

PENGARUH *CUSTOMER VALUE* DAN *PERCEIVED SATISFACTION*  
TERHADAP *CUSTOMER LOYALTY* DENGAN *SWITCHING COST*  
SEBAGAI MODERATOR DI RANCH MARKET, GALAXY MALL  
SURABAYA



OLEH :

PITER / PINPIN

3103006195

JURUSAN MANAJEMEN  
FAKULTAS BISNIS  
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA  
SURABAYA  
2011

PENGARUH *CUSTOMER VALUE DAN PERCEIVED  
SATISFACTION* TERHADAP *CUSTOMER LOYALTY DENGAN  
SWITCHING COST* SEBAGAI MODERATOR DI RANCH  
MARKET, GALAXY MALL SURABAYA

SKRIPSI

Diajukan Kepada

FAKULTAS BISNIS

UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA

Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan Memperoleh Gelar

Sarjana Ekonomi Jurusan Manajemen

OLEH:

PITER / PINPIN

3103006195

JURUSAN MANAJEMEN

FAKULTAS BISNIS

UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA

SURABAYA

2011

**Halaman Persetujuan**

Skripsi

*PENGARUH CUSTOMER VALUE DAN PERCEIVED  
SATISFACTION TERHADAP CUSTOMER LOYALTY DENGAN  
SWITCHING COST SEBAGAI MODERATOR DI RANCH  
MARKET, GALAXY MALL SURABAYA*

**OLEH:**

Piter / Pinpin

3103006195

Telah Disetujui dan Diterima untuk Diajukan Ke Tim Pengaji :

Pembimbing I.



Drs. Ee N Agus S, MM

Tanggal: 12 - 10 - 2011

Pembimbing II.



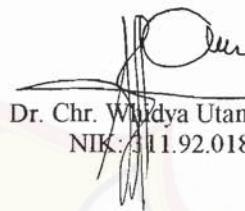
Veronika Rachmawati, SE., M.Si

Tanggal: 12 Okt 2011

## **HALAMAN PENGESAHAN**

Skripsi yang ditulis oleh : PITER / PINPIN, NRP: 3103006195 telah diuji pada tanggal 26 Oktober 2011 dan dinyatakan lulus oleh :

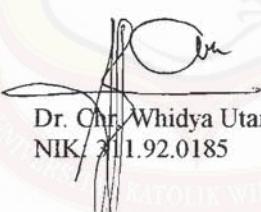
Ketua Tim Penguji

  
Dr. Chr. Whidya Utami, MM  
NIK: 311.92.0185

Mengetahui:

Dekan,

Ketua Jurusan,

  
Dr. Chr. Whidya Utami, MM  
NIK: 311.92.0185

  
Drs. Ec. Julius Koesworo, MM  
NIK: 311.89.0152

**PERNYATAAN KEASLIAN DAN PERSETUJUAN PUBLIKASI  
KARYA ILMIAH**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Piter / Pinpin

NRP : 3103006195

Judul Tugas Akhir : Pengaruh *customer value* dan *perceived satisfaction* terhadap *customer loyalty* dengan *switching cost* sebagai moderator di Ranch Market, Galaxy Mall Surabaya

Menyatakan bahwa tugas akhir ini adalah ASLI karya tulis saya, apabila karya ini merupakan plagiarisme, saya bersedia menerima sanksi yang akan diberikan oleh Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.

Saya menyetujui pula bahwa karya tulis ini di publikasikan/ditampilkan diinternet atau media lain (*Digital Library*) Perpustakaan Unika Widya Mandala Surabaya untuk kepentingan akademik sebatas sesuai dengan Hak Cipta.

Demikian pernyataan keaslian dan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 1 November 2011



## **KATA PENGANTAR**

Puji syukur kami panjatkan kepada Tuhan yang Maha Esa atas karunianya, sehingga penyusunan skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik. Maksud dan tujuan skripsi ini adalah untuk memenuhi persyaratan memperoleh gelar sarjana Ekonomi Jurusan Manajemen Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.

Dalam penyelesaian penulisan skripsi ini, penulis telah berusaha dengan sebaik mungkin. Penulis juga menyadari akan terbatasnya waktu, kemampuan, serta pengalaman yang dimiliki. Oleh karena itu, penulis bersedia menerima kritik dan saran yang sangat bermanfaat dalam penyempurnaan skripsi ini.

Pada kesempatan ini penulis hendak menyampaikan ucapan terima kasih kepada :

1. Ibu Dr. Christina Whidya Utami, selaku Dekan Fakultas Bisnis, Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
2. Bapak Drs, Ec. N Agus Sunarjanto, MM, selaku dosen pembimbing I yang telah banyak memberikan waktu, tenaga, dan pikirannya untuk membimbing penulisan skripsi ini.
3. Ibu Veronika Rahmawati, SE, M.SI, selaku dosen pembimbing II atas kesabaran, pikiran, tenaga serta waktu yang telah diluangkan dalam memberikan bimbingan penulisan skripsi ini serta memberikan masukan kepada penulis.
4. Kedua orang tua dan saudaraku yang senantiasa memberikan dukungannya dalam penyelesaian skripsi ini.

5. Para dosen pendidik semua matakuliah serta teman-teman yang secara langsung maupun tidak langsung turut memberikan saran dalam penyelesaian skripsi ini.

Akhir kata, dengan segala keterbatasan maka kritik dan saran yang membangun dari berbagai pihak sangat diharapkan. Semoga penulisan ini bermanfaat bagi semua pihak.

Surabaya, Oktober 2011

Penulis

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	i
HALAMAN PERSETUJUAN .....	ii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iii
KATA PENGANTAR .....	v
DAFTAR ISI .....	vii
DAFTAR TABEL .....	x
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xiii
ABSTRAK.....	xiv
ABSTRACT .....	xv

### **BAB 1 PENDAHULUAN**

1.1. Latar Belakang Masalah.....	1
1.2. Rumusan Masalah .....	4
1.3. Tujuan Penelitian .....	4
1.4. Manfaat Penelitian .....	5
1.5. Sistematika Penulisan Skripsi .....	5

### **BAB 2 TINJAUAN KEPUSTAKAAN**

2.1. Penelitian Terdahulu .....	7
2.2. Landasan Teori .....	9
2.2.1. Deskripsi Teoritis .....	9
2.2.2. Kerangka Teoritis.....	21
2.2.3 Model Penelitian.....	24
2.2.3. Hipotesis Penelitian.....	24

**BAB 3 METODE PENELITIAN**

3.1.	Desain Penelitian .....	26
3.2.	Identifikasi Variabel.....	26
3.3.	Definisi Operasional Variabel .....	27
3.4.	Jenis dan Sumber Data.....	29
3.4.1.	Jenis Data .....	29
3.4.2.	Sumber Data .....	29
3.5.	Pengukuran Variabel .....	30
3.6.	Alat dan Metode Pengumpulan Data .....	30
3.6.1.	Alat Pengumpulan Data.....	30
3.6.2.	Metode Pengumpulan Data .....	31
3.7.	Populasi, Sampel, dan Teknik Pengambilan Sampel...	31
3.7.1	Populasi .....	31
3.7.2	Sampel .....	32
3.7.3	Teknik Pengambilan Sampel .....	32
3.8.	Teknik Analisis Data .....	32
3.8.1.	Uji Validitas .....	33
3.8.2.	Uji Reliabilitas.....	33
3.8.3.	Analisis Structural Equation Model.....	33
3.8.4.	Analisis Struktural dengan Moderasi.....	34

**BAB 4 ANALISIS DAN PEMBAHASAN**

4.1. Deskripsi Responden .....	36
4.2. Statistik Deskripsi Variabel-Variabel Penelitian .....	37
4.3. Teknik Analisis .....	40
4.3.1. Uji Asumsi SEM .....	41
4.3.1.1. Pengujian <i>Outlier</i> .....	41
4.3.1.2. Asumsi Normalitas Data .....	42
4.3.1.3. Asumsi Multikolinearitas.....	43
4.3.2. Pengujian Model Pengukuran .....	44
4.3.2.1 Validitas dan Reliabilitas Kuesioner .	44
4.4.. Analisis Model Penelitian .....	45
4.4.1. Pengujian Model Fit .....	45
4.4.2 Pengujian Hipotesis .....	50
4.4.2.1 Pengujian Pengaruh Langsung .....	50
4.4.2.2 Pengujian Pengaruh Variabel Moderasi .....	51
4.5. Pembahasan .....	58

**BAB 5 SIMPULAN DAN SARAN**

5.1. Simpulan .....	62
5.2. Keterbatasan Penelitian .....	63
5.3. Saran .....	63

## DAFTAR KEPUSTAKAAN

## LAMPIRAN

## DAFTAR TABEL

Tabel	2.1	Perbandingan Antara Penelitian Terdahulu Dengan Penelitian Saat Ini .....	10
Tabel	4.1	Distribusi Frekuensi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	36
Tabel	4.2	Distribusi Frekuensi Responden Berdasarkan Usia.....	37
Tabel	4.3	Klasifikasi Penelitian.....	38
Tabel	4.4	Statistik Deskriptif Variabel Penelitian .....	39
Tabel	4.5	Output <i>Outlier</i> Data Penelitian .....	41
Tabel	4.6	Uji Normalitas Data.....	43
Tabel	4.7	Validitas Dan Reliabilitas Kuesioner .....	44
Tabel	4.8	Penilaian Model <i>fit</i> .....	46
Tabel	4.9	Pengaruh <i>Customer Value</i> dan <i>Perceived Satisfaction</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i> dan Pengaruh <i>Customer Value</i> terhadap <i>Perceived Satisfaction</i> .....	51
Tabel	4.10	Membangun Indikator Tunggal Moderating <i>Switching cost</i> pada Pengaruh <i>Customer Value</i> Terhadap <i>Customer Loyalty</i> .....	52

Tabel	4.11	<b>t<sub>value</sub></b> Measurement Model dan Struktural Model dengan <i>Switching cost</i> sebagai Moderasi Pengaruh <i>Customer Value</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i> .....	54
Tabel	4.12	Membangun Indikator Tunggal Moderating <i>Switching cost</i> pada Pengaruh <i>Perceived Satisfaction</i> Terhadap <i>Customer Loyalty</i> .....	55
Tabel	4.13	<b>t<sub>value</sub></b> Measurement Model dan Struktural Model dengan <i>Switching cost</i> sebagai Moderasi Pengaruh <i>Perceived Satisfaction</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i> .....	57

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1	Model Penelitian.....	24
Gambar 4.1	Conceptual Model .....	46
Gambar 4.2	Pengujian Hipotesis Penelitian .....	50
Gambar 4.3	Measurement Model dan Struktural Model dengan <i>Switching cost</i> sebagai Moderasi Pengaruh <i>Customer Value</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i> .....	53
Gambar 4.4	<b>t<sub>value</sub></b> Measurement Model dan Struktural Model dengan <i>Switching cost</i> sebagai Moderasi Pengaruh <i>Customer Value</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i> .....	54
Gambar 4.5	Measurement Model dan Struktural Model dengan <i>Switching cost</i> sebagai Moderasi Pengaruh <i>Perceived Satisfaction</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i> .....	56
Gambar 4.6	<b>t<sub>value</sub></b> Measurement Model dan Struktural Model dengan <i>Switching cost</i> sebagai Moderasi Pengaruh <i>Perceived Satisfaction</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i> .....	57

## **DAFTAR LAMPIRAN**

- Lampiran 1. Kuesioner
- Lampiran 2. Karakteristik Responden
- Lampiran 3. Pengujian Outlier
- Lampiran 4. Output Normalitas
- Lampiran 5. Output SEM
- Lampiran 6. Output SEM Moderasi *Switching Cost* pada Pengaruh *Customer Value* Terhadap *Customer loyalty*
- Lampiran 7. Output SEM Moderasi *Switching Cost* pada Pengaruh *Perceived Satisfaction* Terhadap *Customer loyalty*
- Lampiran 8. Rekap Data Kuesioner

**PENGARUH CUSTOMER VALUE DAN PERCEIVED  
SATISFACTION TERHADAP CUSTOMER LOYALTY DENGAN  
SWITCHING COST SEBAGAI MODERATOR DI RANCH MARKET,  
GALAXY MALL SURABAYA**

**ABSTRAK**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh customer value dan perceived satisfaction terhadap customer loyalty dengan switching cost sebagai moderator di Ranch Market,Galaxy Mall Surabaya

Penelitian ini menggunakan *Moderated Structural Equation Modelling* (MSEM) , hasil penelitian ini menunjukkan bahwa hipotesis 1 yaitu *customer value* berpengaruh positif terhadap *customer loyalty*.dapat diterima, hipotesis 2 yaitu *perceived satisfaction* berpengaruh positif terhadap *customer loyalty* dapat diterima, hipotesis 3 yaitu *customer value* berpengaruh positif terhadap *perceived satisfaction* dapat diterima, hipotesis 4 yaitu *switching cost* memoderasi pengaruh *customer value* terhadap *customer loyalty* tidak dapat diterima, hipotesis 5 yaitu *switching cost* memoderasi pengaruh *perceived satisfaction* terhadap *customer loyalty* tidak dapat diterima

Kata kunci : *customer value, perceived satisfaction,switching cost* dan *customer loyalty*

**THE EFFECT OF CUSTOMER VALUE AND PERCEIVED  
SATISFACTION ON CUSTOMER LOYALTY WITH SWITCHING  
COST AS THE MODERATING VARIABLE IN CASE OF RANCH  
MARKET , GALAXY MALL SURABAYA**

**ABSTRACT**

Purpose of this research is to know the effect of customer value and perceived satisfaction on customer loyalty with switching cost as the moderating variable in case of Ranch Market , Galaxy Mall Surabaya

This research use Moderated Structural Equation Modelling (MSEM), and the result are hypothesis 1 is customer value has significant influence toward customer loyalty can be accepted, hypothesis 2 is perceived satisfaction has significant influence toward customer loyalty can be accepted, hypothesis 3 is customer value has significant influence toward perceived satisfaction can be accepted, hypothesis 4 is switching cost can not moderating the effect of customer value toward customer loyalty can be accepted, hypothesis 5 is switching cost has moderating effect of perceived toward customer can be accepted

Keyword: *customer value, perceived satisfaction, switching cost dan customer loyalty*