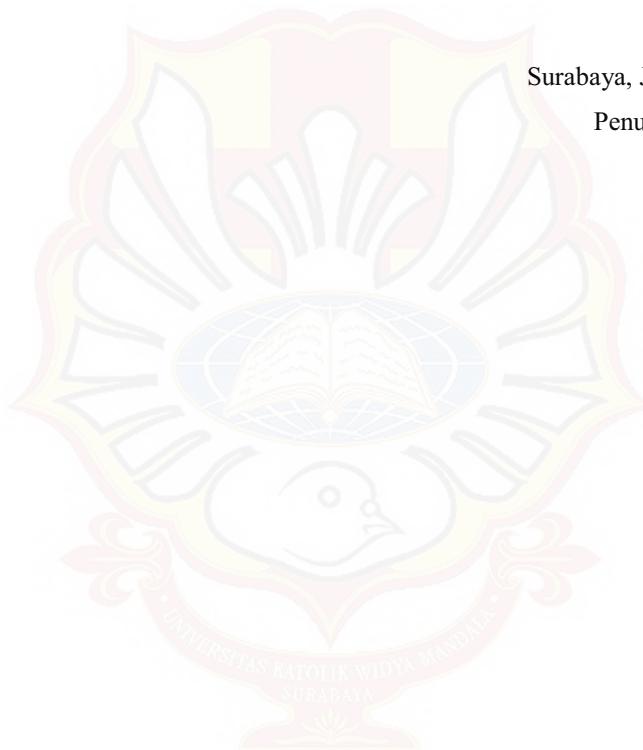
1. Dr. Christina Whidya Utami, MM., selaku Dekan Fakultas Ekonomi, Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
2. Drs. Ec. Yulius Koesworo, MM., selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi, Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
3. Lena Ellitan, Ph.D selaku dosen pembimbing I yang telah banyak meluangkan waktu, tenaga, dan pikirannya untuk membimbing penulisan skripsi ini.
4. Veronika Rachmawati, SE., Msi. selaku dosen pembimbing II yang telah banyak meluangkan waktu, tenaga, dan pikirannya untuk membimbing penulisan skripsi ini.
5. Para dosen pendidik semua mata kuliah serta teman-teman yang secara langsung maupun tidak langsung turut memberikan saran dalam penyelesaian skripsi ini.

6. Kedua orang tua dan saudari-saudariku yang senantiasa memberikan dukungannya dalam penyelesaian skripsi ini.

Akhir kata, dengan segala keterbatasan maka kritik dan saran yang membangun dari berbagai pihak sangat diharapkan. Semoga penulisan skripsi ini bermanfaat bagi semua pihak.

Surabaya, Juli 2010

Penulis



## DAFTAR ISI

<b>KATA PENGANTAR .....</b>	i
<b>DAFTAR ISI .....</b>	iii
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	vi
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	vii
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	viii
<b>ABSTRAK.....</b>	ix
<b>ABSTRACT .....</b>	x
<b>BAB 1 PENDAHULUAN .....</b>	1
1.1 Latar Belakang Permasalahan .....	1
1.2 Perumusan Masalah .....	8
1.3 Tujuan Penelitian .....	9
1.4 Manfaat Penelitian .....	9
1.5 Sistematika Skripsi.....	10
<b>BAB 2 TINJAUAN KEPUSTAKAAN .....</b>	11
2.1 Landasan Teori.....	11
2.1.1 Ritel .....	11
2.1.1.1 Pengertian Ritel .....	11
2.1.1.2 Pengelompokan Bisnis Ritel.....	11
2.1.1.3 Perbedaan Industri Ritel dengan Industri Lainnya.....	15
2.1.2 <i>Fashion</i> .....	16
2.1.2.1 Pengertian <i>Fashion</i> dan <i>Fashion</i> <i>Orientation</i> .....	16
2.1.2.2 Faktor-faktor <i>Fashion</i> .....	17
2.1.2.3 Lingkup dari <i>Fashion</i> .....	17

2.1.3	Kartu Kredit .....	22
2.1.4	Pembelian Kompulsif.....	24
2.2	Penelitian Sebelumnya .....	26
2.3	Hubungan antara <i>Fashion Orientation</i> , Penggunaan Kartu Kredit dan Pembelian Kompulsif.....	26
2.4	Hipotesis dan Model Analisis .....	27
<b>BAB 3</b>	<b>METODE PENELITIAN .....</b>	<b>28</b>
3.1	Pendekatan Penelitian .....	29
3.2	Identifikasi Variabel.....	29
3.3	Definisi Operasional Variabel.....	30
3.4	Jenis dan Sumber Data .....	33
3.5	Prosedur Pengumpulan Data .....	33
3.6	Populasi, dan Sampel Penelitian .....	34
3.7	Validitas dan Reliabilitas Alat Ukur .....	35
3.8	Teknik Analisis .....	36
<b>BAB 4</b>	<b>ANALISIS DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>38</b>
4.1	Profil Perusahaan .....	38
4.2	Deskripsi Karakteristik Responden.....	39
4.3	Deskripsi Hasil Penelitian .....	43
4.4	Analisis Data .....	50
4.4.1	Evaluasi Outlier.....	50
4.4.2	Evaluasi Reliabilitas.....	52
4.4.3	Evaluasi Validitas.....	54
4.4.4	Evaluasi <i>Construct Reliability</i> dan <i>Variance Extracted</i> .....	56
4.4.5	Evaluasi Normalitas .....	58
4.4.6	Analisis Model <i>One – Step Approach</i> to SEM .....	60

4.4.7	Uji Hubungan dan Kausalitas.....	64
4.5	Pembahasan .....	66
<b>BAB 5</b>	<b>SIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>71</b>
5.1	Simpulan.....	71
5.2	Saran .....	72

**DAFTAR KEPUSTAKAAN**

**LAMPIRAN**



## DAFTAR TABEL

<b>Nomor:</b>	<b>Halaman</b>
4.1. Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	40
4.2. Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan .....	40
4.3. Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan .....	41
4.4. Karakteristik Responden Berdasarkan Frekuensi Belanja 1 Bulan.....	42
4.5. Karakteristik Responden Berdasarkan Penggunaan Kartu Kredit 1 Bulan.....	42
4.6. Kategori Penilaian Responden .....	44
4.7. Distribusi Frekuensi <i>Fashion Leadership</i> .....	44
4.8. Distribusi Frekuensi <i>Fashion Interest</i> .....	45
4.9. Distribusi Frekuensi <i>Importance of Being Well Dressed</i> .....	46
4.10. Distribusi Frekuensi <i>Anti Fashion Attitude</i> .....	47
4.11. Distribusi Frekuensi <i>Credit Card Use</i> .....	48
4.12. Distribusi Frekuensi <i>Compulsive Buying</i> .....	49
4.13. Outlier Data .....	51
4.14. Reliabilitas Data.....	53
4.15. Validitas Data .....	55
4.16. <i>Construct Reliability</i> dan <i>Variance Extracted</i> .....	57
4.17. Normalitas Data .....	59
4.18. Evaluasi Kriteria <i>Goodness of Fit Indecs Model One-Step Approach-Base Model</i> .....	62
4.19. Evaluasi Kriteria <i>Goodness of Fit Indecs Model One-Step Approach-Modifikasi</i> .....	64
4.20. Hasil Uji Kausalitas dan Hubungan .....	65

## **DAFTAR GAMBAR**

<b>Nomor:</b>	<b>Halaman</b>
2.1. <i>Stages in the Fashion Life Cycle</i> .....	18
2.2. Model Analisis .....	28
4.1. Model Pengukuran & Struktural.....	61
4.2. Model Pengukuran & Struktural <i>Model Specification: One Step Approach</i> : Modifikasi.....	63

## **DAFTAR LAMPIRAN**

**Nomor:**

1. Kuesioner
2. Karakteristik Responden Penelitian
3. Uji Normalitas
4. Uji Outliers
5. Uji Reliabilitas *Cronbach Alpha*
6. *Standardized Direct Effects - Estimates*
7. *Estimate*
8. *Modification Indecs*
9. *Fit Measure*
10. *Fit Measure* Modifikasi

## **ABSTRAK**

Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui pengaruh *fashion interest* terhadap *fashion leadership*, pengaruh *fashion interest* terhadap *importance of being well dressed*, pengaruh *importance of being well dressed* terhadap *anti fashion attitude*, pengaruh *fashion interest* terhadap *credit cards use*, pengaruh *credit card use* terhadap *compulsive buying*, pengaruh *fashion interest* terhadap *compulsive buying* di toko sepatu Charles & Keith Surabaya.

Metode yang dipakai untuk mengumpulkan data adalah dengan membagikan kuesioner kepada 150 responden dengan karakteristik merupakan konsumen wanita, pengunjung tetap Charles & Keith Surabaya, membeli sepatu di toko tersebut dalam 3 bulan terakhir, memiliki kartu kredit dan menggunakan untuk membeli sepatu di Charles & Keith, dan bertempat tinggal di Surabaya. Teknik pengambilan sampel yang dipakai disini yaitu non probabilitas, yaitu dengan cara *convenience sampling* dan *purposive sampling*. Teknik analisis data menggunakan analisis *structural equation modelling* dengan AMOS.

Hasil penelitian menunjukkan bahwa *fashion interest* tidak berpengaruh terhadap *credit card use*, *credit card use* berpengaruh positif terhadap *compulsive buying*, *fashion interest* berpengaruh positif terhadap *compulsive buying*, antara *fashion leadership* dan *fashion interest* terdapat hubungan yang relatif lemah yang bersifat positif, antara *fashion leadership* dan *importance of being well dressed* terdapat hubungan yang relatif lemah yang bersifat positif, antara *importance of being well dressed* dan *anti-fashion attitude* terdapat hubungan cukup kuat yang bersifat positif, antara *fashion leadership* dan *importance of being well dressed* terdapat hubungan cukup kuat bersifat positif, dan antara *fashion leadership* dan *anti-fashion attitude* terdapat hubungan cukup kuat yang bersifat positif. Melalui hasil tersebut, maka Charles & Keith Surabaya disarankan agar mempertahankan atau meningkatkan fasilitas penggunaan kartu kredit, memahami selera konsumen dalam *fashion*, memberi servis yang lebih baik secara individual dan juga menawarkan produk yang lebih cocok dengan selera *fashion* konsumen tersebut.

Kata Kunci: *compulsive buying, credit card use, fashion orientation, fashion interest, fashion leadership, importance of being well dressed, anti-fashion attitude, Charles and Keith.*

**THE ANALYSIS OF FASHION ORIENTATION  
INFLUENCE ON COMPULSIVE BUYING BEHAVIOR  
PURCHASE WITH THE USE OF CREDIT CARDS ON  
CHARLES & KEITH SHOES STORE SURABAYA**

**ABSTRACT**

The purpose of this study is to investigate the influence of fashion interest, fashion leadership, fashion interest, the influence of the importance of being well Dressed, the effect of importance of being well attitude Dressed to the anti-fashion, fashion influence of interest on credit cards to use, the effect of credit card use to compulsive buying, the influence of fashion on the compulsive buying interest in a shoe shop Charles & Keith Singapore.

Methods used to collect data is to distribute questionnaires to 150 respondents with the characteristics of the female consumer, the visitor remains of Charles & Keith Singapore, often buy shoes in the store, have a credit card and residence in Surabaya. The sampling technique used here is non-probability, that is by convenience sampling and purposive sampling. Engineering analysis using structural equation modelling with AMOS.

Results showed that fashion interest, no effect on credit card use, credit card use positive effect on compulsive buying, fashion interest, positive effect on compulsive buying, between fashion leadership and fashion interest, there is relatively little relationship is positive, between fashion leadership and the importance of being well dressed there is a relatively weak relationship that is positive, the importance of being well Dressed, and anti-fashion attitude are strong enough to be a positive relationship between fashion leadership and the importance of being well Dressed to have strong enough relationships are positive, and between fashion leadership and anti-fashion attitude there is a strong enough relationship is positive. Through those results, Charles & Keith Singapore are advised to maintain or improve the facilities of credit card usage, understanding of consumer tastes in fashion, giving better service individually and also offer products that better fit the fashion tastes of consumers.

**Key Words:** compulsive buying, credit card use, fashion orientation, fashion interest, fashion leadership, importance of being well dressed, anti-fashion attitude, Charles and Keith.